

# GlobalSalud

Federación Nacional de Clínicas Privadas

diciembre 2015 N° 1

## Al servicio de la sanidad española



### Enfoque

El turismo de salud,  
un potencial para la  
sanidad española

### La sanidad en el mundo

El sistema sanitario  
español



### Miremos a Europa

Dr. Paul Garassus, Presidente UEHP  
"Tenemos que preparar  
una revolución en  
el sector sanitario"

### Al detalle

Claves sobre la atención  
sanitaria en caso de  
accidentes de tráfico



# Soluciones cardiorespiratorias



 **CARDIAC  
science**

 **MIR**

MEDICAL INTERNATIONAL RESEARCH

**CARDIOLINE**



**AB MEDICA GROUP S.A.**

c/Jericó 10 bis interior  
08035 Barcelona  
Telf. 932 541 540  
Fax 934 185 140

Avda. Salvatella, 4  
Pol. Ind. Can Salvatella  
08210 - Barberà del Vallés (Barcelona)  
Telf. 937 194 910  
Fax 937 191 656

Rodríguez San Pedro, 41  
28015 - Madrid  
Telf. 915 433 559  
Fax 915 447 578

[WWW.ABMEDICAGROUP.COM](http://WWW.ABMEDICAGROUP.COM)



## REVISTA GLOBAL SALUD N° 1



**Cristina Contel Bonet**

Presidenta de la Fundación Global Salud  
Presidenta de la FNCP  
Presidenta de ACES  
Vicepresidenta de la UEHP

**GlobalSalud** nace con la vocación de abrir una ventana en el sector sanitario privado español desde la que asomarse para saber cuáles son las estrategias y políticas sanitarias nacionales, europeas e internacionales que se proyectan, desarrollan y que inciden en nuestro sector. La publicación recogerá tanto las opiniones y los debates que se plantean en el entorno sanitario, como el impacto de las nuevas tecnologías y de los avances científicos en la prestación asistencial; el rol de nuestros gestores, profesionales, usuarios y diferentes agentes del sistema sanitario, así como los nuevos campos y escenarios asistenciales que se configuran como oportunidades, tanto para nosotros, como para otros sectores relacionados con el nuestro, como es el turismo de salud.

Global Salud es una iniciativa que pretende semestralmente aportarnos una visión del sector útil, informada y con valor práctico en la toma de decisiones de los profesionales en sus respectivas competencias. Asimismo, pretende brindarnos la oportunidad para conocer distintas entidades de salud de nuestro sector, diversos modelos de prestación sanitaria, los posicionamientos respecto a las distintas competencias sanitarias autonómicas, los procesos de negociación de los convenios, las diferentes prestaciones asistenciales privadas que existen en los estados miembros de la Unión Europea, así como, la oferta de servicios que se pueden incorporar a nuestra realidad diaria.

Consideramos imprescindible incorporar la voz de los pacientes, de los profesionales, de los expertos, de las asociaciones que juegan en el sector salud, públicas y privadas, de las aseguradoras, de los organismos oficiales, y de todos aquellos que, de alguna manera, se relacionan con las entidades de salud privadas. Y más allá de lo estrictamente sectorial, en cada fascículo queremos dedicar un apartado a la cultura, al arte y a la gastronomía.

Iniciamos esta andadura ilusionados por aportar al sector un nuevo formato de revista que cuente con la complicidad de todos aquellos que quieran también hacernos partícipes de sus inquietudes y compartir experiencias.

Quiero agradecer al consejo editorial su gran dedicación y a ustedes por hacerla posible.





# GlobalSalud

06 Fundación Global Salud

09 En esencia  
La FNCP en profundidad

19 La sanidad en el mundo  
El sistema sanitario español

28 Enfoque  
El potencial del Turismo de salud en España

32 Al detalle  
Claves sobre la atención sanitaria en caso de accidentes de tráfico

41 Hospitales 2.0  
Aplicación Hygehos Home de la Clínica de la Asunción de Tolosa (Guipúzcoa)

46 Miremos a Europa  
Entrevista Dr. Garassus

50 Empresa familiar  
Hospital Virgen de la Paloma de Madrid

53 Diálogos  
Gabriel Uguet & Antonio Montero

57 La sanidad española según los políticos

61 Tribuna política  
Por Tomás Merina

63 FNCP Noticias

67 Viajes y cultura  
Viaje a la Libia de Gadafi 6 meses antes de su caída

71 Gastronomía  
Restaurante Frontón (Tolosa)

74 Centros asociados a la FNCP

## Consejo Editorial:

- Cristina Contel Bonet. Presidenta Fundación Global Salud.
- Tomás Merina Ortega. Vicepresidente Económico Fundación Global Salud.
- Jesús Gómez Montoya. Patrono Fundación Global Salud
- Carlos Rus Palacios. Secretario Fundación Global Salud.
- Paola Luna. Hablo de Ti Comunicación.
- Pedro Domínguez. Hablo de Ti Comunicación.
- Lucía Palomo Lobo. FNCP.

**Publicidad:** M<sup>a</sup> Ángeles Rodríguez. 91.458.57.65. desarrollo@fncp.es  
**Edita:** Fundación Global Salud. Calle Alcántara, 20 (28006) Madrid. 91.458.57.65. prensa@fncp.es

**Producción y Realización:** Hablo de Ti Comunicación. C/Comercio 4, ed. Hermes I, oficina XIII. 41927 Mairena del Aljarafe-Sevilla. paola@hablodeti.es - www.hablodeti.es

**Diseño y Maquetación:** Doble G Impresores doblegimpresores@gmail.com

**Depósito legal:** M-35964-2015

# Fundación Global Salud

Nace en julio de 2014 por iniciativa de la Federación Nacional de Clínicas Privadas, fruto de la inquietud de su junta directiva por fomentar la excelencia sanitaria, la salud y la investigación científica. Algunos de sus principales objetivos son la mejora de la salud de los sectores en riesgo de exclusión social, la contribución a la excelencia de la asistencia sanitaria y el fomento de la internacionalización de las empresas españolas.



La Fundación presta especial atención al desarrollo de acciones formativas y programas de cualificación o recualificación de trabajadores relacionadas con el sector sanitario, destinados principalmente a trabajadores y desempleados de los colectivos más desfavorecidos como mayores de 45 años, jóvenes menores de 30 años, inmigrantes, discapacitados, etc. Además, se encarga de la defensa de los intereses de la empresa familiar, como garantía de empleo estable y de calidad, dentro del sector sanitario.

Por otra parte, se canalizan a través de la Fundación las distintas actividades que se desarrollan en la FNCP y que están fuera del ámbito de lo que es puramente una patronal, como puede ser la gestión de la plataforma de emisión de recetas o la gestión del Grupo de Turismo de Salud.



En cuanto a la actividad prevista para su primer año de funcionamiento, la Fundación Global Salud ha centrado sus esfuerzos en cinco áreas:

## 1. Elaboración de informes que contribuyan a generar conocimiento sobre la Sanidad y la Salud, y mejorar la asistencia sanitaria recibida

Por el momento, está definida la publicación de tres informes. En primer lugar, y en colaboración con Becton, Dickinson and Company, se publicará un informe sobre los **riesgos derivados de la manipulación de medicamentos peligrosos para el personal sanitario**.

Por otra parte, la Fundación elaborará, en colaboración con Solutia GHS, un informe sobre la atención a las víctimas de accidentes de tráfico, la posible exclusión social que pueden sufrir a raíz de las secuelas producidas por el accidente y los recursos con los que cuentan.

**La Gestión de residuos medioambientales en los centros sanitarios** centrará el tercer informe de la Fundación, en el que se recogerán las obligaciones y prácticas recomendables para los centros sanitarios, junto a los sistemas de gestión más usados en Europa.

## 2. Formación Profesional Integral

La web de la Fundación recoge, en su sección "escuela", una variada oferta de cursos de Formación Profesional Integral, un modelo educativo centrado en la formación teórico-práctica que permite la capacitación integral de una persona para la integración laboral en el sector sanitario.

## 3. Bolsa de empleo y voluntariado

También a través de la web de la Fundación se podrá acceder a la primera bolsa de empleo y voluntariado específica para el sector sanitario.

## 4. Acuerdos con organizaciones

La Fundación está en contacto permanente con varias organizaciones sin ánimo de lucro enfocadas al cuidado de la salud como la Fundación Vicente Ferrer, con la que en breve firmará un acuerdo de colaboración para contribuir a la atención integral de enfermedades infecciosas en India.

## Patronos de la Fundación Global Salud:

- Cristina Contel Bonet - Presidenta
- Jesús Burgos Perraut -Vicepresidente
- Benito García-Legaz Vera -Vicepresidente
- Tomas Merina Ortega - Vicepresidente Económico
- Carmen Planas Palou
- Jesús Gómez Montoya
- Antonio Montero Sines
- Valentín Ballesteros Aguado
- Fernando Echevarne
- Ángel Gómez Navarro
- Fernando Jiménez Del Campo
- M<sup>a</sup> José Marco Arbolí
- José Antonio Méndez Ferrer
- Lluís Monset I Castells
- Manuel López Pardo
- Roberto Lapieza
- José Ramón Santamaría Barreiro
- Gabriel Uguet Adrover
- Carlos Rus Palacios - Secretario



**Ventura Medical Technologies** es una compañía internacional que aporta soluciones innovadoras a las necesidades de salud de las personas. Gestiona todas las fases de desarrollo de una nueva tecnología médica hasta conseguir con éxito que el producto pueda ser utilizado en beneficio de los pacientes.

## **NUEVO TRATAMIENTO EXTRATORÁCICO PARA EL PECTUS EXCAVATUM.** **UNA IDEA HECHA REALIDAD**

Ventura Medical Technologies ha desarrollado un nuevo implante -Pectus Up Surgery Kit- para el tratamiento de las personas afectadas por Pectus Excavatum, una patología torácica congénita.

Este implante es utilizado en una nueva técnica quirúrgica que ofrece una solución extratorácica y mínimamente invasiva reduciendo substancialmente la complejidad y los riesgos de la intervención.

Este nuevo tratamiento surgió a partir de una idea original de la Corporación Sanitaria Parc Taulí de Sabadell y desarrollado conjuntamente con Ventura Medical Technologies, con el objetivo de beneficiar a un mayor número de pacientes afectados por esta patología.



# En esencia

## La Federación Nacional de Clínicas Privadas





# La FNCP, un referente en el sector sanitario español

**N**ació el 20 de mayo de 1977, justo cuando España se abría a la Democracia, bajo el nombre de Federación Nacional de Centros y Empresas de Hospitalización Privada. Entre sus fines fundacionales, estaba el “fomentar y defender el sistema de libre iniciativa privada”, considerando la labor de las empresas del sector sanitario como “un servicio a la sociedad”. Cuando están a punto de cumplirse cuarenta años de su nacimiento, la Federación Nacional de Clínicas Privadas apuesta por la colaboración público-privada como una vía inmejorable para optimizar el sistema sanitario español, fiel a ese “servicio social” con el que se le dio su primer impulso inicial.

## **Germen y evolución de la FNCP**

El sector sanitario privado representa en nuestro país una parte importante de la economía, genera empleo y fomenta la investigación y el uso de las tecnologías de la salud. Esto es posible gracias al trabajo continuado que, desde hace décadas, han llevado a cabo los empresarios del sector, inmersos permanentemente en un proceso de mejora de las instalaciones, la calidad asistencial, la eficacia y la competitividad.

La Federación Nacional de Clínicas Privadas (FNCP) es una organización sin ánimo de lucro de ámbito estatal, que lleva casi cuatro décadas fomentando el desarrollo de los centros sanitarios privados, contribuyendo a la difusión de sus valores y velando por sus intereses.

La FNCP se constituyó por iniciativa del doctor Marcial Gómez Gil, fundador y presidente de honor de Sanitas, al amparo de la Ley 19/1.977, reguladora del derecho de asociación sindical, para “fomentar y defender el sistema de libre iniciativa privada en el marco de la economía libre de mercado”. Otro de sus principales objetivos era, curiosamente, proporcionar “el mejor conocimiento de la función socioeconómica de la iniciativa privada” y trasladar “una imagen adecuada del empresario ante la

opinión pública”, dado el empuje que la sanidad privada en España empezaba a tener en los primeros años de la Democracia. La idea del doctor Gómez Gil fue todo un revulsivo para el sector, que le valió el reconocimiento de los federados nombrándole Presidente de Honor hasta su fallecimiento en 1990.

## La FNCP en cinco claves

**1. La FNCP es una organización sin ánimo de lucro que fomenta el desarrollo de los centros sanitarios privados, difundiendo sus valores y velando por sus intereses.**

**2. Se constituyó por iniciativa del doctor Marcial Gómez Gil, fundador y presidente de honor de Sanitas.**

**3. En sus primeros años, la FNCP alcanzó rápidamente el centenar de asociados. Actualmente, aglutina a más de 550 centros sanitarios privados españoles.**

**4. La FNCP fue uno de los miembros fundadores de CEOE.**

**5. Hoy en día, la FNCP se ha consolidado como la patronal más representativa del sector sanitario privado a nivel nacional.**

“El doctor Gómez Gil tenía unas enormes inquietudes empresariales que, unidas a su vocación sanitaria, le llevaron a crear su compañía privada”, recuerda Caridad Mariscal, trabajadora de la Federación desde hace casi treinta años. “Sanitas contaba por aquellos años con dos centros privados en Madrid: La Zarzuela y el Instituto de Cirugías Especiales, y pensó que sería oportuno aglutinar a las clínicas privadas a nivel nacional para gestionar los intereses del sector ante la Administración e incrementar su relevancia ante la opinión pública”, añade Mariscal.

En sus primeros años de vida, la Federación superó con holgura el centenar de asociados, algo que podría explicarse en buena medida por un hecho que resalta Mariscal: “Antes, los conciertos de la administración con las clínicas privadas se negociaban a través del Ministerio de Sanidad, por lo que había una única normativa que se implantaba a nivel nacional. Así fue hasta que las competencias se trasladaron a las comunidades autónomas y cada una, a través de su consejería, negocia los conciertos a nivel regional. Pero hasta que cambió la normativa, los centros privados veían en la Federación un importante órgano de representación y gestión ante la administración”.

**Con la llegada de un nuevo equipo en el año 2011, se crearon multitud de nuevos servicios al asociado**

En un principio, la FNCP, que es uno de los miembros fundadores de CEOE, comenzó a constituirse por la agrupación de asociaciones regionales que promovían el sector sanitario privado en las diferentes comunidades autónomas. Hoy en día, hay varias asociaciones que forman parte de la FNCP, como ACES en Cataluña, UBES en las Islas Baleares, AHOSGAL en Galicia y la ACPM en Madrid, pero son muchos los centros sanitarios privados y los grupos sanitarios que solicitan su inscripción directa como asociados.

Poco a poco, la Federación fue creciendo, evolucionando y diversificando su actividad, gracias al esfuerzo y dedicación tanto de su personal como de sus responsables, hasta que, con la llegada de un nuevo equipo en el año 2011, se produjo un antes y un después en su actividad y se crearon multitud de



Asamblea electoral 2015



Recepción del Rey Felipe VI con el nuevo Comité Ejecutivo de la Confederación Española de Organizaciones Empresariales-CEOE

nuevos servicios al asociado. Un incansable trabajo para consolidar a la FNCP como la patronal más representativa del sector sanitario privado a nivel nacional.

Paralelamente, el número de asociados experimentó un crecimiento vertiginoso, hasta alcanzar los más de 550 centros sanitarios asociados con los que cuenta hoy en día. Esta cifra es aún mayor en términos de representatividad, como bien explica Carlos Rus, el recién nombrado Secretario General de la FNCP, ya que “hay grupos sanitarios que no asocian individualmente a sus hospitales, sino al grupo en sí. Por tanto la representatividad es mucho mayor, puesto que hay grupos que gestionan hasta veinte centros privados en toda España”.

## LA FNCP HOY

Actualmente, la FNCP, a través de la figura de nuestra Presidenta, Cristina Contel, es miembro de la Junta Directiva de CEOE y ocupa la Vicepresidencia de la Unión Europea de Hospitales Privados (UEHP). Además, la Federación está representada por Carlos Rus en la Junta Directiva de CEPYME y por Jesús Gómez Montoya en el Comité Consultivo del Consejo Interterritorial del Sistema Nacional de Salud. En todas estas esferas, la Federación realiza un trabajo continuo con el objetivo de ser el “referente indispensable en el sector de la sanidad en España, asociada a sus valores de calidad y excelencia, y con la capacidad de defender con todas las garantías los intereses de las empresas y las asociaciones que la forman”, añade Rus.

Por otra parte, la FNCP cuenta con tres miembros en la Junta Directiva del Clúster Español de Turismo de Salud-Spaincares, fundado en julio de 2013 como

fruto de la evolución del proyecto de turismo de salud de la Federación y que actualmente cuenta con más de cien empresas participantes de diferentes sectores.

## ACTIVIDAD DE LA FNCP

La actividad que desarrolla la FNCP se orienta a la defensa, representación y fomento de los objetivos comunes de las asociaciones y empresas afiliadas a la Federación ante todos los agentes, organismos e instancias que sea necesario, tanto a nivel autonómico como nacional y europeo.

**La Federación realiza un trabajo continuo con el objetivo de ser el referente indispensable en el sector de la sanidad en España**

Uno de los objetivos irrenunciables de la FNCP es el fomento y la defensa del sistema de libre iniciativa privada en el marco de la economía libre de mercado. No solo por la relevancia de la actividad sanitaria privada en España, sino porque consideran la actividad de las empresas sanitarias privadas desde la óptica de la prestación de servicios a la sociedad.

Proyectar el sector sanitario privado como un ejemplo de excelencia, calidad y prestigio es otra de sus labores más importantes. Por ello, la FNCP se encarga de defender los intereses generales y comunes del sector privado ante los medios de comunicación social y proporcionar un mejor conocimiento de la función socioeconómica de la sanidad privada en España para que no se distorsione su imagen ante la opinión pública.

Para la Federación, es esencial el crecimiento y el correcto desarrollo de la actividad de sus asociados, en unas condiciones de justa competencia y con las mejores armas posibles, por lo que pone a su disposición toda una serie de servicios que contribuyen a mejorar su actividad cotidiana y atiende todas las llamadas de atención de los asociados sobre los problemas que les acechan.

Uno de los objetivos más cuidados en el día a día de la FNCP es mantener una comunicación fluida con los centros sanitarios para hacerles partícipes de toda la actividad que allí se realiza y tratar de estrechar los lazos con los asociados para recordarles que pueden recurrir a la Federación para aquello que necesiten. La Federación se encarga del estudio de los problemas que plantean los asociados, derivados de cambios o diferentes interpretaciones de la legislación, situaciones concretas en una zona de España, conflictos laborales, etc.

Fruto de las consultas y quejas de varios asociados, la FNCP se embarcó en un proceso para luchar contra los contratos "capitativos". Ya se ha trasladado esta queja a la Dirección General de Seguros, a Competencia y, recientemente, se ha interpuesto un recurso de alzada ante el Secretario de Estado de Economía en el que se exponen los motivos por los que consideramos que se trata de una fórmula abusiva. Por ejemplo, este tipo de contrato no tiene en cuenta factores de riesgo como la edad y el sexo ni las variaciones demográficas que producen una gran variabilidad de los costes o que se consideran los incrementos mensuales que pudiera haber en la cartera de asegurados.

También se han denunciado desde la FNCP casos de gran impacto social y mediático, como el caso de algunos centros públicos de Cataluña en los que se detectó el desarrollo de actividad sanitaria privada. "Fue un tema muy potente que la Federación ha gestionado sin reservas, porque partimos de la base de que ningún ciudadano entendería que en un centro público se hiciera actividad privada por las tardes", indica Rus. "Desde la FNCP, miramos siempre por el servicio de la sanidad pública en coordinación con la privada", remarca.

La Federación se encarga del estudio de los problemas que plantean los asociados, derivados de cambios o diferentes interpretaciones de la legislación



Jornadas sobre Calidad Hospitalaria abril 2015

La Federación está permanentemente al tanto de las novedades legislativas que pueden afectar al sector y, a través de la CEOE o directamente, propone modificaciones y realiza alegaciones para intentar minimizar las cuestiones más negativas para los centros privados.

Recientemente, se ha conseguido modificar algunos aspectos de la Ley del Baremo para la valoración de daños de los accidentados de tráfico, un tema que afecta de primera mano al desarrollo de la actividad diaria de muchos de los centros asociados.

A todo esto, y solo por añadir las actuaciones más destacadas, habría que resaltar la estrecha participación que la FNCP ha tenido en la elaboración de la Directiva de Atención Sanitaria Transfronteriza, tanto a nivel nacional con el Ministerio de Sanidad, como a nivel europeo, gracias al Grupo de Trabajo específico que lidera Cristina Contel dentro de la UEHP.

Para Rus, también es importante destacar la importancia del conocimiento para el progreso de los centros. La Federación promueve la realización periódica de estudios sobre el sector, como la Encuesta sobre Gestión Hospitalaria que ya va por su tercera edición. Además, desde la FNCP se realiza una gran labor de fomento de la formación de sus asociados a través de planes formativos propios, jornadas y eventos monográficos sobre temas concretos del sector como la internacionalización de centros sanitarios.

Toda esta actividad también se ha reflejado en un presencia cada vez más importante en los medios de comunicación -tanto generalistas como especializados- y en las redes sociales e Internet, con una completa web actualizada que ofrece, además de información institucional de la FNCP, toda la actualidad, cursos, convocatorias y servicios a los federados.

## SERVICIOS PROPIOS PARA ASOCIADOS

Con el paso de los años, la Federación ha ido incrementando su actividad y ampliando los servicios a los asociados, entre los que actualmente podemos destacar la **plataforma de emisión de recetas**, que permite a los centros obtener de una forma rápida y sencilla sus recetas personalizadas y adaptadas a la legislación vigente, o la **central de compras** en la que participan varios asociados y que les permite importantes ahorros en la compra de material hospitalario.

Sin duda el servicio que más demanda tiene entre los asociados es el que la FNCP presta en relación al **Convenio de Accidentes de Tráfico**. Desde la Federación se encargan de facilitar los trámites de acceso al convenio y apoyan y orientan a los centros en los posibles problemas que les puedan surgir.

El servicio que más demanda tiene entre los asociados es el que la FNCP presta en relación al Convenio de Accidentes de Tráfico

## PROYECCIÓN DE FUTURO

Como hemos visto, la FNCP ha evolucionado por dentro y por fuera. Tras casi cuarenta años de vida y varias mudanzas, la FNCP da por conseguido uno de los objetivos que se marcaron para el nuevo siglo: que cada vez hubiera un mayor número de personas implicadas en la federación. Este objetivo se está logrando de una manera sostenida pues, el aumento en el número de asociados ha venido acompañado de un aumento de los miembros de los grupos de trabajo de la FNCP, que cuenta con un gran número de "colaboradores" siempre dispuestos a participar en las actividades que se propongan.

Ahora, sin duda, una de las principales apuestas de futuro de la FNCP es el **turismo de salud**. Uno de los nichos de mercado más atractivos para las empresas sanitarias en el que la Federación ha centrado su atención y esfuerzo, ya que considera que será la gran baza para el sector en la próxima década. De hecho, la Federación lideró la creación del Clúster Español de Turismo de Salud, una iniciativa pionera en España que unió a las cinco patronales más importantes de la sanidad y el turismo para lanzar Spaincares, uno de los proyectos con mayor proyección empresarial del momento en nuestro país.

El último paso de la FNCP ha sido la creación en julio de 2014 de la **Fundación Global Salud**, destinada a fomentar la excelencia sanitaria, la investigación científica y la salud en general. A través de la Fundación se llevarán a cabo proyectos con fines más sociales como la integración laboral o la lucha como la exclusión en la atención sanitaria. Por ejemplo, la Fundación Global Salud contará en su web con la primera bolsa de empleo y voluntariado específica del sector sanitario.

La FNCP es consciente de que su papel, lejos de aquel 1977 en que se creó, ha evolucionado a la vez que el sector sanitario. En el trabajo conjunto de sus miembros debe traducirse no solo en su refuerzo institucional, sino, como establecieron sus fundadores, en el "beneficio e interés general" que contribuya "al desarrollo y bienestar social" de los ciudadanos y a la promoción del sector sanitario privado. Además, la unión hace la fuerza, dice el refrán popular. Por ello, Carlos Rus abre las puertas de la Federación "a todos los centros sanitarios autorizados que lo deseen".



# En esencia

la FNCP por el tráfico

## Carlos Rus Palacios

Secretario general



Carlos se ocupa de la representación institucional de la Federación ante las instituciones y los medios de comunicación. Es el encargado de

encontrar nuevos proyectos en los que trabajar y de controlar toda la actividad que se desarrolla en la FNCP.

Además de las funciones que le corresponden como Secretario General, también es el encargado del control presupuestario y es el representante de la FNCP en la Junta Directiva de CEPYME.

## Caridad Mariscal Raso

Secretaría de Presidencia



Después de una trayectoria profesional de varias décadas vinculada a la FNCP, Caridad Mariscal es la actual Secretaria de Presidencia.

Caridad es la más buscada de la Federación por los centros adheridos al convenio de tráfico, ya que no hay asociado que no haya necesitado su ayuda con algún "asunto".

Ella es la encargada de organizar las Subcomisiones de Vigilancia y Arbitraje del Convenio de Asistencia Sanitaria para Accidentes de Tráfico.

Además, entre sus funciones se encuentra el soporte administrativo de los servicios de la Federación, el cobro de cuotas y la relación con los proveedores.

## Lucía Palomo Lobo

Responsable del Departamento de Comunicación



En la era de la imagen y la comunicación, la labor del Departamento de Comunicación es esencial para divulgar información de interés

entre sus asociados, y gestionar, en buena medida, la imagen de la sanidad privada española y ante los medios de comunicación social.

Lucía Palomo se encarga de gestionar la comunicación tanto interna como externa de la FNCP, con un contacto directo con los medios de comunicación y con los propios asociados, a los que mantiene al día de los acuerdos de colaboración, noticias, entrevistas y opiniones de la FNCP o sus representantes.

Diariamente, le corresponde una concienzuda y disciplinada labor de elaboración del dossier informativo diario con la actualidad de la sanidad privada y gestiona las redes sociales y las webs de la FNCP. Además, se encarga de mantener una buena relación con los medios de comunicación, de la organización y difusión de eventos y del Grupo de Trabajo de Turismo de Salud de la Federación.

Y quien crea que los días se le pueden pasar sumergidos en la vorágine de la prensa y la comunicación, nada más lejos de la realidad: "Mi día más raro en la FNCP fue el día en que un señor vino empeñado en que le tenía que poner yo una vacuna".

### Patricia Babio Arjona

Responsable del Departamento Jurídico y Formación



A través de este Departamento Jurídico y de Formación, la Federación ofrece asesoramiento jurídico a los asociados, e informa de las normativas y revisiones que afectan al sector. Además, su responsable se encarga de trabajar sobre los textos legales vigentes para extraer siempre conclusiones a favor de los intereses de los asociados.

No es poca toda la tarea enmarcada dentro de este Departamento de la Federación: la configuración y revisión de contratos, la redacción de enmiendas y alegaciones, el seguimiento de los asuntos jurídicos pendientes, las relaciones con distintos despachos de abogados etc., forman un conglomerado de servicios que completan la oferta que la FNCP dirige a sus miembros.

Además, Patricia se encarga del Departamento de Formación, integrado en sus competencias, supervisando la realización de actividades y tareas dentro del departamento y la relación constante con las empresas de formación que imparten la docencia. Su labor se completa con la realización de tareas relativas a la Constitución de la Fundación Global Salud.

### Bárbara Sainz Núñez

Responsable del Departamento de Administración



Bárbara es el rostro amable que recibe a quienes visitan la sede de la Federación o la voz que responde en la atención telefónica.

Además de tener bajo su responsabilidad el Departamento de Administración, en donde lleva a cabo la contabilidad y el control de pagos, se encarga de la organización de eventos de la FNCP, especialmente los que tienen lugar en su sede.

Además, Bárbara se encarga de mantener actualizadas las bases de datos y realiza una labor de apoyo en la gestión del Convenio de Tráfico, llevando bajo control las altas y bajas, y el registro de los casos que se envían a subcomisión.



### M<sup>a</sup> Ángeles Rodríguez Miñarro (GECAP)

Responsable del Departamento de Desarrollo



Tras el acuerdo entre la FNCP y la empresa GECAP, M<sup>a</sup> Ángeles pasó a ser la Responsable del Departamento de Desarrollo de la Federación, desde donde se encarga de informar a los asociados de todos los servicios que tienen a su disposición.

Posiblemente, la Plataforma de recetas privadas y la Central de compras sean las actividades que cuenten con más demanda en su departamento.

Por otra parte, las empresas que acuden a la FNCP solicitando información sobre los múltiples modelos de patrocinio y colaboración que ofrece la patronal son derivadas de manera inmediata a Ángeles, que les ofrece todos los datos y gestiona sus inscripciones. Su trabajo es esencial también para el impulso de Spaincares, ya que es la encargada de captar a centros que se integren en el proyecto.



Carlos Rus  
Secretario general de la FNCP

## El Papel de la FNCP

**E**n los últimos cuatro años de la FNCP hemos pasado de 144 a más de 550 asociados. La incorporación de ACES (patrona catalana) y AHOSGAL (patronal gallega) ha sido fundamental en este crecimiento. Aun así nos queda mucho camino por recorrer pero tenemos claro que las herramientas son el trabajo constante y actuar exclusivamente en defensa de nuestros intereses.

Las patronales nunca han gozado de buena prensa, en parte porque son desconocidas para una buena parte de la sociedad y en parte, por el denostado concepto del empresario que se tiene en nuestro país.

Que, además, estemos actuando en el sector de la salud, tampoco ayuda. Los empresarios de la salud se entienden en muchos círculos como enemigos de la sanidad pública, cuando somos parte complementaria y de derecho del Sistema Nacional de Salud.

Pretendo con estas palabras explicar cuál es nuestro papel tal y como definen nuestros estatutos pero, igualmente, detallaros nuestro día a día para que podáis sacar el máximo rendimiento a vuestra patronal y para que conozcáis nuestro papel en este apasionante mundo de la sanidad.

**La FNCP se dedica a todo aquello que suponga un conflicto, problema, mejora u oportunidad para sus asociados, siempre que no responda a una necesidad exclusiva del mismo, sino que sea o pueda ser susceptible de serlo para cualquier otro.**

A modo de ejemplo, podríamos hablar de la participación de las mutuas en los concursos de concierto en la comunidad autónoma de Aragón, donde se encaminaron más del 80% de los fondos a esta entidad, ya que al ser de carácter público (en su financiación y en sus prebendas fiscales) no compite en igualdad con la sanidad privada. Tras esta denuncia se consiguió que en la siguiente licitación, el papel de las mutuas quedara como residual. El siguiente paso, tras el cambio de orientación, pero manteniendo la presencia de aquellas, habría sido denunciar este hecho ante los tribunales. Pero esta es otra cuestión.



Es solo un ejemplo y de carácter, en ese momento, local. Actuaciones como ésta o la denuncia de la actividad privada que se realizaba en hospitales y con recursos públicos en Cataluña, son ejemplo de nuestro quehacer, pero también somos y hacemos lo que nuestros asociados nos encomiendan.

Por supuesto, todos estos asuntos se elevan a la Junta Directiva, a la que vosotros elegís cada cuatro años, que tiene la última palabra en las actuaciones que llevamos a cabo.

Cualquier iniciativa legislativa en la que nuestro sector de la sanidad tenga una afectación, conforma igualmente nuestro papel de agente social que ha de posicionarse, colaborando con la administración para que entienda las consecuencias de sus regulaciones en nuestras empresas.

Si detectamos una necesidad, intentamos orquestar un "servicio al asociado" donde, contando con las economías de escala, buscamos la

fuerza de la unión para conseguir unas mejores condiciones o proveedores de servicios en mejores condiciones que las que se pueden conseguir de forma individual. Ejemplo de estos servicios son nuestra plataforma de receta electrónica, nuestra relanzada central de compra o los innumerables acuerdos que firmamos cada año con proveedores del sector con mejora de las condiciones para el asociado.

Sabemos que estamos en un sector de alta complejidad y por ello somos los primeros en tomar la iniciativa sin esperar a que nos déis trabajo, pero tenemos el convencimiento y la satisfacción de saber que hacemos una buena labor cuando sois los que nos llamáis, escribís o solicitáis una solución, una opinión jurídica, una idea de mejora o una jornada formativa.

Es fundamental que sepáis que este es nuestro papel, el servicio al asociado y ante cualquier necesidad, llamadnos.

Feria Internacional de Turismo  
International Tourism Trade Fair

**FITUR  
SALUD** FITUR HEALTH  
2016

COLABORA / SUPPORTED BY  
**spaincares.**

ORGANIZA / ORGANISED BY

**MADRID, 20 - 24 enero | January**  
fituronline.com



# La sanidad en el mundo

## El sistema sanitario español

Según la Organización Mundial de la Salud, un sistema sanitario es aquel “Conjunto complejo de elementos interrelacionados que contribuyen a la salud en los hogares, lugares de trabajo, los lugares públicos y las comunidades, así como en el medioambiente, físico y psicosocial, y en el sector de la salud y otros sectores afines”. El modo en que un país vela por la salud de sus ciudadanos lo dice todo como sociedad. La organización de la sanidad en el mundo refleja apasionantes sistemas,

tan distintos en su forma –financiación, aseguramiento, provisión– como iguales en su fondo: el derecho del ciudadano a contar con una asistencia sanitaria de calidad.

En cada número de la revista Global Salud analizaremos **los sistemas sanitarios de diferentes países**, especialmente aquellos que, por su relevancia, historia o singularidad, cumplen un papel esencial como servicio social para los ciudadanos.

**El sistema sanitario español, es decir, el actual Sistema Nacional de Salud (SNS), sienta sus pilares en la Ley General de Sanidad del año 1986 (Ley 14/1986, del 25 de abril), que establece la universalidad de la sanidad para todos los españoles.**

## ASEGURAMIENTO

Aunque hay historiadores que aseguran que la primera referencia documental de un sistema sanitario en España se remonta a mediados del siglo XIII, con la promulgación del Fuero Real del Alfonso X “El Sabio”, lo cierto es que la primera Ley de Sanidad estatal se redactó y aprobó en 1855.

Habría que esperar hasta el siglo XX para contar con entidades como el Instituto Nacional de Prevención (INP, el organismo gestor de mayor entidad y más larga vida, que duró desde el año 1908 al 1978) o con figuras legislativas como la Ley de Bases de Sanidad Nacional (1942) o el Seguro Obligatorio de Enfermedad (SOE), creado también en 1942 por Ley de 14 de diciembre, a partir del cual posteriormente se configura el Sistema Sanitario de la Seguridad Social en el año 1963.

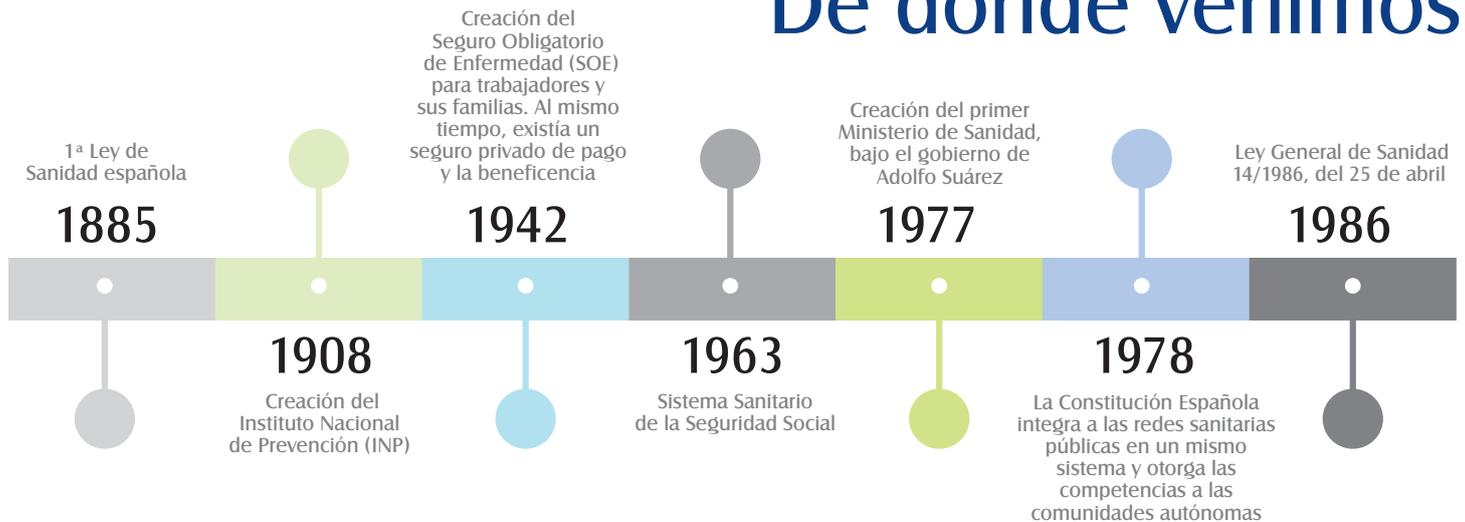
Entre ambas normativas –la de 1855 y la de 1986–, transcurren 131 años en los que coexistieron en España diferentes redes de aseguramiento sanitario, público y privado, sin que mediara ningún tipo de coordinación entre ellas: el aseguramiento

público gestionado por la Seguridad Social y las corporaciones locales; con los hospitales provinciales y municipales, pertenecientes a las Diputaciones y Municipios destinados a prestar servicio sanitario a los trabajadores públicos de estas instituciones; los hospitales clínicos, actuales hospitales universitarios que, con el fin formativo de los licenciados en Medicina, eran gestionados por el Ministerio de Educación para atender a pacientes con cobertura de la Seguridad y la Administración Institucional de la Sanidad Nacional, también gestionada por el Estado.

Por otro lado, existían las Mutuas Gremiales (del taxi, del textil, etc.) y finalmente, las Mutualidades laborales para la atención a los accidentes laborales.

Y más aún: la asistencia sanitaria de la Seguridad Social coexistía con el aseguramiento privado y con la beneficencia que, sin ser un aseguramiento, garantizaba la asistencia sanitaria de la población sin recursos, mediante aportaciones tanto públicas como privadas.

## De dónde venimos



La Constitución Española integró a todas estas redes sanitarias públicas, tan dispares en su gestión, en un mismo Sistema Nacional de Salud en base al cumplimiento de su artículo 43, que reconoce “el derecho a la protección de la salud” y la competencia de los poderes públicos de “organizar y tutelar la salud pública a través de medidas preventivas y de las prestaciones y servicios necesarios”.

Más específico es el artículo 44, que marca claramente las características del sistema sanitario público español: “Universalidad, financiación pública, equidad en el acceso y descentralización”, concediendo a las diferentes comunidades autónomas, en su artículo 45, la responsabilidad de la gestión de su servicio de salud público.

De esta manera y con la nueva Constitución en la mano, se cambia el modelo “Bismark” de asistencia sanitaria, por aportaciones de los trabajadores a la Seguridad social, al modelo Sistema Nacional, mediante el cual la asistencia sanitaria se sufraga a través de impuestos.

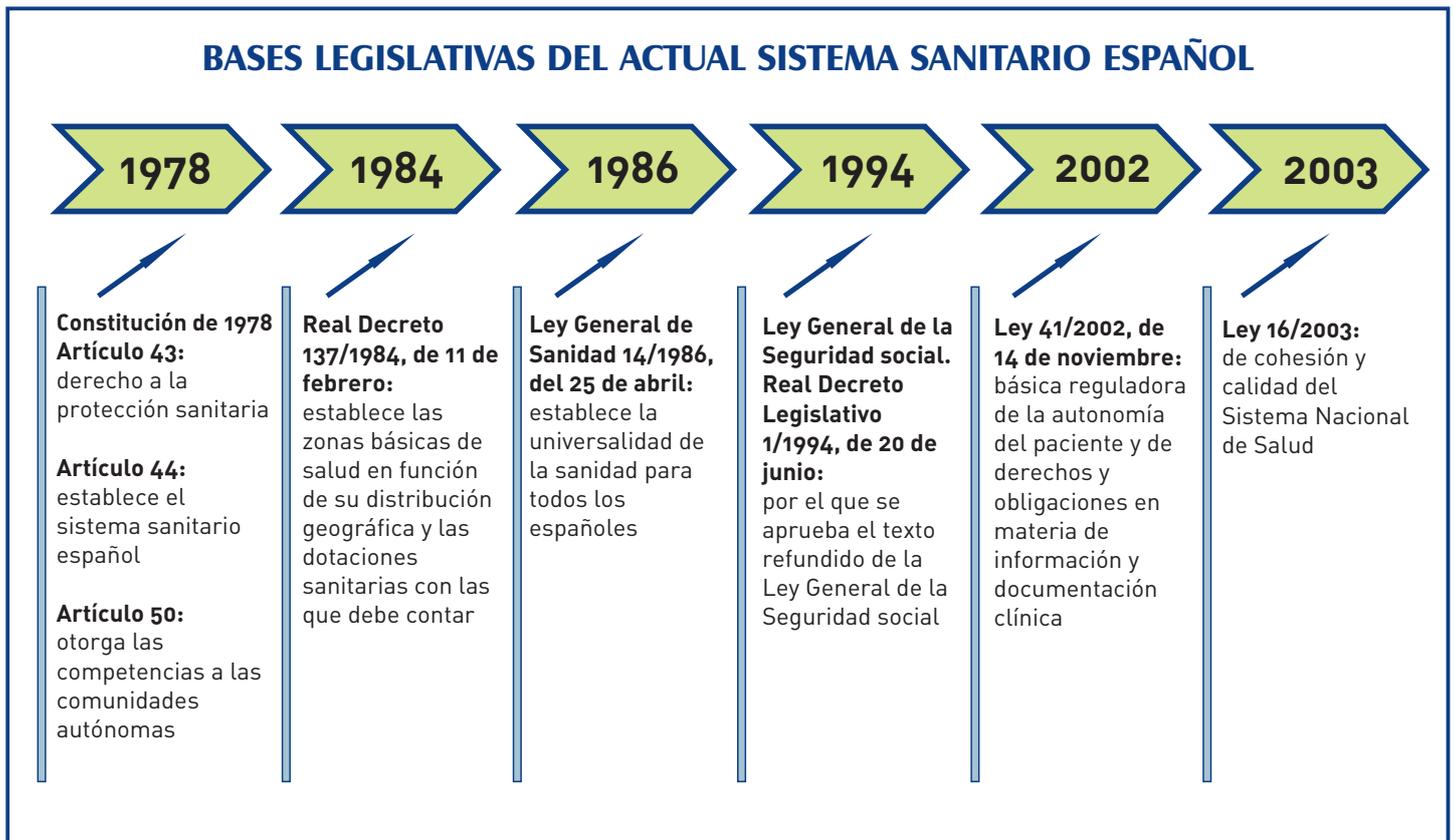
Por otra parte, la Constitución estableció el reparto de las competencias en materia de sanidad a las comunidades autónomas, iniciándose en 1981 un proceso de descentralización que duró 20 años,

hasta 2001, con el objetivo de aproximar la gestión de la asistencia sanitaria al ciudadano y garantizar la equidad, la calidad y la participación en la configuración del sistema de salud. En este reparto de competencias se confunde, en ocasiones, a quién corresponde el derecho de aseguramiento, es decir, quién define qué ciudadano tiene derecho a la asistencia sanitaria y cuál es el contenido asistencial de dicho derecho, quién debe pagar los costes derivados del ejercicio de ese derecho y quién debe proveer de los medios para que ese derecho se plasme en una realidad concreta.

Sin embargo, hasta la llegada de la Ley General de 1986, a la asistencia sanitaria pública solo tenían derecho los trabajadores por cuenta ajena, en base a las cotizaciones que se destinaba desde el bruto de sus nóminas a la Seguridad Social. La creación de los seguros privados de salud venía a paliar una necesidad efectiva entre los profesionales liberales que no tenían reconocido por ley ese derecho de asistencia sanitaria universal en los centros públicos, por lo que muchos trabajadores por cuenta propia (autónomos) tuvieron que suscribir estos seguros privados con compañías que contaban por entonces con una dilatada y prolífica trayectoria, ofreciendo una atención médica de reconocida calidad en sus centros.



## BASES LEGISLATIVAS DEL ACTUAL SISTEMA SANITARIO ESPAÑOL



Con el cambio normativo sanitario de 1981, las mutualidades de los trabajadores de régimen general, las de las empleadas de hogar y los trabajadores agrarios con régimen especial, fueron unificados en el Instituto Nacional de la Seguridad Social.

Sin embargo, fuera de esta unificación normativa sanitaria del aseguramiento, quedaron los colectivos donde el carácter corporativo era mayor o donde la presencia sindical tenía más fuerza: los funcionarios, que decidieron que no se incorporaban a la seguridad social porque sus mutualidades les daban unas prestaciones que no estaban contempladas en el régimen general; los funcionarios del Estado y las corporaciones locales, los militares profesionales, y los jueces y secretarios judiciales (MUNPAL, MUFACE, ISFASY MUGEJU).

Con la inclusión en el régimen general de los funcionarios locales (municipales y provinciales), únicamente persisten a día de hoy los colectivos de MUFACE, ISFAS Y MUGEJU, con aseguramiento sanitario público y obligatorio, pero fuera del régimen general.

Este sistema de mutualismo administrativo –que tiene su base en una diferenciación histórica más que

en una planificación legislativa– favorece el equilibrio entre el sistema sanitario público y el privado. Según datos recogidos en el informe IDIS, en 2014 la población cubierta por este régimen era de 1,94 millones de personas, siendo MUFACE la mutualidad con mayor número de beneficiarios (un 66%).

**En los colectivos del mutualismo administrativo, el 88% (casi dos millones de personas) elige el sistema privado para su cobertura médica**

**El mutualismo administrativo lo componen tres grandes mutuas que, en 2014, suscribieron conciertos de asistencia sanitaria con siete entidades aseguradoras:**

- **Mutua de Funcionarios de la Administración Civil del Estado (MUFACE)**
- **Instituto de las Fuerzas Armadas (ISFAS), que da cobertura a los militares y sus familiares**
- **Mutualidad de la Administración Judicial (MUGEJU)**



## FINANCIACIÓN

A partir de dos leyes fundamentales, la Constitución Española y la Ley General de Sanidad, ha quedado configurado el sistema sanitario español actual mediante la creación de una infraestructura que ofrece al ciudadano el aseguramiento y la atención médica necesaria. Pero, **¿cómo se financia todo este entramado sanitario?**

### Gasto sanitario GLOBAL

El volumen del gasto sanitario se define por la intersección de tres tipos de coberturas:

Poblacional:	Prestaciones:	Gasto:
Ciudadanos con derecho a la asistencia sanitaria pública.	cartera de servicios del sistema público.	aportaciones del usuario a la financiación de servicios con y sin cobertura pública.

La gran mayoría de la financiación del gasto sanitario español corresponde al sistema público, 72%, a través de las cuotas e impuestos que recauda a los ciudadanos, frente a un 28% del gasto privado sanitario.

La financiación estatal, vía impuestos, del gasto público sanitario se complementa con aportaciones menores provenientes del margen autonómico para gravar los impuestos. Excepcionalmente y sobre todo en los regímenes especiales de los colectivos nacionales anteriormente citados, MUFACE, ISAFAS Y MUGEJU, puede haber una aportación muy limitada por parte del usuario para acceder a alguna de las prestaciones del sistema.

La evolución de la cuantía del gasto sanitario desde inicios de los noventa hasta 2015, ha sido muy importante, creciendo a un ritmo medio anual próximo al 8% en términos nominales. Para este

ejercicio, las previsiones del gasto sanitario de las consejerías de sanidad suman 1.300 millones de euros más, según las cuentas autonómicas presentadas. El gobierno, por su parte, consignó en su presupuesto de 2015 un total de 1.919 millones para sanidad.

Este modelo de financiación, en el que la aportación de cada gobierno autonómico puede variar en función de sus legislaciones privativas, hace que se generen unas claras heterogeneidades respecto al gasto por habitante en España, que en 2015 tenía un presupuesto medio per cápita de 1.258 euros, con unas desviaciones entre comunidades de más de un 50%, desde los 1.500 euros per cápita del País Vasco a los 972 euros de Andalucía.

### La financiación de la sanidad pública en 2015 por autonomías

COMUNIDAD	INVERSIÓN EN € POR HABITANTE
Madrid	1.144
Andalucía	1.004
Baleares	1.181
Extremadura	1.243
Castilla y León	1.309
Comunidad Valenciana	1.107
Castilla la Mancha	1.148
Cataluña	1.133
Galicia	1.143
País Vasco	1.548
Navarra	1.467
Cantabria	1.310
Asturias	1.409
La Rioja	1.270
Aragón	1.493
Murcia	1.287
Canarias	1.238

La crisis económica ha situado al sistema sanitario en una difícil situación por los recortes sufridos en el gasto. En los años previos a la crisis, el gasto sanitario en España creció interanualmente por encima de los incrementos del PIB. Sin embargo, entre 2009 y 2011, último año de la serie del Sistema de Cuentas de Salud que elabora el Ministerio de Sanidad, la inversión pública se redujo en 3.161 millones de euros, a los que hay que sumar los 5.427 millones de euros que las comunidades autónomas se ahorraron entre 2012 y 2013.

Según el Programa de Estabilidad 2014-2017 del Gobierno, el recorte en el gasto público en sanidad supera los 8.500 millones de euros. A pesar de todo, en 2012 España estaba en la media europea de gasto sanitario respecto al PIB.

## PROVISIÓN

**Mediante esta financiación, se sostiene un sistema sanitario en el que el estado garantiza el aseguramiento del ciudadano para una cartera determinada de servicios –es decir, su acceso a la asistencia sanitaria predefinida– a través de una red de centros que, aunque mayoritariamente públicos, los de titularidad privada juegan un importante papel.**

Es una realidad que España cuenta con uno de los mejores sistemas sanitarios del mundo en cuanto a cobertura universal. Según datos oficiales de la UE al respecto, España es el país con menos población excluida de una asistencia sanitaria completa (un 0,3% en 2008), solo por detrás del Reino Unido. Pero esta realidad no es incompatible con un amplio margen de mejoras en una serie de parcelas concretas, como la provisión del servicio que se le presta a los pacientes.

El Sistema Nacional de Salud español se enfrenta, hoy en día, como otros sistemas sanitarios, a las dificultades derivadas de un crecimiento del gasto sanitario difícil de moderar porque deriva de causas dispares entre sí: el crecimiento poblacional, la llegada de la población inmigrante, la movilidad geográfica de los españoles y, muy especialmente, el envejecimiento poblacional, la mayor extensión de las enfermedades crónicas y el mayor coste de los nuevos medios de diagnóstico y tratamiento.

Este es, sin duda, el gran reto en la sanidad española en el siglo XXI. Y en este sentido, la sanidad privada

debe ser considerada como un deseable aliado estratégico, puesto que los datos corroboran que su gestión beneficia a la sanidad pública y al sistema general, considerando el número de pacientes que atiende y el ahorro que supone al Estado (entre 4.079 y 8.862 millones de euros, según datos del informe IDIS).

Este papel complementario es necesario porque da una flexibilidad al sistema que no pueden aportar los hospitales públicos. En época de crisis le es muy difícil al estado reducir las estructuras de gastos, porque el principal gasto que tiene la atención sanitaria es personal estatuario que no se puede reducir.

Si hablamos de la sanidad como un modelo de acceso universal, no hay que olvidar que lo importante no es que la provisión que se le da al ciudadano sea pública o privada, sino que el servicio que se da al paciente sea de calidad, y facilitar así su acceso a la sanidad en todos los sentidos. Dicho en otras palabras, y a juicio de los profesionales del sector sanitario, hay que darle capacidad de elección al paciente a la hora de elegir su tratamiento de salud, como sucede en otros países de la Unión Europea.

En España, la aportación privada de provisión de servicios está muy condicionada a opiniones apriorísticas de principios “político-sociales” más que a análisis serios de coste-eficacia y por lo tanto, de beneficio para el ciudadano.

**Las concertaciones se llevan a cabo entre los servicios regionales de salud y centros privados, incluyendo pruebas y procedimientos diagnósticos y terapéuticos**

A pesar de la politización de la colaboración público-privada, en la provisión asistencial sanitaria existen variadas fórmulas que se han ido desarrollando a lo largo de los años para que la aportación privada ayude al mejor funcionamiento del Sistema Nacional de Sanidad.

Así, podemos encontrarnos con acuerdos para que proveedores privados realicen servicios diagnósticos o terapéuticos, porque el sistema público carece en sus hospitales de dicha técnica, o bien para

solucionar listas de espera por colapso de los servicios públicos. Además, nos encontramos con conciertos para la realización de intervenciones quirúrgicas programadas con o sin médicos del sistema público provenientes en su mayoría, de la asistencia de especialistas extrahospitalarios. Más modernos, novedosos e ilusionantes son los nuevos modelos de “concesiones” administrativas, bien para la atención hospitalaria de una determinada comarca, o bien para su atención integral (primaria y especializada). Junto a estas concesiones completas, están las parciales, que no afectan a “las batas blancas” pero sí al resto de servicios estructurales del hospital. Por último, hay contrataciones aún más concretas de servicios no sanitarios, como la limpieza, comida, vigilancia, etc., que muy frecuentemente son realizados por empresas privadas.

Existe, asimismo, una estrecha colaboración en la provisión privada de servicios asistenciales en el caso de los colectivos nacionales (MUFACE, ISFAS Y MUGEJU) que, al elegir mayoritariamente el aseguramiento privado, recalcan finalmente en el sistema asistencial sanitario privado.

Finalmente, existe un terreno de colaboración público-privado, muy poco valorado por los gobernantes y que ayuda enormemente a la sostenibilidad del sistema. Son las aportaciones voluntarias que hacen los ciudadanos que, teniendo derecho a la asistencia sanitaria pública, deciden hacerse un seguro privado o bien, acudir a la asistencia privada para hacerse una prueba, ir a una consulta o realizarse una intervención. Este colectivo

## Beneficios de la concertación sanitaria

El concierto con el sector sanitario privado:

- Contribuye a la ampliación de la red de centros de atención sanitaria
- Mejora de la accesibilidad de la población y la cobertura geográfica
- Da mayor flexibilidad de asistencia: mejora los horarios de atención y nuevas formas como la telemedicina

### 110 hospitales generales tienen algún tipo de conciertos

#### Hospitales generales:

119 (+29 integrados en la red de titularidad pública)

de 248

Geriátricos o de larga estancia: 18

de 79

Psiquiátricos: 16

de 59

Médico-quirúrgicos: 16

de 21

Quirúrgicos: 10

de 20

puede llegar a suponer hasta un 10% de ahorro en el gasto sanitario público.

Hay una diferente manera de colaboración público-privada que está en vías de “extinción” por el apriorismo “político” al que hacíamos antes alusión, que es la que se da con las entidades colaboradoras de la Seguridad social, que son las mutuas patronales y las ya extintas entidades colaboradoras. En estos casos, a semejanza con lo que ocurre con las mutualidades funcionariales, se permite un régimen especial para las enfermedades derivadas de accidentes de trabajo o bien, para colectivos de trabajadores de grandes empresas (este último caso, ya desaparecido desde hace unos años). En la provisión asistencial de estas excepciones es donde, una vez más, la libertad de elección hace que los ciudadanos elijan mayoritariamente a los proveedores privados versus públicos.

Independientemente del grado de concertación público-privado, debemos tener en cuenta permanentemente, que el modelo de SNS queda caracterizado por ser universal, gratuito y razonablemente, equitativo pero que, a su vez, conlleva un control de la cartera de servicios y sobre todo, una mínima libertad de elección por parte del paciente, del médico y el hospital por y en el que quiere ser atendido.

Francia, cuyo modelo sanitario está basado en el antiguo modelo de seguridad social, permite a los pacientes elegir si deciden tratarse en un hospital público o privado, puesto que desde la misma bolsa estatal se financian ambos. Además, los hospitales públicos franceses tienen que tener un certificado que también se les exige a los hospitales privados, con lo que la “competitividad” reclama que ambos centros y

sus profesionales estén en continua mejora de sus servicios y atención.

Una de las figuras más representativa de colaboración público-privada en la sanidad española, es el modelo de concertación. El sistema sanitario público cuenta con unos centros propios, cuyos trabajadores son personal estatutario del sistema público de salud, que, por los factores anteriormente señalados, es insuficiente para atender la demanda sanitaria.

A esta cartera limitada hay que sumarle otros aspectos como, por ejemplo, la complejidad en la construcción de nuevos hospitales, puesto que la media de tiempo que transcurre entre la planificación y la puesta en funcionamiento de un centro sanitario es de entre 5 y 7 años.

Por eso comenzó a hacerse la concertación, es decir, que determinada actividad del sistema público de salud se externalizaba en centros privados que tenían capacidad sobrante para ofrecer la asistencia sanitaria que necesitaba el sistema público.

Los conciertos contribuyen a la sostenibilidad del sistema público mejorando la accesibilidad, la reducción de listas de espera, y el apoyo del cumplimiento de los tiempos máximos de respuesta. Aproximadamente el 42% de los centros hospitalarios privados (192) tienen algún tipo de concierto con la sanidad pública y representan el 12% del gasto público.



## GASTO EN CONCERTACIÓN DE LAS COMUNIDADES AUTÓNOMAS 2012



# La sanidad privada en España

## Los datos de un sector clave en la economía nacional

Más de siete millones de españoles pagan al año entre 500 y 700 euros para tener un seguro de salud. Una cifra nada desdeñable puesto que, en el año 2014, se estima que supuso un ahorro para el Sistema Nacional de Salud (SNS) de hasta 1.219 euros por persona, puesto que esos asegurados no consumen, o lo hacen de forma esporádica, recursos de la sanidad pública.

Estos datos, recogidos en el Informe de la Sanidad Privada que elabora anualmente el Instituto para el Desarrollo e Integración de la Sanidad (IDIS), sitúan al sector sanitario privado no como competencia, sino como un aliado estratégico del sistema público de salud. El seguro privado, al funcionar como un servicio complementario en España, contribuye a la descarga del sistema público liberando sus recursos, favoreciendo de manera significativa a la sostenibilidad del sistema.

La sanidad privada complementa y amplía la oferta asistencial al paciente.

A través de la colaboración público-privada, contribuye a la consecución de los objetivos sanitarios del sistema público. En caso de no existir sanidad privada, se produciría una sobrecarga en el Sistema Nacional de Salud que implicaría el incremento de las listas de espera y el deterioro de la calidad en el servicio.

Se estima que el ahorro total que supone el seguro



privado al SNS en 2014 fue de entre 4.079 y 8.862 millones de euros.

Pese a la crisis económica, las primas de seguros experimentaron un crecimiento del 4,4% el pasado año, manteniendo sus tasas de crecimiento positivas.

La sanidad privada representa un peso elevado en el sector productivo español. El sector es responsable del 3,38% del PIB y del empleo de 236.567 profesionales, de ellos 53.790 médicos.

**El seguro de salud ha pasado de ser considerado un objeto de lujo a un bien de necesidad para muchas familias**

A nivel geográfico, Cataluña, Madrid y Andalucía son las comunidades que cuentan con un mayor porcentaje de centros privados. Y, también a la cabeza, se encuentra Cataluña en cuanto al número de conciertos público-privados, seguida, igualmente, de Madrid.

Los conciertos forman parte de una larga tradición de colaboración mutua en España, que, en los años de crisis, ha adquirido un importante papel en un tiempo de fuertes restricciones presupuestarias

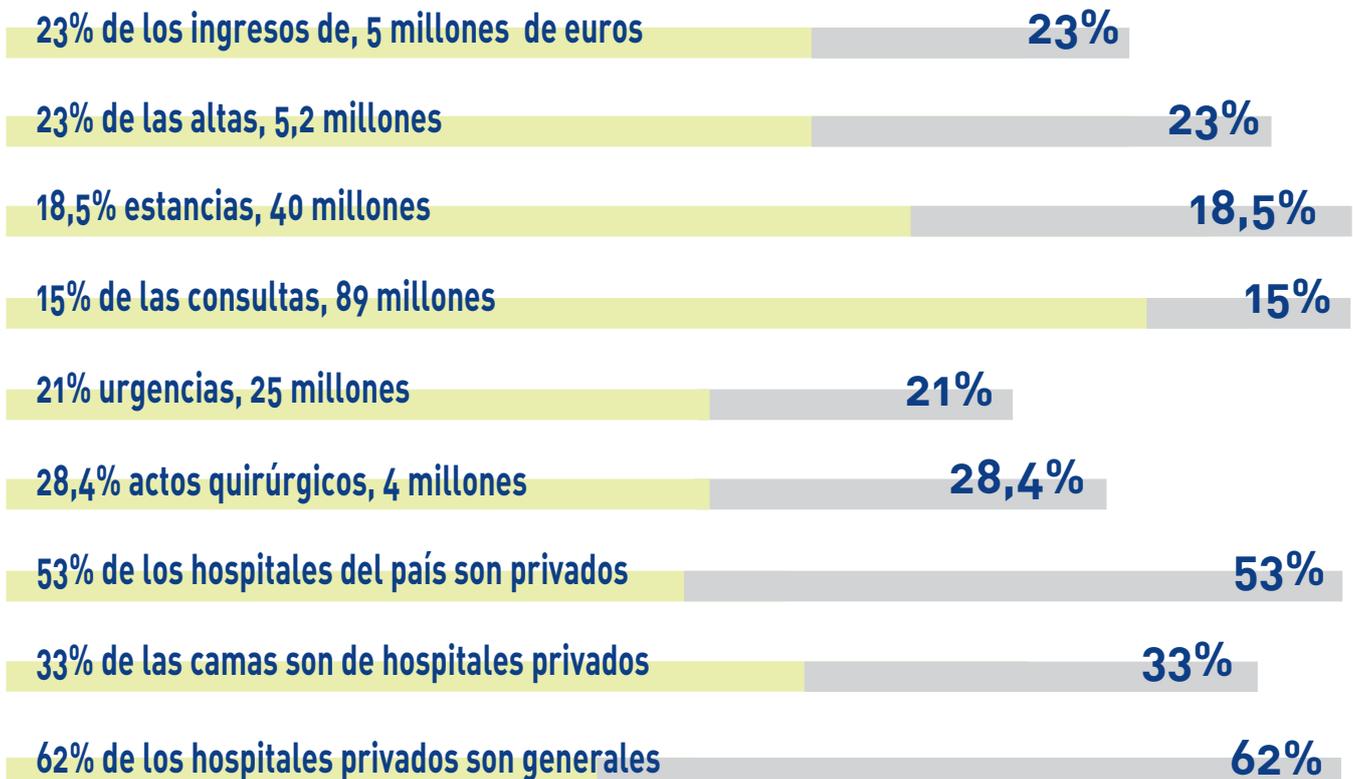
El 53% de los hospitales en España (un total de 455 centros) y el 33% de las camas (52.360) pertenecen al sector privado



### Apuesta por la tecnología e innovación sanitaria

Un 57% de los equipos de resonancia magnética, el 49% de los PET y el 36% de los TAC en España pertenecen al sector privado.

## La sanidad privada, en datos



# Enfoque

## El potencial del turismo de salud en España

Presentación Oficial del Clúster Español de Turismo de Salud (4 de julio de 2013).  
De izda a dcha: José Alberto Echeverría (FED), Miguel Mirones (ANBAL), Iñigo Valcaneras (FNCP), Juan Molas (CEHAT) y Rafael Gallego (CEAV).

**El sector turístico español tiene por delante una oportunidad única para convertirse en un líder mundial del turismo de salud**

**El clúster Spaincares es una iniciativa de éxito que involucra a cinco patronales para potenciar el turismo de salud**

Un sistema sanitario de reconocida calidad, unos precios competitivos, un valioso sector hotelero y un clima envidiable. España tiene, casi en exclusiva, todos los factores para convertirse en un referente mundial del turismo de salud. Pero, hasta ahora, parece que pocos en el sector se habían dado cuenta. En plena crisis económica, cuando la necesidad obliga a echar mano de la imaginación, el turismo de salud se ha convertido en un claro mercado emergente para España y una oportunidad única para actualizar su modelo turístico, demasiado anquilosado en un modelo saturado de sol y playa y que, tras décadas de explotación, casi no genera valor añadido a la marca España. En muchos casos, incluso ha dejado de ser rentable.

**Según la OCDE, el Turismo de Salud superará en 2015 los 7.000 millones de euros de ingresos**

Las listas de espera en la medicina pública de los países desarrollados y los elevados precios de la atención privada han disparado el negocio del turismo de salud, un mercado mundial que superará, según las estimaciones de la OCDE, los 7.000 millones de euros en 2015. Actualmente España recibe unos cien mil

turistas-pacientes, una cifra que desde el sector se prevé duplicar en menos de dos o tres años. De la misma manera que si la facturación en este segmento de turismo está cuantificada en unos 500 millones de euros, esta cantidad podrá duplicarse para 2018 o 2019, ya que el crecimiento actual del turismo de salud es de un 20% interanual y se puede convertir en una alternativa muy interesante en cuanto a su aportación al PIB turístico.

Hay un amplio porcentaje de los más de 65 millones de turistas que visitan España cada año que conocen la calidad de la sanidad privada porque en alguno de sus viajes han tenido que recibir tratamientos médicos. El llamado turismo de belleza o de bienestar (como tratamientos estéticos o balnearios) es un reclamo de éxito desde hace años. Pero el objetivo ahora está en ofrecer una oferta médica de más envergadura, es decir, motivar que el turista-paciente elija España para tratarse en alguno de sus centros sanitarios.

En los últimos meses, cada vez se oye hablar más de turismo de salud en España, ya que, como hemos visto, es un sector con un gran potencial de crecimiento.



Iñigo Valcaneras, Presidente de Spaincares

**Según su presidente, Iñigo Valcaneras**, “Todo ese potencial es el que desencadenó la creación de Spaincares, el Clúster Español de Turismo de Salud, que agrupa la oferta de hospitales, balnearios, centros de atención a la dependencia, hoteles, agencias de viaje, transporte sanitario y otros servicios complementarios, con el objetivo de cubrir todas las necesidades del turista de salud durante toda su estancia en nuestro país”.

Frente al turismo tradicional, el de salud tiene una serie de importantes singularidades que lo convierten en un potencial de gran valor para el sector. Valcaneras, destaca que es un sector que “ayuda a desestacionalizar el turismo y genera estancias más largas y con mucho más gasto medio que el turismo de sol y playa. El turista-paciente llega a gastar casi 10 veces más y, además, nos posiciona de una manera diferente, generando mayor valor turístico”.



Reunión Grupo de Turismo de Salud, en septiembre de 2015

Pasa su presidente, “Spaincares se creó con dos objetivos claros: posicionar a España como un referente mundial del turismo de salud y atraer turistas de salud hacia nuestras empresas. Se trata de conseguir que España sea una de las primeras opciones en la mente a la hora de elegir su destino para recibir tratamientos médicos o el de retiro en la tercera edad”.

Identificar mercados potencialmente interesantes desde un punto de vista del turismo de salud es esencial para adaptar el producto y las campañas de promoción. En una primera fase y, de acuerdo con las indicaciones del Estudio de Mercado elaborado por Deloitte para la FNCP, Spaincares está centrando su actividad en Alemania, Reino Unido y Francia. También se va a prestar atención especial a Escandinavia, a quienes, apunta Figuerola, “dirigimos especialmente la oferta en dependencia” y a Emiratos Árabes y Rusia.

**El turismo de salud genera estancias más largas y con mucho más gasto medio que el turismo de sol y playa**

En este sentido, según **Mónica Figuerola, General Manager de Spaincares** y Exdirectora General de Turismo de la Rioja, el turista de salud “tiene un gasto medio muy elevado, porque además del tratamiento en una clínica viene siempre acompañado de familiares y recibe un tratamiento que le obliga no solo a pernoctar en el hospital sino también en algún hotel, normalmente porque necesite volver al hospital para recibir una cura o rehabilitación”.



Mónica Figuerola, General Manager de Spaincares

### **Desarrollo del distintivo Q de Calidad Turística Sanitaria**

Desde Spaincares se está impulsando la creación de una norma de certificación de turismo de salud. El distintivo Q de Calidad Turística Sanitaria supondrá que los establecimientos que desarrollan actividades relacionadas con el turismo de salud tengan esa certificación específica, ofreciendo valor añadido a la oferta. No sólo podrán acogerse a ella los hoteles, sino también balnearios o centros de salud. Esto va a suponer la integración de un nuevo sector, el sanitario, que estaba totalmente ajeno a la calidad turística.

El turismo de salud no se concentra en las zonas y épocas del año habituales de sol y playa. Aunque sí es cierto que, aprovechando ese potencial, zonas como la Costa del Sol, la zona de Levante, Baleares o incluso Canarias fueron los primeros en crear paradigmas de clínicas privadas que ofertaban importantes servicios para el turismo de salud. También fueron pioneros a la hora de adaptar sus hospitales privados a esta demanda, con la incorporación de médicos extranjeros para atender a los turistas-pacientes. “No obstante”, indica Figuerola, “este sector abre la posibilidad de que los turistas-pacientes se acerquen a destinos que no tienen ese perfil turístico definido, pero que por la calidad de sus clínicas se convierten en lugares muy interesantes para los visitantes”.

**Spaincares está centrando su actividad en Alemania, Reino Unido y Francia. También se va a prestar atención a Escandinavia y a Emiratos Árabes y Rusia**

Las empresas cada vez ofrecen una oferta más especializada y se están abordando nuevos segmentos de público. Al turista de salud hay que ofrecerle servicios adecuados a sus gustos y a sus necesidades. “Cada vez disponemos de más inteligencia de mercado, sabemos qué es lo que busca el turista-paciente. España, en ese sentido, resulta muy competitiva para los turistas de salud”, señala Figuerola.

**El hecho de tener un modelo de cooperación público-privada para potenciar el turismo de salud, tiene un enorme valor**

Institucionalmente, se ha identificado el turismo de salud como una línea de desarrollo estratégica para los próximos años y hay una gran confianza en este nuevo segmento y en el proyecto concreto de Spaincares. La coordinación privada de dos sectores tan relevantes como el turismo y la salud, han atraído la colaboración de instituciones como la Secretaría de Estado de Turismo o la Escuela de Organización Industrial que han querido apoyarnos económica e institucionalmente, creando, como cuenta Valcaneras, “un modelo único de cooperación público-privada para conseguir un objetivo común:

“ser también líderes del turismo de salud, pasando de la séptima posición que ocupa España actualmente en Europa al menos a un tercer puesto en unos años”. “Solo el hecho de tener un modelo de cooperación público-privada para potenciar el turismo de salud tiene un enorme valor”, añade la Gerente.

## Un sector de incalculable proyección

Es incuestionable que el turismo de salud tiene una gran proyección de futuro. Spaincares lleva más de un año desarrollando una importante labor para dar a conocer las bonanzas de España como potencia turística de salud, tanto dentro como fuera de España. Su presidente reconoce que “hay muchísimo camino por delante, lo que significa muchísimo trabajo, pero también muchísimas oportunidades en todos los sentidos”.

La adaptación del sector sanitario privado para hacer frente al emergente turismo de salud pasa por varios factores. La confianza en el producto es esencial. “Primero, hay que creérselo”, apunta Figuerola. “Hay que ser consciente de la calidad de la sanidad privada española y ofrecerla dentro de ese portfolio de grandes productos turísticos españoles”. Además, es necesario un esfuerzo importante para “Formar y sensibilizar al sector turístico y sanitario sobre las necesidades de atención que tienen los turistas-pacientes, adaptando el discurso y las instalaciones”.



También es importante la promoción de España como destino turístico de salud. Para ello, Spaincares va a disponer de un importante empuje económico de la EOI para hacer labores de divulgación, promoción y formación que, en definitiva, consoliden el turismo de salud en España de cara a su posicionamiento como líder en el mundo.

“Se están realizando continuamente estudios y España tiene los atributos pero todavía no lo ha trabajado suficientemente bien”, indica Figuerola. La intención es que España llegue a hacerse con un 10-12% de cuota de mercado del turismo de salud. “Quizá nos hayamos incorporado un poco más tarde al turismo sanitario europeo pero contamos con excelentes herramientas, fundamentalmente digitales, que nos ponen en una muy buena situación para competir”, añade Valcaneras.

**La intención es que España llegue a hacerse con 10-12% de cuota de mercado del turismo de salud**

Desde el clúster se insiste en que se está trabajando en la dirección correcta. “Ahora es el momento de abordar de una forma seria este mercado, de vender nuestra sanidad amparada en la reconocida calidad que goza, potenciar los centros de dependencia para que vengan a disfrutar de las condiciones de nuestro invierno con la mejor asistencia médica, de nuestras aguas termales y de nuestros hoteles. Tenemos la posibilidad de transformar el concepto de sanidad como gasto, a sanidad como generadora de riqueza”, concluye la gerente de Spaincares.

## Spaincares.com, a la vanguardia del turismo de salud

Spaincares.com es uno de los ejemplos más paradigmáticos para la difusión y comercialización del turismo de salud español en Europa. Esta web ofrece un marketplace y, como tal, hace una exposición de productos de sus centros asociados en el que el turista-paciente puede, en cinco idiomas, hacer la búsqueda de un tratamiento de salud en España. En ese momento, va a recibir automáticamente una selección de centros donde puede recibir ese tratamiento que podrá elegir y geolocalizar de manera inmediata.

Puede hacer una petición on line que es derivada a la clínica elegida por el paciente y, automáticamente, ésta le contesta. Paralelamente, una vez elegido el centro, puede elegir un hotel para la estancia suya o de sus acompañantes, o un balneario para pernoctar durante su estancia.

El éxito del marketplace está desarrollando nuevas opciones. Este otoño se pone en marcha una segunda fase de la web en la que la propia herramienta va a generar una opción complementaria de seleccionar vuelos y otro tipo de transporte (como alquiler de coche) que sumará valor a la oferta. El turista de salud no solo va a poder reservar un tratamiento y un alojamiento, sino completar el servicio con una oferta complementaria.

## MIEMBROS DE SPAINCARES

Spaincares es la marca comercial del Clúster Español de Turismo de Salud, una agrupación de las entidades turísticas y sanitarias más representativas del país:

- Federación Nacional de Clínicas Privadas
- Asociación Nacional de Balnearios
- Federación Empresarial de la Dependencia
- Confederación Española de Hoteles y Alojamientos Turísticos
- Confederación Española de Agencias de Viaje

Y otras asociaciones empresariales de servicios relacionados con el turismo de salud:

- Asociación de Grandes Empresas de Transporte Sanitario

Asimismo, también están presentes en Spaincares las iniciativas territoriales de turismo de salud españolas:

- Barcelona Medical Agency
- Mediterranean Healthcare
- Tourism&Health Costa del Sol
- Turismo de Sevilla
- Tenerife Select

Esta gran alianza empresarial garantiza un servicio global y competitivo, en las mejores condiciones de precio y calidad. Spaincares le ofrece una gran variedad de servicios complementarios que harán su estancia en España lo más cómoda posible.



## Al detalle

### Claves sobre la atención sanitaria en caso de accidentes de tráfico

Jornada tráfico mayo 2015 organizada por la FNCP

Las lesiones de tráfico no son a cargo de la sanidad pública: tienen un seguro privado que cubre coche y ocupantes.

Ese seguro, sin embargo, no incluye la cobertura económica sanitaria al conductor cuando en el accidente no existe otro vehículo implicado, salvo que exista un seguro voluntario de cobertura.

Hay un gran número de hospitales españoles adscritos a este convenio de tráfico, con unidades especializadas de atención a lesionados.

La FNCP ha sido, desde los inicios del convenio de accidentes de tráfico, a principios de los años 80, la patronal con más peso y representación para los centros adheridos. Hoy en día, a pesar de la incorporación de otras patronales a lo largo de la historia del convenio, la FNCP sigue siendo la patronal que tiene mayor representación de centros adheridos y su papel continúa siendo el de mayor relevancia en la elaboración y negociación del convenio.

## RADIOGRAFÍA DEL PANORAMA NORMATIVO

Posiblemente, conozca a alguien –si no usted mismo– que haya estado implicado en un accidente de tráfico. En una situación así, es conveniente que sepa que las lesiones provocadas por siniestros leves o graves no están cubiertas por la sanidad pública: cuentan con un seguro privado que da cobertura al conductor del coche y los ocupantes que lo acompañan y que permite que el accidentado recupere su estado de salud hasta su completa curación, así como el tratamiento de las posibles secuelas derivadas de una posible colisión o golpe.

En España existe un convenio marco de asistencia sanitaria derivada de accidentes de tráfico dirigido específicamente a los centros sanitarios privados. Un acuerdo firmado por la Asociación Empresarial del

Seguro (UNESPA) y las entidades sanitarias, al que pueden adherirse todos los centros privados que lo deseen y al que se han adscrito prácticamente la totalidad de las entidades aseguradoras que trabajan en España, con la excepción de algunas que actúan con libre prestación de servicios.

**En España existe un convenio marco de asistencia sanitaria derivada de accidentes de tráfico dirigido específicamente a los centros sanitarios privados**

Este convenio con los centros privados, vigente hasta diciembre de 2017, coexiste con el dirigido a los centros sanitarios públicos de todas las comunidades públicas, efectivo hasta diciembre de 2016. Ambos convenios tratan de objetivar la liquidación de los gastos de asistencia sin que tenga que valorarse la responsabilidad en el accidente de los conductores ni la posible responsabilidad o coparticipación de la víctima en la producción del accidente o de sus lesiones.

Para los centros sanitarios privados, este convenio presenta, según José Ramón Santamaría, “la ventaja de atender a lesionados de tráfico con garantía de cobertura económica y pago por parte de las entidades aseguradoras, conforme a los requisitos estipulados en el Convenio”.



José Ramón Santamaría  
Responsable de la Comisión de  
Tráfico de la FNCP

Santamaría es gerente del Hospital Nuestra Señora de Fátima de Vigo, primer centro sanitario privado que desarrolló una unidad específica de atención a los accidentados de tráfico hace aproximadamente 20 años, cuyo modelo se extendió a otros centros sanitarios españoles.

Pero muy pocos conductores conocen la existencia de este seguro, que, por señalar solo su característica más llamativa, le permite elegir, en caso de estar involucrado en un accidente, si prefiere tratar sus lesiones en un centro sanitario público o privado, sin acarrearle más gastos derivados de dicha atención que los actualmente excluidos de dicho convenio.

De esta forma, se establece un sistema objetivo que contempla coberturas sanitarias dependiendo de las características de cada accidente. Por ejemplo, en caso de peatones o ciclistas, la entidad aseguradora del vehículo que haya sido el causante material del accidente es la que se hace cargo de los gastos de asistencia sanitaria; es decir, el vehículo que haya golpeado al lesionado. Y en el caso de los ocupantes de cualquier tipo de vehículo, la entidad aseguradora del vehículo donde el lesionado viajaba es la que se hace cargo de los gastos de asistencia.

Este derecho de atención sanitaria cubre hasta 500.000 euros, y a través de este seguro privado, que realiza el conductor del vehículo, las personas accidentadas pueden ser atendidas de inmediato allí donde lo deseen, para ello sólo es necesario acudir al centro privado correspondiente con el parte amistoso y señalar la compañía aseguradora.

## CONTROVERSIAS DEL CONVENIO

Según Santamaría, “la asistencia sanitaria está en constante evolución y siempre se incorporan nuevas técnicas y protocolos asistenciales, por tanto queda margen de mejora tanto en la parte asistencial como en el ámbito de desarrollo normativo del convenio”.

Desde el punto de vista de la FNCP, la mejora más importante que hoy necesita el convenio es la revisión de las condiciones que los Centros deben cumplir para continuar adheridos

Son varios los aspectos que deben perfilarse para una mejor atención y cobertura sanitaria de los conductores. “Desde el punto de vista de la FNCP, la mejora más importante que a día de hoy necesita el convenio es la revisión de las condiciones que los Centros deben cumplir para continuar adheridos, poniendo como objetivo primordial la garantía de la calidad asistencial a víctimas de tráfico”, abunda Santamaría.



## De cara a la cobertura, pueden darse distintas situaciones.

Si en el accidente participa más de un vehículo, se hace cargo de los gastos sanitarios la compañía que asegura el vehículo que conducía el lesionado.

Pero en el caso de que sólo intervenga un vehículo en el accidente, los gastos del conductor no quedan cubiertos en el convenio de centros sanitarios privados. En ese caso, si el conductor tiene seguro voluntario de ocupantes, el accidentado tiene la obligación del abonar el importe de los gastos derivados de su atención sanitaria en el centro en el que le han atendido, reclamando posteriormente su abono a su compañía aseguradora.

Los gastos del conductor, en este caso, no pueden superar el importe máximo garantizado por su seguro, independientemente de que acuda a un centro público o privado.

Cuando el causante del accidente es un vehículo que se da a la fuga, sin seguro o robado, el Consorcio de Compensación de Seguros es el que se hace cargo de los gastos sanitarios al estar adherido al convenio.

Y en el caso de que el accidente sea causado por un conductor cuya entidad aseguradora no esté adscrita al convenio, el centro sanitario puede facturar por tarifa libre, pero solo responde de las indemnizaciones si existe responsabilidad civil de su conductor.

---

Existe en cada comunidad autónoma una subcomisión de vigilancia y arbitraje para resolver las divergencias entre las aseguradoras y los centros sanitarios. Además, una comisión nacional es la encargada de resolver los temas más importantes que puedan surgir entre las compañías y los centros.

Si bien el convenio con la sanidad pública solo cubre los dos primeros años de asistencia a los accidentados, en el caso de la sanidad privada la cobertura se da hasta la estabilización de las lesiones, pero no cubre los gastos asistenciales futuros tras la rehabilitación del accidentado.

**“El convenio en la actualidad está en peligro de desaparición”**, según Santamaría, debido a la “proliferación al margen del convenio de pequeñas empresas gestoras de lesionados, que son contratadas por una buena parte de las entidades aseguradoras, para la prestación de servicios asistenciales a víctimas de tráfico”.

También “es de especial preocupación para los miembros de la FNCP la entrada en vigor del nuevo Baremo de Tráfico, que puede suponer una amenaza para la cobertura de la asistencia a víctimas de tráfico en el seno del actual Convenio”, concluye Santamaría.

**El convenio está en peligro de desaparición por la proliferación al margen del convenio de pequeñas empresas gestoras de lesionados, que no cuentan con red asistencial propia, pero prestan sus servicios a bajo coste sin tener la acreditación sanitaria que Unespa exige a los centros adheridos al Convenio.**

## ¿Qué debe saber si sufre un accidente de tráfico?

Hay siete claves que es necesario tener en cuenta sobre la atención al lesionado en accidentes de tráfico:

**1.-** El primer derecho (y curiosamente, el más ignorado) es que **es el paciente el que decide en qué centro sanitario tratarse**. Se puede acudir o bien a un centro público o bien a uno privado, que esté dentro del convenio. La mayoría de las grandes clínicas de las ciudades están en convenio.

**2.- El accidentado de tráfico debe acudir a un servicio de urgencias**, aunque la lesión pueda parecer leve al principio, ya que la sintomatología es frecuente que aumente en intensidad en los días posteriores al accidente.

**3.-** Como cualquier paciente de otra procedencia, **el paciente por accidente de tráfico debe identificarse para poder determinar quién cubre su asistencia**.

**4.-** Tiene derecho a la asistencia médica de su patología. En convenio no se contempla la asistencia psicológica.

**5.- El convenio cubre a todo lesionado de tráfico excepto a conductores de vehículos**, incluidas motos, de accidentes en los que no haya implicado un vehículo contrario. Sí están cubiertos los acompañantes de un vehículo aunque no haya vehículo contrario.

**6.- Documentos que debe aportar el paciente:** DNI, póliza del seguro, último recibo del seguro, informe de urgencias (si acudió), matrícula del contrario y parte amistoso, si es que lo tiene.

**7.- Los derechos y las obligaciones son los de cualquier otro paciente que se atiende en un hospital privado.**

## Obligaciones de los centros sanitarios

Los centros adheridos al convenio tienen garantizado el cobro de la asistencia sin prejuzgar la culpabilidad del lesionado y por tanto no tienen que reclamar la factura a los lesionados, ni por vía judicial. Para adherirse al convenio es necesario solicitar el alta a través de su representación patronal –en este caso de la FNCP– y cumplir con los requisitos necesarios –estipulados en el propio Convenio– para garantizar la asistencia a los lesionados de tráfico. La FNCP es garante del cumplimiento de los requisitos.

**1.** Tienen que remitir un parte de asistencia a la entidad aseguradora del paciente en los quince días naturales posteriores a la asistencia, según un modelo que existe creado para dicha comunicación.

**2.** La entidad aseguradora tiene que dar respuesta en los quince días siguientes, y puede rechazar el pago de la asistencia por los siguientes motivos:

- No estar el siniestro dentro del objeto del convenio.
- No asegurar al vehículo al que se le imputa el pago.
- No tratarse de un hecho de circulación.
- Existencia probada de fraude.
- No ser la entidad responsable de asumir los gastos sanitarios.
- Incumplimiento de los plazos establecidos en el convenio.
- Falta de relación entre las lesiones y el accidente.

**3.** La facturación de las asistencias en ningún momento se demorará por un periodo superior a un año desde la fecha de la última asistencia incluida en la factura.

# II Jornada: "Nueva Gestión Asistencial de los Accidentes de Tráfico"



De izda. a derecha: Bartolomé Martínez, consejero delegado de la Clínica Corachan; Cristina Contel, presidenta de FNCP y ACES y Eugènia Domènech, directora del Servei Català de Trànsit

## La Jornada "Nueva Gestión Asistencial de los Accidentes de Tráfico" reivindica las diferencias en los costes de facturación entre los centros públicos y privados

### El sector sanitario privado se moviliza para hacer visibles los derechos de los accidentados de tráfico

La Federación Nacional de Clínicas Privadas (FNCP) puso en marcha el pasado mes de octubre en Barcelona, a través de la Asociación Catalana de Entidades de Salud (ACES), **una campaña informativa en todo el territorio español dirigida a las víctimas de los accidentes de tráfico**, con objeto de que conozcan sus derechos en el ámbito de la asistencia sanitaria como la libre elección de centro sanitario y el derecho de elegir el equipo médico y rehabilitador.

**La campaña se ha lanzado en un contexto de descontento por parte de los centros sanitarios privados, que ven con perplejidad cómo en los últimos años el convenio firmado con la patronal de las aseguradoras (UNESPA) ha ido perdiendo la esencia que lo inspiró.**

También se celebró una mesa redonda de médicos expertos en rehabilitación y traumatismos vertebrales, en la que profundizaron en los tratamientos del traumatismo menor vertebral (que incluye el latigazo cervical) y que, al ser tan frecuente, es motivo de permanentes conflictos entre entidades aseguradoras, centros asistenciales y víctimas de los accidentes.

En relación a los ponentes de las Asociaciones de Víctimas de Accidentes de Tráfico, quedó patente la necesidad de hacer conocer sus derechos asistenciales y divulgar el Convenio Nacional de Accidentes de Tráfico, sector público - privado (2014 - 2017), para que todos los lesionados puedan ejercer el derecho a la libre elección de centro sanitario.

Asimismo, reclamaron un convenio específico para el tratamiento del daño cerebral por sus especiales necesidades terapéuticas y han coincidido en que el nuevo baremo de indemnizaciones es positivo ya que, aunque tiene muchos puntos de mejora, presenta muchos aspectos que favorecen a las víctimas.

Otro tema tratado por el abogado y miembro de la Comisión de Expertos de la Reforma del Sistema de Indemnizaciones a las Víctimas de los Accidentes de Tráfico, Josep Pérez Tirado, ha sido la petición de que se respete la normativa legal y que " los centros sanitarios públicos facturen sus prestaciones asistenciales en base a los costes reales. Las tarifas que están aplicando en los convenios con el sector asegurador pueden impedir, restringir o falsear la competencia, con claro perjuicio para la sanidad privada. Se puede demostrar con ejemplos prácticos que no se están aplicando los verdaderos costes de los servicios prestados".

### DATOS COMPARATIVOS DE COSTES ASISTENCIALES DE LOS ACCIDENTADOS DE TRÁFICO EN LA SANIDAD PÚBLICA Y LA SANIDAD PRIVADA (AÑO 2015)

Misma patología:

- CLÍNICA PRIVADA SIN CONVENIO DE TRÁFICO .....	€9.338,46
- CLÍNICA PRIVADA CON CONVENIO de Tráfico (GRUPO A) .....	€4.419,72
- HOSPITAL PÚBLICO CON CONVENIO DE TRÁFICO .....	€591

Las diferencias de facturación entre los centros públicos y privados para las mismas patologías y tratamientos desvelan que la sanidad pública sólo factura entre el 5.8% y el 43% de los costes reales de los tratamientos de las víctimas de los accidentes de tráfico.

## ¿Qué debo hacer si tengo un accidente de tráfico?

- 1º Si hay heridos, contacta con el servicio de atención a emergencias. El número es el 112.
- 2º Cumple con las medidas de seguridad (chaleco y triángulos).  
Técnica PAS: Proteger + Avisar + Socorrer.
- 3º Cuidado con los otros vehículos. Muchos accidentes ocurren por atropello mientras se está ayudando a las víctimas de otro accidente.

### Si soy el conductor asegurado:

- Si soy el responsable del accidente debo escoger entre los centros médicos, públicos o privados, incluidos en mi póliza de seguro.
- Solicita un parte de asistencia en el que figuren los daños causados por el accidente.
- Informa a la compañía de seguros en los siete días posteriores al accidente.

### Si soy uno de los heridos:

- Puedo elegir libremente el centro médico al que ir, ya sea público o privado. La aseguradora debe pagar los gastos.
- Puedo reclamar por los daños causados durante un año, aunque es mejor hacerlo cuanto antes.
- Los heridos graves o con secuelas pueden contactar con una de las asociaciones de ayuda a las víctimas de accidentes de tráfico que hay en España.

## Tus derechos como víctima de un accidente de tráfico

- 1º Los responsables de asumir los costes del tratamiento médico necesario tras un accidente de tráfico, de forma directa o diferida, son las compañías de seguros con las que esté contratando el seguro obligatorio.
- 2º Las compañías aseguradoras **NO PUEDEN** imponer el centro médico o el tipo de asistencia que se presta al herido.
- 3º El paciente es libre de elegir el centro sanitario (público o privado) y el médico para su tratamiento.
- 4º Cada accidente y cada paciente son únicos. Usted tiene derecho a ser diagnosticado y a un tratamiento personalizado, sin influencia de protocolos y estadísticas.
- 5º Solo el médico que usted haya escogido está capacitado para decidir sobre su tratamiento.
- 6º Según la ley, la aseguradora debe cubrir “los gastos de asistencia médica, farmacéutica y hospitalaria en la cuantía necesaria hasta la sanación o consolidación de las secuelas”.

# www.fncp.es

**Entra en la web**  
y descubre paso a paso los derechos que te asisten como víctima de accidente de tráfico.



secretaria@fncp.es



linkedin.com/in/fncp1



facebook.com/FNCPO



@FNCP1

**TÚ** eliges centro médico  
público o privado **Y**  
el médico que te asiste.

## Accidentes de tráfico en España (2014)

**91.570** accidentes con víctimas

**1.688** muertos en accidente de tráfico



**23%** no llevaba el cinturón de seguridad



**26,2%** había bebido



**74%** en vías interurbanas



**43%** en turistas



**32%** por salida de la vía

**26,217.202** conductores censados

### Teléfonos de interés:

- 112 - Emergencias • 091 - Policía
- 062 - Guardia Civil

### UVAT'S - DGT:

*"A tu lado cuando más lo necesitas"*

La DGT cuenta con 52 Unidades de Víctimas de Accidentes de Tráfico, que ya han atendido a más de 10.000 personas.

Valorarán tu caso y te orientarán sobre las opciones y recursos existentes.

☎ 900.123.505

### Asociación Estatal de Víctimas de Accidentes DIA: "10 años ayudando a las víctimas"

Trabaja con las víctimas y sus familias para hacer menos traumática la fase aguda tras el accidente y realiza labores de formación y concienciación en seguridad vial.

☎ 91.137.01.32

### Patrocinadores



Folleto editado por la  
Fundación Global Salud

Ante un accidente  
de tráfico ...

## ¿CONOCES TUS DERECHOS?





# Federación Nacional de Clínicas Privadas

*Tu Federación*

## Central de Compras de la FNCP

- Más de 1500 referencias: fungible hospitalario, celulosas, fármacos, material de desinfección y mantenimiento, etc.
- Apoyo para encontrar productos y proveedores
- Valor añadido en tus compras sea cual sea el tamaño de tu hospital
- Plataforma tecnológica de última generación:
  - Catalogación, evaluación, negociación y pedidos
  - Seguimiento de pedidos y control de incidencias
  - Informes de análisis sobre compras y servicios

### NOVEDADES 2015:

- Negociaciones agregadas: llega a acuerdos con proveedores junto a otros centros. ¡Nosotros lo coordinamos!
- Liquidación de Stocks: acceso a grandes oportunidades de compra.

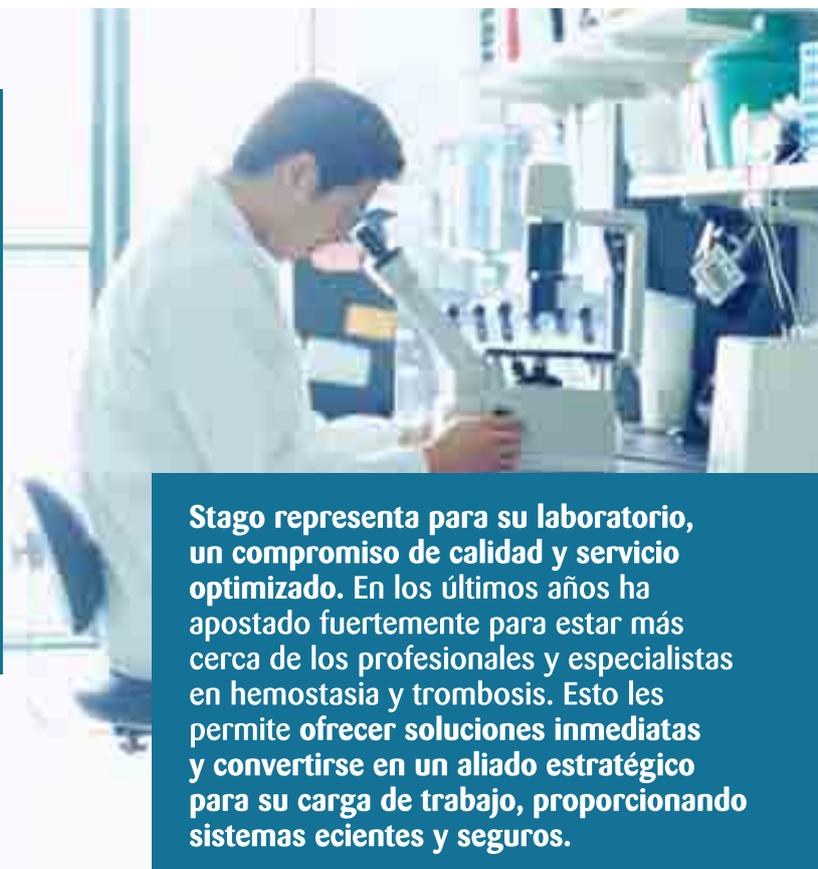
**ACCESO GRATIS  
DURANTE  
TRES MESES  
¡LLAMA YA!**



## LA SOLUCIÓN PERFECTA PARA SU LABORATORIO

Dedicada al sector del diagnóstico in vitro (IVD), Stago fue fundada en 1945 en Francia. Está especializada sobre todo en los estudios de trombosis y hemorragia. Líder en el mercado, con más de 60 años de experiencia y conocimiento en el área de coagulación, ofrece soluciones en el diagnóstico in vitro trabajando en los procesos de investigación, producción y logística, ofreciendo así un servicio completo.

La sólida posición en el mercado global y la necesidad de estar cada vez más cerca de los laboratorios, les ha hecho estar presente en más de 110 países, con un equipo de más de 2.200 empleados y una amplia cartera de productos.



Stago representa para su laboratorio, un compromiso de calidad y servicio optimizado. En los últimos años ha apostado fuertemente para estar más cerca de los profesionales y especialistas en hemostasia y trombosis. Esto les permite ofrecer soluciones inmediatas y convertirse en un aliado estratégico para su carga de trabajo, proporcionando sistemas eficientes y seguros.

### GENERACIÓN MAX

Excelencia nacida de la experiencia



Productividad  
Máx



Fiabilidad  
Máx



Innovación  
Máx



Versatilidad  
Máx

# Hospitales 2.0

## Aplicación Hygehos Home de la Clínica de la Asunción de Tolosa (Guipúzcoa)

Desde hace más de una década, la Clínica de la Asunción viene trabajando en I+D+i en materia de TICs para la gestión de la información sanitaria. En su día, fue el primer centro de España en implantar para sus pacientes un sistema de acceso a su historia clínica a través de la página web del hospital.

Hoy en día, sigue siendo un referente nacional con el desarrollo de la aplicación Hygehos, un sistema basado en una de las grandes máximas de la llamada m-Health: lograr que la relación médico-paciente sea continua y casi inmediata mediante el uso del ordenador o los dispositivos móviles.

En el año 2003, la Clínica de la Asunción (Tolosa, Guipúzcoa) puso en marcha el proyecto **“Hospital sin papeles”** con el que pretendía aprovechar el impulso de la incipiente sanidad 2.0 para una mejora en la atención al paciente con la agilización de los actos administrativos y en la gestión del propio hospital.

Lo que comenzó como una respuesta a una necesidad concreta de operatividad más que como una apuesta expresa por la innovación, se ha acabado convirtiendo en la seña de identidad tecnológica de la Clínica de la Asunción, un centro que, en las últimas décadas, ha incorporado a su labor sanitaria la creación de productos de I+D+i. Gracias a este trabajo, hoy en día la Clínica es uno de los pocos centros españoles que gestiona toda la información asistencial que produce de forma digitalizada.

Más de una década después, **este hospital es todo un referente en la llamada m-Health por haber sido uno de los primeros de España en desarrollar un software de gestión sanitaria**, desarrollado por el propio equipo de informática del hospital: el sistema Hygehos –historia clínica y gestión hospitalaria-, que se implantó en la Clínica en junio de 2003.

En su momento fue algo totalmente innovador porque no existía ningún sistema tan integral y que, además, hubiese sido diseñado con la asesoría constante del personal asistencial. Posteriormente, la Clínica de la Asunción fue uno de los primeros hospitales de España en dar acceso a los pacientes a su historia clínica a través de una aplicación a la que podían acceder en la web del hospital (Hygehos Home).

El desarrollo tecnológico al servicio del paciente ha evolucionado hacia otros sistemas como Hygehos Home, puesto en marcha con empresas de gran prestigio como el CDTI, Vicomtech y Bilbomática, así como con la colaboración del Gobierno Vasco y el Gobierno de España para desarrollos de I+D+i sanitarios.

Hygehos Home ofrece, en esencia, la posibilidad de que los pacientes tengan permanentemente actualizada su historia clínica electrónica incluyendo todos los procesos, episodios y actos médicos, tanto hospitalarios como ambulatorios y domiciliarios. Se trata de una pieza indispensable para un nuevo concepto de medicina, la m-Health, que, en plena era 2.0, se ha convertido en un modelo preciso para



afrontar retos de enorme complejidad como el tratamiento de los enfermos crónicos.

La aplicación Hygehos Home se sirve de los dispositivos tecnológicos de uso común para llevar a cabo una pormenorizada monitorización de los pacientes cuando estos abandonan el hospital tras la mejora de la patología, lo cual, entre otras muchas ventajas, supone para el enfermo la disminución de los desplazamientos al hospital y la mejora en el seguimiento de su estado de salud.

Hygehos fue en su día un revulsivo puesto que no existían productos similares para un seguimiento ubicuo de la patología del paciente

Según **Jesús Gómez Montoya, presidente ejecutivo de la Clínica de la Asunción**,



“los avances médicos han logrado un gran aumento de la esperanza de vida que ha tenido como consecuencia el aumento del número de personas mayores, que son las que más uso hacen del sistema sanitario. Ante esta tesitura, “el paradigma de la medicina ha de cambiar, de forma que podamos optimizar recursos a la vez que mejoremos la calidad de la asistencia. Y para lograrlo contamos con las nuevas tecnologías de la información que permiten que, de manera ágil e inmediata, se dé esta realidad”.

“Por otra parte”, destaca el Doctor Gómez Montoya, “los más jóvenes e incluso las personas de mediana edad, cada día demandan más las aplicaciones informativas tipo apps, que facilitan su vida a la vez que crean una red diferente de relaciones personales”. “Con Hygehos Home conseguimos que la historia clínica vaya con el paciente esté donde esté, y que, además, pueda comunicarse con su médico vía Whatsapp, Skype o teléfono”, abunda.

Gracias a aplicaciones como Hygehos Home se logra un control más exhaustivo y eficaz del paciente, reduciendo las descompensaciones, a la vez que ahorra visitas y traslados innecesarios. “Esto no quiere decir que no exista contacto físico entre ambos, simplemente que éste se reduce porque el contacto diario a través del móvil lo permite”, indica Gómez Montoya.

La principal diferencia de esta aplicación con otras similares es que está integrada en la propia historia clínica del paciente. “Cuando el médico consulta la información que le facilita el paciente lo hace directamente desde la historia clínica del mismo”, lo que permite, según el Doctor Gómez Montoya, “que toda su evolución diaria quede grabada junto a sus episodios y por esto mismo decimos que la historia clínica ‘viaja’ con el paciente”.

La principal diferencia de esta aplicación con otras similares es que está integrada en la propia historia clínica del paciente

“Allí donde vaya cualquier médico puede consultar, con la autorización del paciente, su historial médico. No solamente eso sino que todo paciente puede estar en contacto con su médico de familia o especialista aunque se encuentre al otro lado del mundo”, indica.

El **funcionamiento** de Hygehos es muy sencillo. Desde su casa, y con un teléfono móvil o tableta o bien un ordenador, el paciente puede enviar de manera periódica información a su médico a través de esta aplicación. Los datos son recibidos en tiempo real por el personal sanitario del hospital, que los procesa e integra en su valoración y seguimiento del enfermo con toda la capacidad técnica de una institución asistencial de primera línea.



### ¿Cómo ser usuario de la aplicación Hygehos?

Para los pacientes de la Clínica de la Asunción es fácil hacerse usuarios de Hygehos Home ya que pueden solicitar sus claves para el acceso a su historia clínica en los mostradores de admisión de la clínica o bien acceder a la misma a través de la web [www.clinicadelaasuncion.com](http://www.clinicadelaasuncion.com)

Cualquier habitante “del planeta tierra” de fuera de Tolosa también puede solicitar ser paciente de la Clínica a través del correo electrónico e inmediatamente obtendrá sus claves de acceso y el nombre de su médico responsable que le presentará el plan de cuidados de salud y seguimiento de sus enfermedades (si las hubiere) de forma personalizada.

Además, para usuarios de iPhone o iPad, puede descargarse la app Hygehos Home Mobility (HH-m), interrelacionada con el sistema Healthkit y desarrollada con el apoyo de la propia Apple.

**¿El beneficio?** El paciente siempre tiene actualizada su historia clínica y disminuyen las descompensaciones de las patologías. La paradoja, en respuesta a los que temen que la tecnología despersionice la relación médico-paciente, es que pasa justo lo contrario. El móvil la hace más continua, directa y personal y esto, por supuesto, revierte en un mejor cuidado de la salud. Hygehos Home es tan sólo una herramienta, el medio, lo más importante es la relación interpersonal que se establece entre el

médico y paciente. Básicamente, es como tener al médico en casa”, recalca.

Tanto a nivel historia clínica, Hygehos, como a nivel monitorización, Hygehos Home, cumple con todos los requisitos legales y garantiza una total protección de la privacidad de los datos del paciente. El Doctor Gómez Montoya indica que “trabajamos mucho cada día en este aspecto ya que es uno de los más sensibles en lo que a gestión de la información sanitaria se refiere”. “El sistema permite la trazabilidad de las entradas de la información a todas las historias clínicas y de los accesos a las mismas por lo que, una vez más, podemos enorgullecernos de la seguridad de nuestro sistema tras llevar más de una década trabajando con historias clínicas digitalizadas lo que nos ha dado un amplio aprendizaje en este sentido”, y añade que, además, “bianualmente nos sometemos a una auditoria externa referente a la seguridad de nuestro sistema”.

“El cambio es necesario e imprescindible para mantener la relación médico-paciente estable y poder así acometer el reto de la asistencia sanitaria de las patologías crónicas y del gran número de desplazados existentes actualmente y más que habrá de ambos grupos en un futuro próximo”, destaca el Doctor Gómez Montoya.

! Hygehos es indispensable para  
! un nuevo concepto de medicina 2.0  
! especialmente dirigida al  
! tratamiento de enfermos crónicos

“Como dijo un conocido bancario hace pocos meses, ‘en el futuro la banca será digital o no lo será más’. Pues eso aplicado a la asistencia sanitaria lo suscribo íntegramente”, concluye.

Diez años después de aquel paso pionero, la Clínica de la Asunción sigue apostando por una nueva forma de hacer medicina. El objetivo no es otro que el de ofrecer un mejor servicio a sus pacientes sin dejar de lado su adaptación a un mundo en el que la innovación tecnológica es esencial para posicionarse como un referente en el mundo de la medicina y la salud. La apuesta decidida que se hizo por la sanidad 2.0 ha posicionado a la Clínica de la Asunción en un puesto privilegiado para afrontar los nuevos retos que las redes sociales y la comunicación traen de la mano de la innovación tecnológica.

## Hygehos Home Mobility, una solución para Apple

La Clínica de la Asunción ha sido el primer centro sanitario del Estado en integrarse en la tecnología Healthkit de Apple para lanzar Hygehos Home Mobility (HH-m), la aplicación que permitirá a sus pacientes acceder a su historia clínica y descargarse herramientas para el cuidado de su salud. La app Hygehos Home ya está disponible en la Apple Store de la conocida compañía.

Los pacientes que tengan smartphones o tablets de Apple podrán descargarse la nueva aplicación desarrollada por el centro en su dispositivo y ésta les permitirá no sólo acceder a su historial, incluyendo radiografías y archivos de imagen, sino también descargarse las diferentes utilidades que ofrece el paquete de servicios de autocuidado de la salud de Healthkit, como el control de constantes vitales –ritmo cardiaco, tensión...- peso, consumo de calorías o podómetro.

Además, el centro tiene previsto, en una segunda fase, sacar partido a los servicios que ofrece Healthkit,

desarrollando programas de monitorización a pacientes, de forma que el personal sanitario tenga un control constante de la evolución de su salud a través de los dispositivos móviles. Así, los pacientes podrán introducir en su móvil los datos que sean requeridos por su facultativo y éste los recibirá en tiempo real para poder controlar su evolución. De esta forma, se pretenden evitar desplazamientos innecesarios y disminuir las recaídas y descompensaciones entre cita y cita, a la vez que se optimizan los recursos. La aplicación también pondrá a disposición del cliente un canal de comunicación a través de mensajería, entre el médico y el paciente.

### ¿Qué es Healthkit?

Es una aplicación diseñada para ayudar a los usuarios de Apple a mantener una mejor y mayor monitorización de su salud y estado físico. HealthKit permite acceder rápidamente a las estadísticas y datos, manteniendo una información diaria y un seguimiento continuo para aproximar al máximo al médico con su paciente.



**Preparados, listos... ¡ya!**

**Codificación CIE-10-ES**



Asesoramiento de  
servicios hospitalarios

<http://www.asho.net/>

ASHO: líder nacional con más de 20 años de experiencia en el sector, afronta el reto de la CIE-10-ES preparada para el cambio.

Ofrecemos la posibilidad de externalización total o parcial del servicio de codificación de altas hospitalarias, así como la codificación automática en lenguaje natural de urgencias, consultas externas, hospital de día, lista de espera quirúrgica.

CONFIANZA

EXPERIENCIA

RENTABILIDAD

CONCILIACION

SEGURIDAD

## VOCACIÓN DE SERVICIO PERSONALIZADO

SEOGA le permite descansar la vigilancia de la correcta tramitación electrónica de las visitas en un equipo de expertos profesionales, sin interferir en el proceso de admisión en su clínica, garantizando la correcta facturación electrónica, velando posteriormente por el cobro de toda la actividad realizada, e informándoles de manera detallada de cada una de las incidencias que se hayan producido en el proceso de cotejo entre la liquidación de la compañía aseguradora y su actividad.

### ¿POR QUÉ SEOGA?

Porque nuestro equipo garantiza que su clínica podrá realizar las tramitaciones electrónicas integradas conforme a las reglas que las aseguradoras definen para cada acto/especialidad, evitando los impagos que estos errores provocan en las liquidaciones.

SEOGA



Rentabilidad en la facturación y el cobro con las compañías de seguros



CONFIDENCIAL

SERVICIO

PERSONAL

BENEFICIO

CRECIMIENTO

Llámenos al 981 90 44 40

[info@seoga.es](mailto:info@seoga.es) - [www.seoga.es](http://www.seoga.es)

Actualmente, SEOGA está presente en múltiples hospitales, clínicas y consultas de todo tipo de especialidades médicas, repartidas por todo el territorio nacional, y gestiona y concilia mensualmente millones de euros en tramitaciones electrónicas entre nuestros clientes y las compañías aseguradoras.



# Miremos a Europa

Dr. Paul Garassus  
Presidente de UEHP

“El futuro de la salud de los ciudadanos europeos es quizás una mezcla entre cooperación y armonización”

**L**a UEHP representa a más de 4.500 hospitales privados de 18 países y es la única federación europea acreditada por la Comisión Europea que representa a asociaciones nacionales de hospitales privados. Su objetivo principal es defender y representar la independencia de los hospitales en Europa.

## ¿Cual es el principal objetivo de la UEHP?

La Unión Europea de Hospitales Privados (UEHP) representa a todos los hospitales privados de Europa. Llevamos a cabo tres tipos de acciones. Primero, representar a las delegaciones nacionales (en España la FNCP) en Bruselas. Segundo, divulgar informaciones del DG SANTE (Comisión Europea Sanitaria). Por último, somos invitados a participar en todas las reuniones europeas donde se tratan todas las reformas hospitalarias en temas como la formación, calidad e innovación.

## ¿Qué papel tiene la sanidad privada en el marco de la sanidad europea?

Los proveedores de servicios sanitarios privados no son tan conocidos como los públicos. Nosotros

representamos a hospitales autorizados, que trabajan por contrato con el sistema de seguridad social y nuestros miembros están certificados según la legislación y estándar nacional. Por tanto, representamos una asociación real de centros dentro de un difícil contexto de recortes económicos. La eficiencia del sector privado en lo concerniente a la calidad de los cuidados médicos, la información del paciente y la contención en el gasto, representan una oportunidad para que todos los gobiernos europeos establezcan un control de gastos. Seguimos las recomendaciones de la Comisión Europea referentes a la competencia entre proveedores que derivan en un aumento de la calidad. En muchos estados miembros, el sector privado tiene un papel importante que llevar a cabo, flexible y dispuesto a incluir medidas innovadoras.

## ¿Cuáles son los temas principales sanitarios a debate en Europa?

En primer lugar, tenemos que insistir en la accesibilidad y la equidad. El nivel de desarrollo europeo tiene grandes diferencias de norte a sur, de este a oeste. Durante la crisis económica, hemos observado una mayor restricción en el acceso a la sanidad. Se han reducido los gastos, y al mismo tiempo, ha aumentado el número de pacientes sin recursos. Europa debe mejorar la cooperación entre



estados para modernizar los sistemas nacionales de seguridad social. La misma accesibilidad y calidad deben ser un objetivo común para todos los ciudadanos europeos.

## ¿Cuál es la función actual de España dentro de Europa en esta materia?

España, como estado miembro de los veintiocho que componen la Unión Europea participa en todos los debates sanitarios y lleva a cabo una colaboración permanente. Nos reunimos en Bruselas con muchos representantes españoles y debatimos temas como la calidad, las asociaciones de pacientes o el sector económico sanitario. Nuestro deseo es que la UEHP participe en la FNCP con un rol importante en temas vitales como la movilidad de los pacientes o el IVA. Realmente apreciamos en gran medida su colaboración y esfuerzo.

## ¿Qué proyectos sanitarios transnacionales están siendo desarrollados y cuáles lo van a ser en el futuro?

Desde un punto de vista transnacional, podemos enumerar: la calidad de los cuidados, la movilidad de los pacientes y profesionales (tanto personal médico como de enfermería), así como las experiencias en incentivos económicos. El futuro de la salud de los ciudadanos europeos es quizás una mezcla entre cooperación y armonización. La crisis económica fue un gran golpe para las regulaciones y leyes nacionales. La coordinación y encontrar un punto de referencia son esenciales para mejorar la calidad, así como ejercer una presión positiva sobre los gobiernos para que tomen decisiones realistas. El sector privado es claramente una parte importante en futuros proyectos.

## ¿Qué nuevas iniciativas ya existentes en Europa se deben implantar en España?

Yo no puedo responder a esa pregunta. Las políticas sobre salud pública dependen, según el tratado de Lisboa, a los diferentes gobiernos de los países miembros. Pero en lo concerniente a los hospitales, la disminución del tiempo de estancia del paciente, los procedimientos indoloros y el desarrollo técnico reducirá el número de camas. La reducción del tamaño de los hospitales es el futuro, la colaboración con las unidades de día también irá en aumento. Quizás el proyecto más "transversal" sea la Tecnología de la Información (IT). Nosotros recordamos que este asunto ya enumerado como una prioridad durante la presidencia española de la Unión Europea.

## ¿Cómo se organiza la participación en la UEHP de los países miembros?

Los miembros están representados en la Asamblea General de la UEHP. Tenemos 18 miembros. La contribución al presupuesto de la UEHP queda definida de acuerdo al número de camas disponibles en cada país miembro. Elegimos una junta de gobierno cada dos años (ocho miembros) ocupando yo el cargo de presidente. Las dos vicepresidencias son ocupadas por Cristina Contel de España y Jens Wernick de Alemania. Celebramos tres reuniones al año (Asamblea y Consejo General). Los dos últimos años han sido dedicados a la actualización de nuestras ordenanzas. La junta siempre está en contacto a través de reuniones y vídeo conferencias. Tenemos que tener en cuenta la situación de todos nuestros miembros, por ejemplo las grandes dificultades que atraviesan nuestros compañeros griegos.



## ¿Hay una gran diferencia entre los diferentes países en lo referente a su visión política?

No, en la UEHP compartimos el mismo entusiasmo tanto en iniciativas privadas como en inversión estratégica. Compartimos el mismo proyecto, la misma pasión empresarial que da como resultado una competencia justa entre centros y proveedores sanitarios. Representamos a una familia, respetando el objetivo común de eficacia y equilibrio económico. Nos oponemos a las subvenciones dirigidas a sectores mal gestionados. En nuestros grupos de trabajo hay una fuerte unión en reformas que incluyen el rendimiento económico.

## ¿Cuáles son las posibilidades de desarrollo del turismo sanitario?

Tenemos una gran experiencia negociando temas de turismo sanitario. ¡Siempre nos ha sorprendido comprobar que la DG SANTE quería facilitar la movilidad del paciente y que los estados miembros eran temerosos!... El equilibrio correcto debe ser determinado de acuerdo al coste de la regulación. Sin embargo, muchas decisiones de la Corte Europea de Justicia expresan la libre movilidad a elección del paciente, y la aceptación de sus cuidados en el extranjero bajo ciertas condiciones. Otros países fuera de Europa están ya implicados (Turquía, Tailandia), ofreciendo muchas posibilidades. Creemos que la proporción en Europa irá creciendo, aunque lentamente.

## ¿Cuál es el nivel de movilidad laboral entre los trabajadores sanitarios en Europa?

Diez años atrás, la situación era más inestable. Médicos polacos iban al Reino Unido, enfermeras españolas iban a Francia o Alemania. Ahora, algunos de ellos han vuelto a sus países, con una nueva y positiva experiencia profesional y el flujo se ha reducido. Observamos más "migración" proveniente más de fuera de Europa que de dentro, por ejemplo con médicos de Asia u Oriente Medio. No debemos pasar por alto que ahora en Europa hay más posibilidad de tener el mismo grado de formación en cada país. Sin embargo, tenemos el problema de la caída drástica de salarios en países como Grecia. Esto hace que la situación anterior vuelva a repetirse.

## ¿Cómo afecta la tecnología a la forma en la que los trabajadores sanitarios tratan las enfermedades?

Tenemos que preparar, no ya una evolución, una revolución en el sector. ¡Yo tengo mi opinión de lo que sería un hospital dentro de cinco años, pero no se como será la situación dentro de veinte...! Menos camas pero más equipos conectados, con toda seguridad. Un paciente más informado gracias a la medicina predictiva, ¡eso es más que probable...! Pero cómo dirigir este cambio sigue siendo la pregunta más difícil. Harán falta nuevas funciones para nuevos profesionales, el número de centros extra hospitalarios será mayor.

## La FNCP participó en el Congreso sobre Modernización de los sistemas sanitarios inversiones para sistemas sostenibles y eficientes, accesibles a los ciudadanos europeos, organizado en Milán por la UEHP

Se celebró los días 17 y 18 de septiembre en el Hospital San Raffaele de Milán, donde representantes de más de 200 entidades relacionadas con el sector de la sanidad pudieron conocer de mano de los más de 30 ponentes cuáles son los principales retos a los que se enfrentan los sistemas sanitarios europeos para garantizar su sostenibilidad en un entorno marcado por la crisis económica a la que se enfrentan muchos gobiernos, el envejecimiento de la población europea y el aumento de las enfermedades crónicas.

**Cristina Contel, Presidenta de la FNCP y ACES, y Vicepresidenta de la UEHP**, fue la encargada de moderar la mesa redonda titulada "Impacto de la movilidad de profesionales y pacientes entre los sistemas de salud" en la que se abordaron temas como el estado en el que se encuentra la Directiva de Asistencia Transfronteriza de pacientes o la necesidad de garantizar su libertad de elección y la igualdad de derechos.

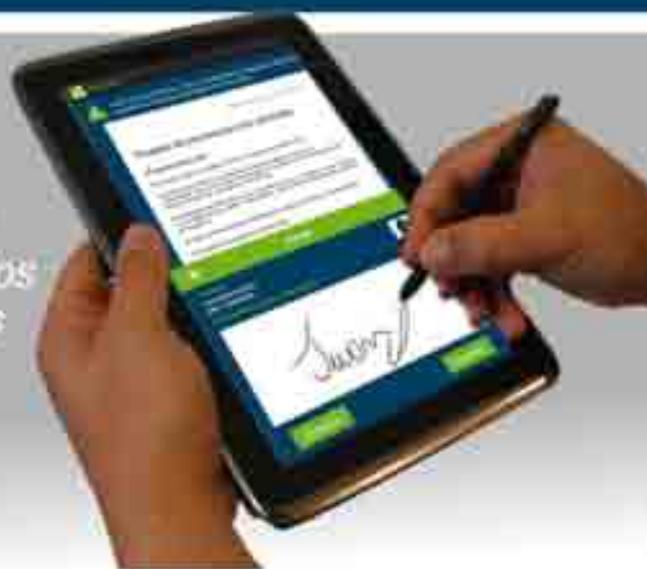


Cristina Contel, junto a Patricia Babio y Lucía Palomo, miembros de la FNCP

# TU CLÍNICA SIN PAPELES

✓ seguridad jurídica    ✓ facilidad de uso    ✓ ahorro

*VIDSigner es la solución de firma electrónica manuscrita que se integra con tu software de gestión clínica y que te permitirá gestionar de una forma mucho más eficiente los documentos relevantes que requieren la firma de pacientes y facultativos, como los formularios de alta o los consentimientos informados*



**Integrado en**

CHAMAN



salus



**más información**

[www.clinicasinpapeles.com](http://www.clinicasinpapeles.com)

900 828 948 | [clinicas@vidsigner.com](mailto:clinicas@vidsigner.com)

# Empresa familiar

Hospital Virgen de la Paloma de Madrid

Cuando la excelencia es garantía de permanencia

El Hospital Virgen de la Paloma, fundado en 1949 cuenta con un cuadro médico de más de 450 facultativos y con unas excepcionales instalaciones gracias a las cuales ha cumplido los criterios de acreditación del Programa “Sanidad Excelente Privada”

En sus instalaciones, llega a atender anualmente a más de 48.000 pacientes, y realiza en torno a las 15.000 intervenciones quirúrgicas



**Valentín Ballesteros es el actual propietario y director general del Hospital Virgen de la Paloma de Madrid**, uno de los referentes de la sanidad privada en la capital. Representa la segunda generación familiar al frente del centro, aunque en este aspecto hay que tener en cuenta un matiz: sus tíos y su padre, fundadores del hospital,

tuvieron un longevo periodo de gestión puesto que permanecieron en activo hasta los años 80.

Es interesante tener en cuenta este aspecto en un hospital “que tiene 70 años de historia”, recuerda Ballesteros. “Mis tíos eran tres hermanos médicos y que empezaron a desarrollar su actividad profesional en Madrid tras la Guerra Civil”, relata.

“Fueron unos adelantados a su época porque, como eran muy emprendedores, en el año 1939 decidieron hacer una iguala en toda la zona centro de Madrid- calle san Bernardo- cuando aún no existía la seguridad social”. Ese centro, según cuenta el

director del Hospital, empezó a ganar en “renombre” y llegó a contar en sus primeros años con 16 médicos. En 1949 se convirtió en sanatorio el edificio que sigue ocupando actualmente el centro. “Al principio era un chalet, en la calle Loma, con 6 camas”, recuerda Ballesteros, quien recalca que desde el principio, la filosofía del Virgen de la Paloma fue la del trato familiar y la atención personalizada a los pacientes. Aunque la excelencia en la atención médica fue otro pilar del centro: por aquel entonces, el Virgen de la Paloma contaba con dos quirófanos operativos, sala de espera, cafetería, despacho y sala de admisión de pacientes.

**Sus fundadores fueron unos adelantados a su época, puesto que este hospital llegó a contar en sus primeros años con 16 médicos**

Eso se traduce, según Ballesteros, en un prestigio inmediato: “Llegó a tener 150.000 asegurados, y cuando se creó la Institución Nacional de Previsión, hicieron un concierto para intervenciones quirúrgicas en el hospital”.

La actividad creciente llevó a sus fundadores a llevar a cabo, en 1964, una profunda renovación y ampliación del centro. Se habilitaron 48 habitaciones distribuidas en tres plantas, y el centro atendía especialmente en materia de cirugía -correspondían a especialidades de urología, cirugía general, obstetricia y oftalmología-. Mas adelante, se construyó un paritorio y un apartado con incubadoras para neonatos, siendo una de las más fuertes actividades que ha desarrollado el Virgen de la Paloma hasta la época de los años noventa.

Al centro "fundacional" se le anexarían en 1977 los números 5 y 7 de la calle La Loma, ampliando hasta 98 habitaciones, seis quirófanos, dos paritorios, sala de incubadoras, creación de Unidad de Cuidados Intensivos, cocina, cafetería, controles de enfermería, servicio de rayos X y ecógrafos.

**La innovación tecnológica es una constante apuesta a lo largo de la historia de este hospital. Una de las claves que ha sostenido este centro a lo largo de setenta años.** Según cuenta Valentín Ballesteros, el Virgen de la Paloma "tuvo la tercera resonancia magnética de Madrid", todo un hito en la historia de la sanidad madrileña.

**Una de las claves que ha sostenido este centro a lo largo de setenta años es la innovación tecnológica**

Hoy en día, sigue siendo primordial la excelencia en este campo: "A nivel de litotricia, el Virgen de la Paloma es el único centro de España que cuenta con dos máquinas extracorpóreas, y contamos con una sala de hemodinámica de alta gama, que es la única existente en España. Lo mismo cuando se empezó a realizar la braquiterapia, que fue el primer centro autorizado en España", abunda.

En el año 1998, la transformación del negocio hizo que la dirección iniciara una apuesta más decidida por un centro puramente quirúrgico creando 11 quirófanos. "Las intervenciones oftalmológicas comenzaron a tomar protagonismo en estos años realizando a día de hoy el 25% de las intervenciones oftalmológicas de la Comunidad de Madrid", indica Ballesteros.

Otro campo que se potencia en esta etapa y en el cual cuenta con una amplísima experiencia es el de cirugía

laparoscópica. También en el campo de la cirugía plástica y reconstructora cuenta con un importante dato, puesto que el Virgen de la Paloma realiza el 25% de las intervenciones de la Comunidad Madrileña.

Actualmente la plantilla tiene 200 personas entre enfermeros y auxiliares y 450 equipos médicos que vienen al centro a realizar su actividad sanitaria. Cuenta con 16 quirófanos que realizan al año más de 15 mil intervenciones, y 48 consultas por las que pasan entre 48 y 50 mil pacientes. "Ahora mismo estamos gestionando la compra de otro edificio para el desarrollo de la empresa, seguir creciendo y añadiendo cinco quirófanos de los que existían en el edificio primitivo", indica Ballesteros.

**Apostar por la excelencia. No cabe otra máxima para sostener una empresa familiar como ésta, en fidelidad a sus principios fundacionales.** El Hospital Virgen de la Paloma cuenta con Autorización Definitiva de todo el Centro, de fecha 18 de marzo de 2004, concedida por la Dirección General de Calidad, Acreditaciones, Evaluación e Inspección de la Comunidad de Madrid, con el número CH 0067. Del mismo modo, cuenta con Certificaciones del Sistema de Gestión en Calidad 9001: 2008 y en Medio Ambiente 14001:2004, así como las Acreditaciones del Programa "Sanidad Excelente Privada" y del "Proyecto Mercurio" de Seguridad de la Información.



Todo el mundo  
tiene un sueño.  
Solo algunos  
lo realizan.



Soluciones integrales en RRHH

**Executive Search**  
**Talent Search**  
**HR Consultants**  
**HR Apps**

**AdQualis**  
HUMAN RESULTS



## Diálogos

Gabriel Uguet & Antonio Montero

Desde estas páginas, queremos abrir el Diálogo sobre temas relacionados con la sanidad y conocer distintas opiniones de la mano de expertos que a buen seguro nos permitirán hacer un análisis más profundo y complejo. En esta ocasión, abrimos el debate con dos personas que tienen una larguísima trayectoria en gestión sanitaria:

**Gabriel Uguet Adrover**, actualmente Director gerente del Complejo sanitario de Llevant, ha sido Presidente de la FNCP; Miembro del Comité ejecutivo de la Unión Europea de Hospitales Privados (UEHP); Miembro de la Junta Directiva de la CEOE; Vicepresidente de la Unión Balear de Entidades sanitarias (UBES) y, entre otros, Director general del Grupo Red asistencial Juaneda.

**Antonio Montero Sines**, actualmente Director gerente del Hospital Victoria Eugenia de Sevilla, de Cruz Roja Española y Director gerente de la Residencia de mayores Cruz Roja San Fernando, cargos que compatibiliza con el de Presidente de AESPAA (Asociación Empresas Sanitarias de Prestación Asistencial de Andalucía), Presidente de ASEHP (Asociación Sevillana de Hospitales privados), Vicepresidente de FNCP (Federación Nacional de Clínicas Privadas) y Vicepresidente de la CES (Confederación de Empresarios de Sevilla)

### ¿Qué opinión les merece el sistema sanitario actual?

**GU**

Tenemos un sistema tanto público como privado privilegiado en España. Un sistema público con buenos profesionales y buenos hospitales y un sistema privado fantástico, con excelentes profesionales e instalaciones. En este sentido, es muy buen sistema pero sí que es cierto que el sistema público, tal y como está planteado actualmente, es insostenible en el tiempo. Por tanto, será responsabilidad de los partidos políticos el buscar una solución y garantizar que nuestros hijos y nietos sigan disfrutando de un sistema universal, no digo gratuito sino pagado.

**AM**

Lo que me parece más interesante del sistema sanitario español es lo que ha dicho Gabriel de los profesionales. El elemento diferenciador es que tenemos muy buenos profesionales tanto a nivel de médicos como de enfermería y muy buena organización. Creo que es lo

que ha contribuido [a su éxito] y además ha tenido muy buena aceptación por parte de la sociedad.

### ¿Es viable una sanidad pública sin la privada?

**GU**

Sin lugar a dudas, no. La sanidad privada está drenando un porcentaje muy elevado, a nivel nacional, de los pacientes que acuden a la sanidad. Sin este porcentaje, la sanidad pública ya tiene una importante lista de espera, que ha empeorado con la crisis actual. Por tanto, sin esta ayuda de la sanidad privada el sistema sería insostenible, aún más de lo que es ahora. Con lo cual, estamos abocados a colaborar.

**AM**

En realidad, la sanidad privada está haciendo un 33% de la actividad quirúrgica, es decir, un tercio de la actividad sanitaria. Pero no sólo sería insostenible el sistema público sin el privado por la gran actividad que realizamos, sino porque, además, hay colectivos

importantes como MUFACE, MUGEJE, etc., que en más de un 80% están eligiendo sanidad privada para su aseguramiento público. Y a ésto hay que añadirle aquellas personas que tienen doble aseguramiento (personas cubiertas por la sanidad pública que tienen un seguro privado complementario). La actividad que se realiza sanitariamente a través de ese seguro complementario, no se está realizando en el sector público y por tanto, estamos ahorrándole una enorme cantidad de dinero. Si nos pusiéramos en el escenario de que se prohíbe la sanidad privada, sin lugar a dudas, la pública se colapsaría el primer día porque estamos hablando del 33%, que es inasumible. Pero es que, además, se está haciendo a un precio muy inferior.

### GU

En este punto, me permito hacer reflexionar a los que atacan a la sanidad privada. Hay un 15% de españoles que a pesar de tener "prepagado" el poder ir a un hospital público, están pagando de su bolsillo un dinero importante para poder ir a un hospital privado.



Los propios funcionarios, cuando les dan la opción de elegir [a través del sistema MUFACE], el 88% elige la sanidad privada, suponiéndole a la administración un

ahorro del 35%. Con lo cual ésto dice que la sanidad privada está funcionando muy bien, que es comparable con la sanidad pública y que debemos ir de la mano.

### AM

Pero a ésto hay que añadir una reflexión, digamos, filosófica: la sanidad privada existe porque el ciudadano quiere que exista. Esto es una cosa muy sencilla: no se puede prohibir lo que la gente quiere y no podemos convertir el derecho a la salud en el impedimento para que el paciente elija qué salud quiere. Por tanto, ¿a dónde conduce ese ataque? ¿a la prohibición de la sanidad privada? ¿creemos que los ciudadanos están por la labor de que se les prohíba poder elegir qué médico o qué centro sanitario quiere que le atienda?... A contracorriente no se puede ir. En el siglo XXI, este es un debate sin sentido.

**Pero es un debate que existe, ¿por qué creen que sigue existiendo? ¿interesa mantenerlo, a quién?**

### GU

Porque los políticos están haciendo poca gestión y excesiva política con la sanidad y se inventan polémicas artificiales. Al final, al paciente le da exactamente igual si el que le atiende con la bata blanca es un profesional

de la sanidad privada o de la pública. Lo que quiere es que le atienda con una sonrisa y que le solucione su problema de salud.

### AM

Es un debate que tendría que haberse superado en el siglo XIX. La sanidad es fácilmente manipulable, porque en ella existen unos componentes emocionales de las personas, porque seguimos pensando que la salud en el imaginario colectivo sigue siendo algo "mágico", aunque cada vez tenga un componente más científico. Y se ha tratado de "funcionarizar" la sanidad.

Yo siempre pongo un ejemplo, que es muy gráfico: en un hospital público, ¿qué es público?... el edificio lo hizo una empresa constructora privada; la electromedicina que tiene la fabrican empresas multinacionales privadas; la limpieza la hacen empresas privadas, así como el mantenimiento o el catering de la cocina y las agujas, las vendas, etc., son fabricadas por empresas privadas. Lo único que no es privado es el trabajador que es funcionario, que cobra una nómina. ¿Hay algo más "privado" que una nómina?...

**¿Creen que son suficientes las fórmulas existentes a día de hoy, de colaboración público-privadas?**

### GU

Creo que hay bastantes fórmulas pero no se han desarrollado lo suficiente y que hemos perdido con la crisis, una gran oportunidad para cambiar el modelo de colaboración público-privada, e incluso el modelo sanitario español. Lo único que se ha hecho durante esta crisis es lo fácil: bajamos a los funcionarios un 10% los sueldos, recortamos los conciertos con la privada porque es lo más fácil y, además, queda bien para ciertos colectivos. Pero no hemos resuelto el problema de base, sigue siendo el mismo. Solo hay una solución del problema sanitario español, una mayor colaboración público-privada.

### AM

El problema es que la sanidad no está enfocada desde la política para dar servicio al ciudadano sino enfocada en términos "clientelares", para que los políticos puedan nombrar a mucha gente en muchos cargos. Deje usted que el ciudadano elija, no le quite capacidad de elección. La ineficiencia de un sistema está basada en la incapacidad de evolucionar y la capacidad de evolucionar tiene que basarse en la participación del ciudadano. Debemos empoderar al ciudadano, no "infantilizarle". Los ciudadanos tienen que tener capacidad para elegir y para equivocarse, eligiendo público o privado. ¿Se está equivocando el 88% de los funcionarios de MUFACE que eligen cada año la sanidad privada?...

**¿Qué papel juega el paciente actualmente en el sistema sanitario?**

**AM**

El paciente es un sujeto pasivo. La participación ciudadana no es colectiva, sino que cada uno participa de su salud. Lo otro es crear un comité. A mí no me hace falta que me represente nadie para decidir qué hago con mi salud. Este debate en cualquier otro país parecería de marcianos. Salga usted de España y vea lo que pasa en Alemania.

**GU**

En Alemania es un debate absolutamente superado. En Francia hay libre elección de hospital. En España no, tenemos que ir al hospital que nos digan, con el médico que nos digan y, si tenemos suerte, nos atienden en seis meses. Esto es inadmisibile.

Hay consejerías y consejeros que piensan en el paciente, los menos, y hay otros que piensan en la política.

**Una gran parte de la población considera que la sanidad privada es una rémora a la que le interesa ganar dinero. ¿Eso es justo?**

**AM**

De la misma forma que le interesa a la sanidad pública ganar dinero. Pero hay dos formas de hacerlo: una es trabajando más y otra, cobrando lo mismo, trabajes lo que trabajes. De eso no se habla y esa es la ineficiencia del sistema. En el sistema sanitario público cobra igual un médico que trabaja más y el que trabaja menos.

**GU**

En la sanidad privada, como en todos los sectores, hay empresarios de todo tipo. La diferencia es que si no trabajas bien, si no atiendes bien a un paciente y no tienes buenos resultados, tu hospital va a cerrar. Con lo cual el sistema de mercado es muy sabio y tiene un sistema de autoregulación. Además ofrece un producto que, en relación con lo que le cuesta al ciudadano, le sale más barato al ciudadano. Y esa es nuestra clave porque si no, estamos muertos a medio plazo.

En administración pública, todos los que trabajan en ella quieren ganar dinero, porque a día de hoy no conozco a nadie que vaya a trabajar a la administración pública renunciando a su sueldo. Pero como este sistema, como bien ha dicho Antonio, es paternalista, resulta que aunque no cumplan la regla de mercado de "tú me pagas-yo te doy", por el simple hecho de haber aprobado unas oposiciones hace años, están blindados y no podemos hacer nada. Y ese blindaje de ciertos funcionarios que no están al nivel que toca es uno de los grandes problemas de la sanidad pública, a pesar de que la gran mayoría sí lo está.

**AM**

Pero ésto no lo decimos nosotros, es lo que nos cuentan los hospitales públicos en los foros que compartimos. Ellos dicen que envidian nuestra capacidad de decidir quién trabaja.



**GU**

Hace unos tres o cuatro años me invitaron a un foro de gestores sanitarios públicos. Se hablaba en una mesa redonda sobre los cambios que debían darse en la administración pública para gestionarse mejor. Empezaron a nombrar todos los cambios: capacidad de compra, flexibilidad de personal, una serie de cosas, y al final, cuando acabaron de exponer los cambios que creían que debían llevar a cabo, les dije: "Perdonadme, pero lo que estáis diciendo es que ésto sea una empresa privada, que es lo que defendemos nosotros".

**Desde la FNCP se está en contacto constante con la administración pública, ¿se vislumbra algún cambio en este panorama, de cara sobre todo a la percepción de los pacientes? ¿Da miedo admitir que hay más de 8 millones de españoles con seguro privado y que el 88% de los funcionarios eligen a través de MUFACE la sanidad privada?**

**GU**

Yo soy algo pesimista: creo que se ha perdido una gran oportunidad donde la población estaba abierta a cambios pero, como he dicho antes, los únicos cambios que se han realizado por parte de los Consejeros de Sanidad, han sido reducir en concertación privada y reducir salarios a los trabajadores, pero nada más.

La explosión de ciertos partidos políticos con un discurso más radical contra la sanidad privada, puede tender a asustar un poco más a otros partidos sobre la necesidad real que tiene el país y la sociedad de que haya una mayor colaboración sanitaria público-privada.

**AM**

Los expertos sanitarios de la mayoría de los partidos políticos son médicos de la sanidad pública. Los que están elaborando los programas políticos están haciéndolos para ellos, algo extraño y hasta contradictorio. ¿Qué defiende la "marea blanca" de Madrid? Que los hospitales público-privados se nacionalicen. Estamos hablando de cosas que en Europa no se hacen desde los años 80. El último que lo intentó fue Mitterrand y tuvo que dar marcha atrás. Son cosas que están fuera de la realidad, que se dieron hace cuarenta años y que no funcionaron.

spaincares.



## THE NEW HEALTH & TOURISM

Calle Alcántara, 20 - 28006 - Madrid - Teléfono: 914585765  
[info@spaincares.com](mailto:info@spaincares.com) / [www.spaincares.com](http://www.spaincares.com)

# La sanidad española, según los políticos

Antes de que acabe el año, España estrenará un nuevo gobierno. Las elecciones generales serán los últimos comicios de un año especialmente intenso en el plano electoral: dos convocatorias autonómicas al Parlamento andaluz y la Generalitat catalana; unos comicios municipales; y unas al Congreso del que saldrá, según las encuestas electorales, el hemisferio más heterogéneo desde la llegada de la democracia a España.

Uno de los principales puntos de los programas electorales es el dedicado a la sanidad. Desde **GlobalSalud** hemos dirigido un cuestionario sobre la sanidad española a los portavoces de sanidad de los principales grupos políticos españoles: Teresa Angulo, portavoz de los populares en el Congreso; la portavoz de Unió, Conxita Tarruella; y el del grupo vasco, Joseba Aguirretxea, responden a cuestiones sobre el sistema público y privado español. Planteamientos diversos y perspectivas poliédricas de un mismo tema sobre el que se hablará, y mucho, en el nuevo congreso.

Nota editorial: desde la redacción de la Revista GlobalSalud se ha contactado con otros grupos políticos para que sus lectores conocieran, en la medida de lo posible, todas las opiniones sobre la sanidad en España de sus formaciones. No obstante, el Grupo Parlamentario Socialista ha declinado participar en este cuestionario por estar preparando el programa de su partido relativo a Sanidad que incluye muchos de los aspectos que aquí se le preguntan. En los casos de otros partidos, no se obtuvo respuesta en uno u otro sentido.



## Teresa Angulo

Portavoz de Sanidad Grupo Parlamentario Popular

**¿Cuál es el papel de la sanidad privada en un sistema público de salud como el de España, según su partido?**

El sistema público en el que creo y defiendo, tiene que buscar sinergias con el sistema privado. La relación entre ambos es fundamental y para ello todas las CCAA se apoyan en el sistema

privado a través de distintas fórmulas de gestión.

**¿Cuál es la postura de su partido ante la sanidad privada en España?**

En el Partido Popular defendemos un sistema sanitario público, universal y gratuito, financiado vía impuestos. Y también la conveniencia de fórmulas de colaboración público-privadas para la provisión de servicios sanitarios, ya que tanto sanidad pública como privada forman parte del sistema sanitario en su conjunto. La asistencia sanitaria del sector privado se contempla no solo como un elemento a tener en cuenta, sino también como la actividad de un sector muy importante, en el que hemos de velar por su calidad debido al valor añadido que tiene.

**¿Se atrevería a medir el grado de eficiencia de cada una?**

El sistema sanitario español es uno de los mejores del mundo, cuenta con magníficos profesionales y buenas infraestructuras y tecnologías sanitarias. Si midiéramos la eficiencia en términos de salud de la población, habríamos de considerarla muy buena puesto que España cuenta hoy con la segunda mejor esperanza de vida de Europa y ha reducido el riesgo de mortalidad por cáncer, tuberculosis, SIDA y enfermedades prevenibles por vacunación.

**¿Qué equilibrio cree que debe establecerse entre ambas? ¿Son partidarios de las fórmulas de colaboración hasta ahora establecidas?**

El paciente ha de ser el eje, la razón de ser del sistema sanitario. Y la gestión, en tanto que sea segura y de calidad, que respete los principios de universalidad y gratuidad en la provisión del servicio sanitario público, puede establecerse conforme a las fórmulas establecidas en la Ley 15/1997 sobre habilitación de nuevas fórmulas de gestión del Sistema Nacional de Salud.

**¿Considera que es sostenible el actual sistema sanitario en España?**

La sostenibilidad del sistema sanitario es una responsabilidad social compartida que ha de vincular a las Administraciones Públicas y a las entidades privadas que forman parte de él. Y, precisamente, garantizar esa sostenibilidad, ha sido el objetivo de la reforma sanitaria llevada a cabo por el Gobierno del Partido Popular, que encontró un Sistema Nacional de Salud al borde de la quiebra, con una deuda superior a los 16.000 millones de euros.

**En caso de formar gobierno tras las próximas elecciones, ¿qué medidas llevaría a cabo su partido en materia de sanidad?**

El principal objetivo del PP es seguir garantizando la continuidad del Estado del bienestar y avanzando en su sostenibilidad, preparándolo para los retos socio demográficos que se

presentan. Hay que trabajar en la adaptación del sistema al enfermo crónico y pluripatológico, en el empoderamiento del paciente y en la prevención sanitaria.

**Es una realidad que la sanidad privada descarga de presión asistencial a una sanidad pública desbordada. En este sentido, ¿su formación es partidaria de algún tipo de medida fiscal especial para los asegurados?**

Fue el Partido Popular el que introdujo beneficios fiscales para las empresas que contrataran pólizas de asistencia sanitaria para sus trabajadores. Personalmente, creo que todo lo que aporte recursos a la sanidad puede ser objeto de valoración, pero ha de estudiarse su impacto desde el punto de vista de las cuentas públicas y de los ingresos, especialmente en momentos de crisis económica.

**¿Qué opina del modelo muface? ¿Cree que hay que potenciarlo, mantenerlo o eliminarlo?**

MUFACE, en tanto que entidad gestora del Régimen Especial de la Seguridad Social de los funcionarios, está integrada en el Sistema Nacional de Salud, sin perjuicio de sus peculiaridades y constituye un sistema que garantiza y gestiona las prestaciones sanitarias de este colectivo, siendo un modelo que goza de prestigio y una gran consideración social, por lo que creo que hay que mantenerlo.

**¿Estaría usted a favor de la reducción del IVA sanitario?**

El PP es con carácter general partidario de las bajadas de impuestos y así lo hemos demostrado siempre que las circunstancias lo han permitido. Pero en este aspecto hay una parte del ordenamiento jurídico que es europeo. La regulación del IVA de los productos sanitarios ha sido heredada de gobiernos anteriores y el actual gobierno lo ha tenido que regular para cumplir una Sentencia del Tribunal de Justicia de la Unión Europea. Gracias a las negociaciones del ejecutivo se ha podido reducir su impacto.

**¿Cree que somos competitivos actualmente en materia de sanidad en Europa?**

El sector sanitario español está a la vanguardia de Europa y por ello nuestra sanidad goza de un gran prestigio internacional.

**¿Es favorable a que España se posicione en el turismo de salud?**

La normativa de la Unión europea sobre sanidad transfronteriza es una magnífica oportunidad para todo el sistema sanitario del país, público y privado. Podemos situarnos como referentes en Europa porque disponemos de muy buenos profesionales e instalaciones, con un equipamiento tecnológico de vanguardia, por lo que este turismo de salud es un motor generador de riqueza y empleo en nuestro país.

**¿Usted acude a lo público o a lo privado? ¿Tiene seguro privado?**

Como profesional liberal (abogada) cuando comencé a ejercer no tenía reconocido el derecho a la asistencia sanitaria pública, situación que, afortunadamente, ha corregido el Partido Popular al ampliar la universalidad en el R.D 16/2012, por lo que suscribí un seguro privado para tener cubierta dicha asistencia.



## Conxita Tarruella

Portavoz de Sanidad en el Congreso  
Grupo Parlamentario Catalán (Unió)

**¿Cuál es el papel de la sanidad privada en un sistema público de salud como el de España, según su partido?**

Hay que entender que en Catalunya hay un sistema de colaboración público-privada

diferente del resto de España y que funciona desde siempre. Nosotros creemos en este modelo de colaboración.

**¿Cuál es la postura de su partido ante la sanidad privada en España?**

Nosotros respetamos a las personas que opten por utilizar la sanidad privada y creemos que es muy importante su colaboración con la pública.

**¿Se atrevería a medir el grado de eficiencia de cada una?**

Para saber los grados de eficiencia se tienen que evaluar todos los servicios y tener en cuenta los resultados. Creo que ambos sistemas son eficientes pero es muy importante realizar una valoración con los mismos parámetros.

**¿Qué equilibrio cree que debe establecerse entre ambas? ¿Son partidarios de las fórmulas de colaboración hasta ahora establecidas?**

Insisto, tal y como he dicho anteriormente, el sistema público catalán consiste desde sus inicios en esta colaboración público-privado. Por lo tanto, evidentemente que estamos de acuerdo.

**En caso de formar gobierno tras las próximas elecciones, ¿qué medidas llevaría a cabo su partido en materia de Sanidad?**

En estos momentos no podemos concretar medidas puntuales porque estamos en pleno proceso de elaboración del programa electoral pero sí podemos avanzar que creemos en la universalidad de la sanidad.

**Es una realidad que la sanidad privada descarga de presión asistencial a una sanidad pública desbordada. En este sentido, ¿su formación es partidaria de algún tipo de medida fiscal especial para los asegurados?**

Sí, desde Unió lo hemos defendido y seguiremos haciéndolo.

**¿Qué opina del modelo MUFACE? ¿Cree que hay que potenciarlo, mantenerlo o eliminarlo?**

Creo que se debe mantener y buscar la manera de financiarlo adecuadamente.

**¿Estaría usted a favor de la reducción del IVA sanitario?**

Por supuesto que sí, es otra de las medidas que desde Unió estamos reivindicando desde hace años.

**¿Cree que somos competitivos actualmente en materia de Sanidad en Europa?**

El sistema nacional de salud español es competitivo y además es el que supone un menor coste para el Estado.

**¿Es favorable a que España se posicione en el turismo de salud?**

Sí, este es un tema pendiente que habría que regular y que nosotros apoyamos.

**¿Usted acude a lo público o a lo privado? ¿Tiene seguro privado?**

Yo y toda mi familia utilizamos siempre la sanidad pública.





## Joseba Aguirretxea

Portavoz de sanidad EAJ-PNV

**¿Cuál es el papel de la sanidad privada en un sistema público de salud como el de España, según su partido?**

Consideramos que el papel de la sanidad privada debe ser el de complementar el sistema de salud público. Defendemos un sistema de salud público, gratuito y universal como eje y

sobre el que debe pivotar el sistema y concebimos la sanidad privada como un complemento a ésta.

**¿Cuál es la postura de su partido ante la sanidad privada en España?**

La postura de nuestro partido ante la sanidad privada es que sea coadyudante del sistema público de salud, un complemento de ésta.

**¿Se atrevería a medir el grado de eficiencia de cada una?**

El de la pública sí: en Euskadi, es de máxima calidad. El sistema privado en Euskadi, por el conocimiento que tenemos, también es de alto nivel porque forma parte, complementándola, del sistema sanitario público.

**¿Qué equilibrio cree que debe establecerse entre ambas? ¿Son partidarios de las fórmulas de colaboración hasta ahora establecidas?**

Las fórmulas de colaboración siempre son buenas; el sistema de salud tiene que pivotar sobre lo público y a partir de ahí puede complementarla con algunos servicios el sistema privado. En nuestra Comunidad Autónoma, la provisión de las prestaciones aseguradas con carácter público se hace principalmente a través de Osakidetza y adicionalmente (en casos concretos) a través de estructuras sanitarias privadas concertadas con el Departamento de Salud. Esta concertación se hace de forma complementaria y tras tener en cuenta la utilización óptima de los recursos públicos. Por otro lado, la regulación de la actividad profesional sanitaria o gestora en los ámbitos de la asistencia sanitaria pública (personal estatutario) y privada viene regulada por la Ley de Incompatibilidades del personal de las administraciones públicas, y nunca se ha prohibido compatibilizar, con una serie de requisitos, la actividad sanitaria pública y privada.

**¿Considera que es sostenible el actual sistema sanitario en España?**

Debe serlo. La sanidad es uno de los pilares básicos del estado de bienestar y por lo tanto ha de serlo. En Euskadi, desde luego, lo es.

**En caso de formar gobierno tras las próximas elecciones, ¿qué medidas llevaría a cabo su partido en materia de sanidad?**

Nuestra aspiración no es gobernar en el Estado español, por lo que no concebimos esta hipótesis. En Euskadi, donde gobernamos actualmente, es palpable y notorio el nivel de sanidad que tiene el sistema, principalmente por sus profesionales, y también porque se ha demostrado que en

Euskadi hemos sabido gestionar bien esta área, tanto nosotros como aquellos que nos han precedido en responsabilidades de Gobierno.

**Es una realidad que la sanidad privada descarga de presión asistencial a una sanidad pública desbordada. En este sentido, ¿su formación es partidaria de algún tipo de medida fiscal especial para los asegurados?**

Es algo que habría que estudiar pero que por el momento no nos hemos planteado.

**¿Qué opina del modelo MUFACE? ¿Cree que hay que potenciarlo, mantenerlo o eliminarlo?**

MUFACE atraviesa una situación muy delicada, está al borde de la quiebra por la manifiesta insuficiencia financiera que ha provocado el Gobierno español. Por ello, reiteramos la urgente necesidad de que el Gobierno español garantice que las aportaciones a MUFACE sean las necesarias para garantizar la solvencia económica del sistema. Por otro lado pedimos a MUFACE que haga una gestión rigurosa de su recursos.

**¿Estaría usted a favor de la reducción del IVA sanitario?**

Nuestro grupo votó en contra del Decreto que incrementó el IVA sanitario.

**¿Cree que somos competitivos actualmente en materia de sanidad en Europa?**

Euskadi por supuesto lo es. Hemos demostrado tener un sistema de salud de alta calidad, universal, y gratuito, formado por grandes profesionales.

**¿Es favorable a que España se posicione en el turismo de salud?**

No está en nuestra agenda. Dentro de un sistema de salud europeo habría que estudiar este asunto, pero no es algo que nos preocupe en exceso.

**¿Usted acude a lo público o a lo privado? ¿Tiene seguro privado?**

Yo acudo al sistema público. No tengo seguro privado, nunca lo he tenido.





### Tomás Merina

Vicepresidente Económico de la Fundación Global Salud  
 Tesorero de la FNCP  
 Presidente de la ACPM  
 Propietario de Clínica Fuensanta

## 2015 año electoral, 2016 ¿Constituyente?

**E**l año 2015 se ha convertido, en lo político, en un año catártico para los españoles. Desde la transición no se vivía un periodo en el que la política haya consumido tantas portadas de diarios y tantas horas de tertulia en radio y televisión. La larga crisis de legitimidad e institucional, que en 2014 forzó la abdicación de Juan Carlos, en 2015, con su reiteradas llamadas a las urnas, ha generado un nuevo mapa de partidos.

En esta catarsis han surgido dos partidos emergentes (Podemos y Ciudadanos) en detrimento de los tradicionales (PSOE y PP), que con un pestilente olor a corrupción pierden apoyo popular y dos partidos que, como daños colaterales, se ven obligados a celebrar sus “funerales” (UPyD e IU). Esta catarsis política es consecuencia de los repetidos casos de corrupción (con especial saña durante los duros años de crisis económica), junto con la pobre calidad democrática de nuestro sistema político infectado por la omnipresencia de los tentáculos de los partidos políticos mayoritarios, que no dejan espacio para una sociedad civil moderna y con acceso a las decisiones de las cuestiones públicas.

Si en 2014 con las elecciones europeas y la aparición de Podemos se hicieron patentes los cambios, larvados hasta entonces, del electorado español, en 2015 con su gymkhana electoral de andaluzas, municipales, autonómicas y catalanas se ha evidenciado el surgimiento de una sociedad más exigente, con el comportamiento público, a todos los niveles.

Los resultados electorales han mostrado una realidad de pactos políticos, al ser muy difícil mayorías holgadas; así hemos presenciado acuerdos de PP con Ciudadanos (en Madrid), de éste con PSOE (para el gobierno de Andalucía) y de los socialistas con Podemos (pactos municipales), probable antesala de lo que traerán las elecciones generales.

El hecho de que, en lo económico, 2015 sea un año de recuperación, con crecimiento del PIB (3%) y creación enérgica de empleo (con altas dosis de precariedad), dio impulso a los nacionalistas catalanes para lanzar su órdago final. Esta clase política catalana vio en la crisis económica su gran oportunidad, para explotar el sentimiento nacionalista frente al resto de España, y aprovechó el desprestigio del Estado, obligado a realizar

recortes y a aplicar políticas de austeridad. El inicio de la recuperación económica aceleró todos los calendarios para intentar ganar el pulso con el Estado.

El nuevo gobierno de Cataluña no realizará actos irreversibles, hasta tanto no se conozca el gabinete español para 2016; según el color de este último las posibilidades de pactar un posible referéndum serán mayores. Hasta entonces las espadas en alto.

El resultado de las elecciones catalanas ha mostrado una sociedad profundamente dividida, en la que el voto secesionista ha rozado el 48 %, con un parlamento fraccionado (ocho partidos) de difícil gobernabilidad. Un vencedor, Ciudadanos, que liderará la oposición y dos líderes nacionales que salen muy "tocados" (Rajoy y Pablo Iglesias) para el sprint de final de año.

Tras las catalanas el año 2015 rematará, su calendario político, con las elecciones generales de diciembre. Será la cita del duelo final. Se convocarán todos los españoles mayores de edad, en todos los territorios. Los líderes nacionales de todas las formaciones encabezarán las candidaturas. Los partidos emergentes tendrán que demostrar el suficiente apoyo popular, para tener grupo parlamentario en la Carrera de San Jerónimo y ser necesarios para formar gobierno. Diciembre de 2015 será la fecha que marcará el fin del bipartidismo, el inicio de una nueva transición. Fecha mágica desde que el 15 M (con sus acampadas en el centro de Madrid), una parte importante de los ciudadanos mostraran su hartazgo, con un sistema político en el que las cúpulas de los dos partidos mayoritarios hacen y deshacen a su antojo.

El año 16 tiene que ser el de la consolidación de la regeneración política, social y económica a todos los niveles. El gobierno será bien de coalición o monocolor con fuertes pactos parlamentarios. La escasa calidad de nuestra democracia habrá de ser combatida desde el primer minuto de la nueva legislatura. Las Cortes que se inauguren en 2016 deberán acometer una reforma constitucional, cuya extensión desconocemos hoy. En cualquier caso parece inevitable reformar la organización del Estado (título VIII), con clara delimitación de

competencias por parte del Estado central y los territorios autónomos. Reducción del número de comunidades autónomas, fijando un número mínimo de provincias y / o de número de habitantes. Disolución del Tribunal Constitucional, con la creación de una sala de lo constitucional en el TS. Reforma de la ley electoral y de los partidos políticos, con la finalización de las vergonzantes listas cerradas. En definitiva, estamos en la antesala de un periodo constituyente, que finalizará con un referéndum y nuevas elecciones en 2017-2018.

2016 será también un año de juicios de gran trascendencia mediática y política, la crónica de tribunales abrirá los telediarios con frecuencia. La corrupción pasará por el banquillo de los acusados y la opinión pública estará pendiente de la judicatura. Debutará el año con el juicio a la infanta Cristina y Urdangarín. Después vendrá la Gürtel. Dos platos fuertes, dos ejemplos de los excesos cometidos por unos ciudadanos, habituados a los privilegios y a la impunidad, que aún hoy no se explican cómo se les priva de sus prebendas. Bárcenas, con sus papeles, estará próximo para volver a hacer temblar los cimientos del PP. Además de los nuevos registros y actuaciones policiales y judiciales en los casos de Rato o Pujol. Habrá muchas oportunidades para que los jueces demuestren su sintonía con la sociedad. Veremos nuevas instantáneas de personajes entrando en prisión.

Aquellos políticos que sepan auscultar y comprender los anhelos de la sociedad, en la necesaria regeneración de mayor transparencia y meritocracia, saldrán reforzados; los líderes que no aprecien la catarsis social producida corren el riesgo de ser condenados al ostracismo político de la sociedad.



## La FNCP sigue luchando contra los contratos capitativos

La Federación Nacional de Clínicas Privadas lleva más de cuatro años luchando contra los conocidos como “contratos capitativos” que imponen las compañías aseguradoras a los centros sanitarios sin obtener una respuesta formal por parte de la Administración. El último paso del proceso, ha sido la interposición de un Recurso de alzada ante el Secretario de Estado de Economía y Apoyo a la Empresa argumentando que a pesar de su aparente legalidad, los contratos capitativos son contrarios al principio de buena fe contractual y un claro ejemplo de ejercicio antisocial del derecho al “intentar traspasar las consecuencias de una prima de seguro insuficiente a los proveedores sanitarios, aprovechando una posición dominante”.

Los contratos capitativos se someten a un presupuesto fijo mensual a repartir entre todos los centros con un contrato similar en la zona en función del número total de, por

ejemplo, pruebas diagnósticas realizadas ese mes. El problema es que el centro hospitalario no tiene conocimiento de cuántos centros están participando en el reparto ni cuántas pruebas diagnósticas están realizando los demás. De esta forma, el centro sanitario no puede saber si la cantidad recibida es correcta. Además, este tipo de contrato no contempla factores de riesgo como la edad y el sexo ni las variaciones demográficas que producen una gran variabilidad de los costes.

La posición de dominio de las aseguradoras hace que estas condiciones se impongan sin posibilidad de discusión, cerrando el paso a la libre competencia. Es por ello, que la FNCP ha solicitado “la corrección del sistema de pago conforme a la ley, los principios generales del derecho y el libre mercado, sin distorsión por la posición de dominio de alguna de las partes, y sin transferencia del riesgo al centro sanitario”.

---

## Las clínicas privadas españolas sufren de exceso de papel y de la gestión administrativa manual

Según un estudio realizado por la FNCP y ESKER, los centros privados de salud necesitan mejorar notablemente la comunicación con su red de proveedores, fundamentalmente laboratorios y suministradores de material, utensilios y dispositivos médicos. Generalmente, tanto el envío de la orden de compra como la recepción de la factura se gestionan de forma manual, lo que ralentiza las entregas y conlleva un alto nivel de incidencias. En concreto un 88,5% de las clínicas carecen de un sistema automatizado de facturación.

Uno de los principales caballos de batalla de las clínicas privadas en su relación comercial con los laboratorios y otros proveedores es la gestión de incidencias relacionadas con las cantidades recibidas, las condiciones de entrega, las tarifas y promociones, etc. Esta labor representa hasta 10 horas semanales, un cuarto de la jornada laboral.

Una mejora en las comunicaciones con los laboratorios serviría para reducir en unas 20 horas la gestión administrativa de cada persona al mes, aumentando la eficiencia del proceso de compra.



Presentación de la encuesta a cargo de Coralie Marty, Directora de Marketing de Esker Ibérica, S.L.

---

## La FNCP promueve la creación de un seguro para complicaciones médicas

La Federación Nacional de Clínicas Privadas FNCP, en colaboración con Ahorro&Protección Correduría de Seguros, ha promovido la creación del seguro de “Indemnización por Complicación Médica” (ICM), que cubre las posibles complicaciones médicas de los pacientes durante su estancia en el centro.

Este novedoso seguro, único en España, cubrirá los gastos derivados de las complicaciones médicas durante el tratamiento de un paciente, garantizando así que ni el paciente ni el centro se verán afectados económicamente por una posible complicación que desemboque en un alargamiento de la hospitalización, la entrada en unidades de cuidados intensivos e incluso la necesidad de segundas intervenciones.

El seguro de “Indemnización por Complicación Médica” (ICM) es válido y totalmente accesible para cualquier centro sanitario privado que lo encuentre interesante para sus pacientes privados, ya sean nacionales o extranjeros.

## Sinergias

La FNCP intenta facilitar la labor de sus asociados en todos los campos posibles. Es por ello que ha creado una red de “Empresas de confianza” de máximo prestigio, especializadas en ofrecer servicios al sector sanitario y que cuentan con la confianza de la Federación. En los últimos meses se han firmado varios acuerdos de colaboración con empresas de múltiples sectores para trabajar conjuntamente en diferentes ámbitos.

### Uniteco profesional

Uniteco Profesional es una correduría de seguros especializada en el sector sanitario desde hace más de 45 años. Son especialistas tanto en productos profesionales como personales en todos los ramos del seguro.

Uniteco Profesional ofrece a los asociados de la FNCP seguros adaptados a instituciones sanitarias, así como a sus trabajadores, además de un amplio abanico de productos para la protección de sus instalaciones, profesionales y pacientes.



Carlos Rus y Juan Pablo Núñez, director de Planificación y Desarrollo de Uniteco Profesional

### Grup Soler

Grup Soler es grupo de empresas especializadas en la oferta de servicios a centros sanitarios, asistenciales y residenciales, con una amplia experiencia en la oferta de soluciones globales y eficientes. Son especialistas en instalaciones, construcción, mantenimiento (preventivo, correctivo, predictivo, conductivo y normativo) y servicios energéticos.

Para Grup Soler “un buen servicio a los pacientes empieza por el bienestar que sienten en las instalaciones”. Efectivamente, un buen mantenimiento, acompañado de una estrategia de gestión y eficiencia energética, permite dar el mejor servicio, con total garantía de confort a clientes, usuarios y profesionales, de forma eficiente y sostenible. Y todo ello sin incremento de costes, ya que las mismas acciones en el campo energético son sufragados por los ahorros obtenidos.

### Sodexo

Sodexo, empresa líder en Servicios de Calidad de Vida pone a disposición de los asociados de la FNCP sus 50 años de experiencia en la prestación de servicios en clínicas y hospitales para ayudarles a mejorar su reputación y la satisfacción de sus pacientes. Sodexo ofrece soluciones personalizadas, específicamente pensadas para optimizar la eficacia y la reputación empresarial de sus clientes.

Sus servicios abarcan desde la limpieza y recepción, hasta conceptos de restauración adaptados a las necesidades de los pacientes y el mantenimiento de instalaciones. El compromiso con la calidad convierte a Sodexo, en líder del sector a través de un modelo de negocio orientado a lograr una combinación óptima de reducción de costes y garantía de servicio. Su experiencia permite garantizar a los clientes, la máxima profesionalidad en la prestación de servicios, integrando, monitorizando, midiendo, reportando y siendo punto de referencia en el servicio.

## La FNCP defiende la capacidad de los centros privados para generar sus propias recetas

El Real Decreto de financiación y fijación de precios de medicamentos y productos sanitarios establece en su disposición final primera una modificación respecto a la actual normativa sobre emisión de recetas privadas. Según este RD, “los Consejos Generales de las organizaciones colegiales serán los únicos responsables de la edición, gestión, control e inspección de la impresión, distribución y entrega de sus talonarios e impresos de recetas médicas y órdenes de dispensación”.

Actualmente, la legislación permite emitir recetas a “entidades, consultas médicas, establecimientos o servicios sanitarios similares públicos o privados” y son muchos los hospitales y grupos hospitalarios que han desarrollado un sistema propio de generación de recetas de acuerdo a la normativa y que podrían ver inutilizada su inversión y su esfuerzo.

Limitar la potestad de gestionar las recetas privadas a los Colegios Oficiales reduce las opciones de acceso de los profesionales a un solo punto, con lo que tendrían que aceptar los precios y condiciones establecidas sin posibilidad de elección, convirtiendo la dispensación de recetas en un negocio para los Colegios profesionales y perjudicando a los propios profesionales.

La FNCP cuenta también con una plataforma de generación de recetas privadas que utilizan más de 50 hospitales asociados y que permite a los centros la emisión sencilla y segura de recetas para sus profesionales. De esta forma, los hospitales ponen a disposición de sus facultativos el acceso a una herramienta de generación de recetas que les permite generar todas las recetas que necesiten sin que suponga un coste para ellos.




---

## La FNCP estudia denunciar el incumplimiento de la Ley de Tasas y Precios Públicos en la facturación de la asistencia a los accidentados de tráfico

La FNCP insiste en la necesidad de que la facturación de las Comunidades Autónomas a las compañías aseguradoras por la atención sanitaria a las víctimas de accidentes de tráfico se haga a “coste real”.

La Ley de Precios Públicos establece que “los precios públicos se determinarán a un nivel que cubra, como mínimo, los costes económicos originados por la realización de las actividades o prestación de los servicios...”. Sin embargo, existen Comunidades Autónomas que están facturando a las compañías aseguradoras tarifas establecidas mediante módulos predefinidos que están muy por debajo, no sólo del coste real de la asistencia sanitaria, sino también de los precios públicos establecidos por las propias CCAA. Esto supone para la Sanidad Pública y genera

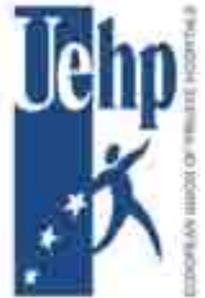
una peligrosa situación de competencia desleal para con la Sanidad Privada.

Además de las irregularidades en materia económica, el sistema de atención por “módulos” produce otras situaciones desfavorables para los propios pacientes, ya que en muchas ocasiones se les ofrece un tratamiento estandarizado independientemente de su situación particular. Las víctimas de un accidente deben saber que son libres de elegir el profesional y el centro médico en que serán tratados de sus lesiones, ya sea público o privado, y deben exigir un tratamiento personalizado y adaptado a su caso concreto, a sus circunstancias y a su capacidad de recuperación, marcado únicamente por su médico responsable.



# Federación Nacional de Clínicas Privadas

Miembro de



Empresas patrocinadoras



Empresas colaboradoras





# Viajes y cultura

## Viaje a la Libia de Gadafi 6 meses antes de su caída

Jesús Gómez Montoya

**Desde los Argonautas, el viajar ha sido "una necesidad" del hombre, bien sea por curiosidad; bien sea por descubrir y conocer nuevos lugares; bien sea por puro placer. Desde que existe el hombre, viaja. Si a esto añadimos las facilidades de comunicación y desplazamiento de los últimos tiempos, las posibilidades de viajar son enormes para casi cualquier persona.**

Todo lo bueno tiene su reverso y esta facilidad trae consigo el aumento de las posibilidades de encontrarte con alguien conocido incluso en el rincón más recóndito, restando parte de su encanto a la aventura de viajar y convirtiendo ese lugar tan especial en un remedo de la calle principal de tu pueblo o ciudad. Por ello, algunos preferimos los viajes de aventura o algo complicados y, a poder ser, fuera de temporada, porque las posibilidades de encontrarte con el vecino del quinto son menores, aunque haberlas... ¡¡¡haylas!!!

Hoy quiero contaros mi experiencia de diez días en Libia, viaje que realicé tan sólo seis meses antes de que se derrumbara el régimen de Gadafi, cuando esto era aún impensable. Tras un breve paseo por internet, mi mujer, Lili, y yo ya teníamos hecho el itinerario y ya solo faltaba cumplir las exigencias burocráticas necesarias

para entrar en Libia (visado, envío a la embajada Libia del detalle de nuestro itinerario con días y ciudades a visitar, nombre del guía que se hacía responsable de nosotros y alguna minucia más), cosa que hicimos en unos pocos días y todo por teléfono e internet, cosa de agradecer.

Deseábamos conocer los restos del esplendor greco-romano de la costa libia, la vida "troglodita" de la parte medio-oeste del país y el gran desierto libio de la mitad sur.



## Nuestro itinerario fue:

**Día 1:** Madrid Trípoli (vuelo directo por 372 "euricos" ida y vuelta). Visita a Trípoli. De la capital libia, nada relevante que destacar salvo que únicamente había dos hoteles que merecían la pena para "aparcarse" y que la ciudad estaba llena de grúas y totalmente *under construction*.

**Día 2:** Trípoli a Gadames (por carretera). Este día conocimos a nuestro "ángel de la guarda" (no se puede salir de Trípoli sin él), que hacía de chófer y a la vez de "vigilante de la playa". Simpático y culto, nos explicó lo que íbamos a ver en nuestro recorrido rutero. Así mismo, nos informó de que no podíamos variar la ruta porque en las carreteras la policía de Gadafi nos iría controlando si éramos los turistas que debían estar ese día en ese sitio... Efectivamente, a lo largo de los muchos kilómetros de recorrido pudimos constatar que se cumplía fielmente el control de pasajeros.



La primera parada del día la hicimos en Leptis Magna (patrimonio de la humanidad), donde la visión de las magníficas ruinas grecorromanas deja a uno estupefacto y le transporta inmediatamente a encontrarse como un ciudadano romano paseando por su magnífico cardo, comprando en el mercado, conversando en el ágora, haciendo ejercicio en la palestra o dándose un chapuzón en los baños. Augusto "liberó" la ciudad del dominio cartaginés y posteriores emperadores la hicieron cada vez más floreciente. De hecho, en ella nació el emperador Septimio Severo. Para rematar la

contemplación de estas maravillas hicimos otra parada en Sabratha, ciudad a la que merece la pena ir aunque sea únicamente por ver y actuar, si eres un poco osado, en su teatro.

Continuamos ruta terrestre camino a Gadames (patrimonio de la humanidad desde 1986), a la que llegamos tras un día de calor insoportable, a pesar de estar en septiembre, y al menos dos controles de carretera para turistas -y no turistas, supongo-. En el camino realizamos una parada para ver las grutas de un pueblo troglodita, Nalut, ya deshabitado pero que

en su día, no hace mucho tiempo, bullía de vida. Alucinante ver cómo se podía vivir en semejantes "cuartitos" bajo tierra.

**Día 3:** Tras un merecido descanso en el hotel, a la mañana siguiente visitamos la ciudad de Gadames. Gadames es la ciudad nueva y la ciudad vieja. En la Libia de Gadafi aprendimos que la mayoría de los pueblos antiguos tenían una réplica moderna mandada construir por el Líder para mejorar la calidad de vida de sus moradores. Así pues, siempre existe el pueblo antiguo y el pueblo nuevo. En el caso de Gadames, resulta que el pueblo

viejo/antiguo es una joya. Es una medina completamente cercada por una muralla y con la mayoría de sus calles cubiertas por lo que, a pesar del calor asfixiante del exterior, en ellas se pasea moderadamente refrigerado. Merece la pena perderse al menos un día de la vida por estas callejuelas cerradas.

**Día 4:** Nuestro objetivo siguiente era ir al corazón del desierto y su puerta de entrada es la ciudad de Sebha por lo que con un madrugón apreciable nos dispusimos a recorrer más de 850 km por una ruta "dura" que finalmente conseguimos hacer ¡¡¡¡en 14 horas!!!!. Llegamos molidos a Sebha, eso sí con los correspondientes "chequeos" policiales a lo largo del camino. Las carreteras mal asfaltadas y en ocasiones invadidas por la arena del desierto no nos amilanaron ni erosionaron nuestro optimismo viajero ni las ganas de entrar en el desierto profundo.

**Día 5:** Recuperados de la paliza del día anterior con un largo y profundo sueño reparador, nos dirigimos al poblado de Ubari, a unos 30 km del cual, se encontraba nuestro destino, que era una jaima en mitad de la nada. De la nada no, más bien de un entorno espectacular compuesto de un enorme desierto de inmensas dunas que con



la luz del día tornaban su tonalidad creando un lujo de colores que estimulaban nuestro sentido de la vista. Para concluir la perfección del cuadro que se

presentaba ante nosotros, cerca de la jaima, a una distancia de paseo, se encontraba un cristalino lago con sus hermosas palmeras que te animaban a darte un chapuzón, eso sí seguido de una ducha para, sorprendentemente, tener que quitar del cuerpo la enorme salinidad de las aguas del lago.



Jamás había conducido por la cresta de una duna y descendido por su cara cóncava ni corrido a velocidad de vértigo por una planicie arenosa, cual autopista de mil carriles y de kilómetros y kilómetros de longitud. Fue el más apasionante rally jamás conocido.

**Día 6:** Retozamos todo el día disfrutando del inmenso desierto en el que nos encontrábamos. Visitamos a los lugareños del oasis del lago, esquiamos por una duna próxima y comimos con los tuareg y beduinos que allí se encontraban. Si alguien quiere vivir una experiencia diferente, que no deje de venir al desierto de Ubari.



**Día 7:** Tras el relajo de la jornada anterior a lo Lawrence de Arabia, empaquetamos nuestros enseres, incluidos algunos regalitos para la familia procedentes de esta gente y volvimos a Sebha para coger un avión y plantarnos en Benghazi. Allí empezábamos a hacer la segunda parte de la costa libia, volviendo así al mundo de los antiguos griegos y romanos que colonizaron todo el litoral libio. Tripoli y Benghazi para entendernos son como Madrid y Barcelona, las dos principales ciudades Libias, enfrentadas por la capitalidad, los recursos, etc. En el caso de Libia, además, existe un componente tribal que no se da entre nosotros.

**Día 8 y 9:** Benghazi – Ptolemaida - Apolonia-Cirene (patrimonio de la humanidad)-Benghazi-Trípoli.

Estos dos días fueron dos jornadas de recorrido cultural de "piedras", que diría algún despistado. De la antigua pentápolis que constituyeron la región de Cirena (en tiempos greco-romanos) visitamos las tres que más restos arqueológicos de gran valor tienen, siendo una de ellas, Cirene, patrimonio de la humanidad.

Estas antiguas ciudades no solo fueron destruidas por las fuerzas de la naturaleza con algún terremoto que otro, sino sobre todo por su situación estratégica de paso entre el oriente y el occidente, del norte al sur y al este y oeste. Así pues, de las tribus originarias pocos habitantes quedan en la Libia actual. Algunos Tuareg y Beduinos y poco más.

Al llegar a Benghazi en el avión nos estaba esperando nuestro nuevo "ángel de la guarda". Así que con él salimos de Benghazi y la primera ciudad con la que topamos fue Ptolemaida, cuyo nombre se cree que viene de Ptolomeo, el general de Alejandro Magno que a su muerte se quedó con el imperio Egipcio. Tras visitar el museo paleontológico seguimos camino adelante ya que, exceptuando alguna pequeña ruina, no hay mucho más que ver.

La llegada a Apolonia (nombre griego de la ciudad en honor al dios Apolo) fue otro baño de impresión de la belleza de sus templos. Visitamos tres templos de origen bizantino, situados cerca de un pequeño acantilado, dos de ellos uno enfrente del otro y el tercero mirando directamente al mismo mar. Parece mentira que puedan conservarse aún hoy día semejantes ruinas tan completas y de tal belleza, que invitan a quedarse extasiado contemplando su equilibrada hermosura. Para rematar nuestro ensimismamiento, nos acercamos al teatro griego que aún se mantiene en pie, en el que aún hoy se podrían representar, como en Mérida (Badajoz), cualquier obra de Esquilo, Sófocles, Eurípides, etc. Nos encontrábamos solos los dos con el guía y nos atrevimos a bajar al escenario y declamar unas poesías a viva voz, como si una multitud de apolinios estuviera deleitándose con nuestra actuación. El teatro está abierto al mar por lo que la visión para los ciudadanos era de una



espectacularidad sin par, que no habíamos conocido antes.

Con semejante dosis de belleza y una vez puesto el sol a nuestro costado, retornamos a Apolonia para tomarnos una discreta cena y dormir para acometer al día siguiente nuestra última etapa de inculturación greco-romana de Libia, pensando que ya no podía sorprendernos nada.

Desayunamos opíparamente ya que el desayuno es la mejor comida del día que puede hacerse en Libia, al menos en aquellos tiempos, y salimos a Cirene, nuestra meta antes de volver a Trípoli.

Cirene nos dejó una vez más fascinados por su esplendor y extensión. La ciudad se desarrolla en dos planicies abiertas al mar. Desde su parte superior va cayendo hacia la explanada siguiente y de esta al mar, rematándose el conjunto con un bello puerto comercial. Claro que todo ello hay que imaginárselo, pero hay tanta ruina conservada que hasta para un profano de la arqueología resulta sencillo visualizar el ajetreo de la ciudad en sus buenos tiempos. Paseamos por el mercado, pisamos el foro, entramos en el teatro, que también miraba al mar, y nos permitimos el lujo de representar una escena de una obra de amor, paseamos por el cardo, visitamos los templos de Apolo, de Zeus y otros más que ya no recuerdo. Terminamos en los museos de los mosaicos y de las esculturas con lo que nuestra capacidad de disfrutar de la belleza clásica quedó agotada y a Dios gracias porque teníamos que volver rápidamente a Benghasi, so pena de perder el avión que nos llevaría a Trípoli y de allí, al día siguiente, a casa.



**Día 10:** Volamos de Trípoli sin ningún retraso ni complicación hasta Madrid en donde tomamos nuestro coche para volver a casa en Donosti.



El volver a conducir por las carreteras españolas nos supuso un shock casi tan grande como las arriesgadas travesías en el desierto de Libia, eso sí, asimilado el paisaje rápidamente y acomodados a la perfección de los trazados de la ruta, la llegada a casa no nos supuso ningún esfuerzo adicional.

Y hasta aquí puedo contar. Lamentablemente, las palabras así escritas se quedan cortas para transmitir las sensaciones y momentos que Lili y yo vivimos en el País del Desierto, disfrutando y descubriendo la historia que encierran sus piedras y arena. Libia es un verdadero placer para los sentidos, así como alimento para la mente.

Como único pero, no quiero terminar este relato sin comentar que en Libia, al menos en la de entonces - en la de ahora supongo que será aún peor- no hay opciones para los aficionados a la juerga y el ocio nocturno. No existen lugares en los que copear de noche, o, como mínimo, relajarse un rato, gintonic en mano, tras el duro día del turista ávido de experiencias. Por lo demás, se trata de un destino muy recomendable para los amantes de la belleza y la historia, lastrado, lamentablemente, por la práctica imposibilidad hoy en día de viajar a él a causa de los conflictos existentes en la zona.





# Gastronomía

## Restaurante Frontón (Tolosa)

### “Cuando menos es mucho más”

Jesús Gómez Montoya

Hablar del País Vasco y de su buena mesa es casi una redundancia en la que resulta imposible no caer cuando nos referimos a alguno de los múltiples templos del buen comer que sazonan su geografía. Y, sin embargo, a veces parece que hay que recordar que hay mundo más allá de los mediáticos Akelarre, Arzak o Mugaritz y que cualquier amante del buen comer que visite Euskadi debería hacer un hueco en su agenda para el Frontón de Roberto Ruiz, un singular espacio ubicado en la villa de Tolosa que tiene como máxima ser “la retaguardia de la vanguardia”.

Tolosa es una localidad de solera situada a 20 minutos en coche de Donostia, en pleno corazón de la provincia. Merece la pena acercarse a esta cabeza de comarca y visitar su mercado semanal o los pueblecitos y caseríos que la rodean para entender lo que es la Guipúzcoa rural. Y mucho de eso es lo que descubriremos en el Frontón, que rinde un homenaje diario a los productos de la tierra y de temporada, jugando y sacando todo el partido a sus sabores y matices, convirtiendo lo cotidiano en algo excepcional. “Nuestro secreto se basa en conocer muy bien el entorno. Trabajamos con productores locales de mucha confianza y visitamos los mercados de la zona cada semana para conseguir siempre el mejor producto de temporada”, nos cuenta **Roberto**

#### **Ruiz, chef y responsable del restaurante,**

que lleva funcionando desde 1993. El local, una construcción racionalista de más de 80 años, que hasta la apertura del restaurante funcionaba como centro social y de reunión para la localidad, toma su nombre del Frontón Beotibar, situado en la pared contigua al edificio. De hecho, los días



en los que hay partido de pelota, existe la posibilidad de tomarse el postre en el propio frontón, disfrutando del encuentro.

En este entorno es donde Ruiz y su equipo desarrollan una cocina que reedita con técnicas elaboradas la cocina clásica vasca, basada en la materia prima de excelencia. La máxima menos es más se queda corta porque en el caso del Frontón, menos es mucho más. Su plato estrella son, sin duda, las alubias de Tolosa –babarrunas–, que Roberto prepara con mimo para sacar todo el sabor a esta legumbre negra que engancha a todo aquél que la prueba, por supuesto, siempre acompañada

por sus sacramentos, entre los que destacan las guindillas –piparras– de Ibarra (pequeño pueblo pegado a Tolosa).

Y como menos es mucho más, Roberto nos cuenta que ellos nunca se han sentido tentados de entrar en competiciones por estrellas, por los platos más impactantes o por ser los más mediáticos. “Nuestro estilo es la retaguardia de la vanguardia. Cuando la vanguardia era la ‘química’, nosotros seguimos trabajando con el producto. Ahora que la vanguardia ha vuelto la vista al producto y lo básico, nosotros seguimos trabajando de la misma manera”, explica el cocinero, que asegura que no le preocupan las listas y las estrellas: “nunca hemos querido que eso nos condicione, en ningún sentido. Nos basta con ser honestos con nosotros mismos”.

Parece fácil, pero no lo es. Porque lo aparentemente simple, unas alubias ‘de toda la vida’ o un revuelto de setas de temporada son platos honestos que no permiten al cocinero esconderse detrás de fuegos de artificio, trampantojos que engatusan a la vista o humos, en el sentido más literal, que asombran al comensal. Es aquí donde la excelencia o la falta de ella, quedan expuestas en toda su crudeza. Y es aquí donde Ruiz y su equipo salen siempre triunfantes. Si a ello le sumamos un servicio de una atención exquisita y cercana, cuyo objetivo es que “el cliente se sienta cómodo y que podamos satisfacer sus necesidades”, y un precio asequible, alejado de los astronómicos que manejan otros restaurantes, nos encontramos con una visita ineludible para el viajero, amante de la gastronomía o que simplemente quiera disfrutar de una buena comida, con sabor a caserío, a montaña, a tierra húmeda y a tradición. En una palabra: auténtico.



## LA RECETA: Alubias de Tolosa

### Ingredientes para 8 personas

1 kg. de alubias negras de Tolosa.  
4 l. de agua.  
1 chorro de aceite de oliva.  
Sal.

### Sacramentos:

Dos morcillas de Beasain, hermosas  
Tocino ibérico cortado en láminas  
Media berza  
Guindillas de Ibarra (1 bote pequeño)

### Modo de preparación

Se ponen las alubias en una cazuela (esta alubia no necesita remojo), las lavamos y tiramos esta agua poniendo otra. Añadimos cuatro litros de agua fría por kilo de alubia, en una cazuela, a poder ser, más alta que ancha más un chorro de aceite de oliva. Lo ponemos a fuego fuerte hasta que empiece a hervir. Bajar a fuego suave y, durante 2 horas y media aproximadamente, dejamos que la alubia se vaya haciendo suavemente, manteniendo siempre un pequeño hervor.

No se debe remover introduciendo nada en la alubia, simplemente coger el asa de la cazuela y agitar en círculos suavemente. De esta manera observaremos si necesita más agua. Si es necesario añadirle agua, ésta debe ser siempre fría, y se debe verter muy poco a poco sin dejar de perder los pequeños borbotones de la alubia.



Una vez que la alubia esté hecha, le añadiremos la sal, dejaremos cocer durante unos minutos más y la dejaremos reposar fuera del fuego para que su caldo espese.

Mientras, preparar los sacramentos por separado: Presentar las guindillas de Ibarra encurtidas, en un vaso de chupito, con sal gruesa y un poco de aceite de oliva.

Cocer la morcilla de Beasain durante 1 hora aproximadamente y dejar reposar hasta que las cortemos. (Si está cocida, sólo calentarla).

Cortar el tocino ibérico en finas lonchas, como si de jamón se tratara, con un poco de sal gruesa y un poco atemperado, servido en un plato.

La berza, siempre con una breve cocción (en agua, sal y aceite), casi sin dejar que toque el agua, escurrida y salteada con un poco de ajo.



# ¿Sabía que puede emitir sus propias recetas médicas privadas conforme a la normativa?

Herramienta de la FNCP para sus asociados.

Control de las recetas emitidas en todo momento.

Sin instalación de software adicional y compatible con todos los software de gestión clínica.

Base de datos de pacientes, posologías y medicamentos.

¡Clínicas y hospitales de toda España ya lo están utilizando!

**Tarifa plana  
¡Muy económico!**

**Un mes de prueba gratis**

[www.recetasprivadas.com](http://www.recetasprivadas.com)  
[recetas@fncp.es](mailto:recetas@fncp.es)





# Centros asociados a la FNCP

## ANDALUCÍA

**CLÍNICA INTERNACIONAL TORRES BERMEJAS**  
Gran sol, 2  
04006 - ALMERÍA (ALMERÍA)  
Tfno.: 950 220 324  
clinicainternacional@torresbermejass.es  
www.clinicatorresbermejass.es

**HOSPITAL MEDITERRÁNEO**  
Nueva Musa, s/n  
04007 - ALMERÍA (ALMERÍA)  
Tfno.: 950 621 063  
jarojass@hospitalmediterraneo.es  
www.hospital-mediterraneo.es

**CENTRO MÉDICO ALBORÁN**  
Av. De la Luz, 45  
04700 - EL EJIDO (ALMERÍA)  
Tfno.: 950 573 654  
centromedicoalboran2012@hotmail.es  
www.centromedicoalboran.com  
facebook.com/CentroMedicoAlboranAM

**CLÍNICA MÉDICO-ASISTENCIAL VIRGEN DEL ROSARIO**  
C/ Austria, s/n  
11204-ALGECIRAS (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 090 493  
info@clinicavirgendelosario.es  
www.clinicavirgendelosario.es  
facebook.com/clinicavirgenrosario

**CLÍNICA OBDULIA RIVAS**  
Plaza Inmaculada, local 48-53  
11202-ALGECIRAS (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 096 243  
dula007@hotmail.com

**CLÍNICA VIRGEN DEL MAR**  
Teniente Maroto, 3  
11201-ALGECIRAS (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 668 404  
cvirgendelmar@outlook.com

**DEUX CLÍNICA MÉDICA**  
Urb. Los Sauces - Bloque 4 - Local 6  
11202-ALGECIRAS (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 668 014  
secretaria@deuxclinicamedica.com  
www.deuxclinicamedica.com

**POLICLÍNICA ANDREA REGINA**  
C/ Ruiz Zorrilla 11. Bis 1º  
11203-ALGECIRAS (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 632 595  
andreairegina@andreairegina.com  
www.andreairegina.com

**CLÍNICA DE FISIOTERAPIA Y OSTEOPATÍA "SAN SEVERIANO"**  
Av. De la Ilustración 6. 1ª planta, Módulo 5  
11011-CÁDIZ (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 283 652  
fisioterapiasanseveriano@hotmail.com

**CLÍNICA LA SALUD**  
C/ Feduchy, 8-14  
11001-CÁDIZ (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 225 301  
info@clinalasalud.es  
www.clinalasalud.es  
facebook.com/clinalasaludcadiz  
@saludcadiz

**CLÍNICA NOVO SANCTI PETRI**  
Urb. Novo Sancti Petri, s/n  
11130-CHICLANA DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 495 000  
informacion@clinicanova.es  
www.clinicanova.es  
facebook.com/Clinica Novo Sancti Petri  
@ClinicaNovo

**FISIOCLINIC**  
C/ Nuestra Señora de los Remedios, 12  
11130-CHICLANA DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 534 501  
fisioclinicchiclana@hotmail.com

**HOSPITAL CENTRO MÉDICO CHICLANA**  
C/ Arroyuelo, 10  
11130-CHICLANA DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 533 333  
centromedico@chiclana.com  
www.hospitalchiclana.com

**JANDA SALUD**  
Antigua Ctra. De la Barrosa, km. 0,15  
11130-CHICLANA DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 533 853  
saludjanda@hotmail.com  
www.jandasalud.es  
facebook.com/Janda-Salud

**CENTRO DE FISIOTERAPIA MARÍA DE LA O**  
Avd. Esturión, 14  
11550-CHIPIONA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 370 347  
mariadelaoacoscobelo@hotmail.com  
www.fisioterapiamariadelao.com  
facebook.com/CentroDeFisioterapiaMariadelao

**CENTRO MÉDICO SAN SEBASTIÁN**  
C/ Entorno de Doñana, s/n  
11140-CONIL DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 442 384  
direccioncmssconil@hotmail.com  
www.centromedicoconil.com

**CLÍNICA BEIMAN JEREZ**  
Travesía de Guadalcaçín, C/ Jaén nº 2  
11591-GUADALCAÇÍN  
JEREZ DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 158 225  
atencionalcliente@clinicabeiman.com  
www.clinicabeiman.com  
facebook.com/Clinica-Belman

**ARTHROSUR CENTRO DE RECUPERACIÓN INTEGRAL**  
C/ Caribe, s/n, Edif. Cerro Viejo A  
11407-JEREZ DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 332 571  
info@arthrosur.es  
www.arthrosur.es

**CENTRO MÉDICO MONTEALTO**  
Avd. Lebrija esq. C/ Sierra Aljibe, s/n  
11407-JEREZ DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 187 568  
comercial@centromedicomontealto.es  
www.centromedicomontealto.com  
facebook.com/CentroMedicoMontealto

**CLÍNICA FISIOTERAPIA NOVA**  
Hermano Eugenio. Edificio Trieste local 10  
11407-JEREZ DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 182 114  
clinicafisioterapianova@gmail.com  
www.clinicafisioterapianova.com  
facebook.com/Clinica-Fisioterapia-Nova  
@clinica\_nova

**CLÍNICA LOS ALAMOS**  
Avd. Tamarix, 4  
11407-JEREZ DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 182 244  
info@clinalosalamos.com  
www.clinicalosalamos.com  
facebook.com/Clinica-Los-Álamos

**CLÍNICA NUBA**  
Agricultura, 3 - Centro Deportivo Activa Club  
11407-JEREZ DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 911 949  
simon@clincasnuba.com  
www.clinicasnuba.com  
facebook.com/nubasaludintegral

**CUBIELLA 'S FISIO**  
Plaza Compañía, 13  
11403-JEREZ DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 335 412  
cubiellafisio@hotmail.com

**HOSPITAL CLÍNICA SERMAN**  
Pº de la Rosaleda, 40  
11405-JEREZ DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 30 12 11/ 956 31 00 50  
atencionalpaciente@clincaserman.com  
www.clinicaserman.com  
facebook.com/clinica.serman  
@clincaserman

**HOSPITAL JEREZ PUERTA DEL SUR**  
Avd. Puerta del Sur, s/n  
11408-JEREZ DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 357 100  
info@hospital-jerez.es  
www.hospital-jerez.es  
facebook.com/hospitaljerez  
@HospitalJerez

**HOSPITAL SAN JUAN GRANDE**  
Gta. Félix Rodríguez de la Fuente, s/n  
11408-JEREZ DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 357 300  
jerez@sjd.es  
www.hospitalsanjuangrande.es  
facebook.com/Hospital-San-Juan-Grande  
@HspSanJuanGrand

**SEMESUR**  
Oro, 47  
11405-JEREZ DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 911 010 900  
asistencia@semesur.com  
www.semesur.com  
facebook.com/Semesur  
@semesur

**CLÍNICA UNIVERSAL**  
Pasaje Universal, s/n  
11300-LA LÍNEA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 095 955  
info@clinicauniversal.com  
www.clinicauniversal.com

**CENTRO SANITARIO GIL JUAN GIL SALAS**  
C/ Méndez Núñez, 6  
11300-LA LÍNEA DE LA CONCEPCIÓN (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 175 235  
giljuangil@hotmail.com

**CLÍNICA SAN ANTONIO**  
Torres de Hércules, Torre B, 1ª planta  
11379-LOS BARRIOS (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 098 007  
info@clincasanantonio.net  
www.clinicasanantonio.net

**JANDA SALUD**  
C/ Dr. Thebussem, 41  
11170-MEDINA SIDONIA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 411 690  
saludjanda@hotmail.com  
www.jandasalud.es  
facebook.com/Janda-Salud

**FISIOCENTRO**  
C/ San José, 18  
11510-PUERTO REAL (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 474 090  
administracion@fisiocentropuertoreal.es

**CENTRO MÉDICO LOS ÁNGELES 24 HORAS**  
C/ Constructora Naval, 1, Bajo  
11100-SAN FERNANDO (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 882 113  
interlosangeles24h@gmail.com

**CENTRO MÉDICO SAN FERNANDO**  
C/ Constructora Naval, 1, Bajo  
11100-SAN FERNANDO (CÁDIZ)  
adm.centromedicosanfernando@gmail.com

**CLÍNICA FIMEDE**  
C/ Colón Nº 53  
11100-SAN FERNANDO (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 886 351  
clinica@fimedede.com  
www.fimedede.com

**JANDA SALUD**  
Av. De la Marina, local 6  
11100-SAN FERNANDO (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 887 250  
saludjanda@hotmail.com  
www.jandasalud.es  
facebook.com/Janda-Salud

**HOSPITAL VIRGEN DEL CAMINO**  
Ctra. Sanlúcar a Chipiona, Km. 63  
11540-SANLÚCAR DE BARRAMEDA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 048 000  
sanlucar.secretaria@jmpascual.com  
www.josemanuelpascualpascual.com

**POLICLÍNICA SANLÚCAR**  
Orfeón Santa Cecilia, Edif. Mirador del Coto  
11540-SANLÚCAR DE BARRAMEDA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 362 442  
administracion@policlinicasanlucar.com  
www.policlinicasanlucar.com

**TRAUMATRAFIC**  
Plaza Rafael Barbadillo,  
Edif. Soberao - Bajo Izq  
11540-SANLÚCAR DE BARRAMEDA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 363 145  
info@traumatrafic.com  
www.traumatrafic.com

**JANDA SALUD**  
C/ Hijueta de Lucas, 21  
1150-VEJER DE LA FRONTERA (CÁDIZ)  
Tfno.: 956 447 017  
saludjanda@hotmail.com  
www.jandasalud.es  
facebook.com/Janda-Salud

**ALCORAS REHABILITACIÓN Y FISIOTERAPIA**  
C/ San Álvaro, 8 (pasaje)  
14003-CÓRDOBA (CÓRDOBA)  
Tfno.: 957 497 135  
alcoras@alpha.net

**CENTRO MÉDICO DE ASISA EN CÓRDOBA**  
Avda. Tenor Pedro Lavirgen, esquina con  
Rafael de la Hoz Arderius, s/n  
14006-CÓRDOBA (CÓRDOBA)  
Tfno.: 957 767 870  
mlhernandez@asisa.es  
www.asisa.es

**CLÍNICA ARIÓN**  
Conquistador Benito de Baños, 10  
14007-CÓRDOBA (CÓRDOBA)  
Tfno.: 957 042 705  
tomasfernandezg@gmail.com  
www.clinicafisioterapiaarion.com

**CLÍNICA COLÓN REHABILITACIÓN**  
Plaza de Colón, 6  
14001-CÓRDOBA (CÓRDOBA)  
Tfno.: 957 425 256  
info@clinicacolón@gmail.com  
www.clinicacolón.net

**CLÍNICA DEL DEPORTE -RFAF**  
Avda. del Zafiro, s/n  
14014-CÓRDOBA (CÓRDOBA)  
Tfno.: 957 764 786  
info@clinicadeldeporte.es  
www.clinicadeldeporte.es

**CLÍNICA KLENDAL**  
(FISIOTERAPIA CORDOBESA S.L.)  
Avd. de Guerrita, 27, local  
14005-CÓRDOBA (CÓRDOBA)  
Tfno.: 957 456 749  
gerenciaklental@gmail.com

**CLÍNICA LOS ÁNGELES**  
C/ Sagunto, 19  
14007-CÓRDOBA (CÓRDOBA)  
Tfno.: 957 252 450  
alosangeles@alosangeles.es  
www.asistencialosangeles.es  
facebook.com/asistencialosangeles  
@asislosangeles

**EMU POLICLINICAS**  
C/ Conquistador Benito de Baños, 10  
14007-CÓRDOBA (CÓRDOBA)  
Tfno.: 957 764 811 / 957 250 108  
info@emucor.es  
www.emucor.es  
facebook.com/Emu-Policlinica

**HOSPITAL SAN JUAN DE DIOS CÓRDOBA**  
Avda. El Brillante, 106  
14012-CÓRDOBA (CÓRDOBA)  
Tfno.: 957 004 600  
cordoba@sjd.es  
www.hsjdcordoba.es  
facebook.com/hsjdcordoba

**CENTRO MÉDICO CAMED**  
C/ Portada, 34  
14700-PALMA DEL RÍO (CÓRDOBA)  
Tfno.: 957 710 492  
centromedico@came.net  
centrocamed@gmail.com

**CLÍNICA GLOBAL MEDICAL**  
C/ Pintor Fernando Belda, 68  
18015-GRANADA (GRANADA)  
Tfno.: 958 842 222  
globalmedicaltrauma@gmail.com

**FISIOTERAPIA MARCOS DUEÑAS**  
C/ San Julián, 20  
18013-GRANADA (GRANADA)  
Tfno.: 958 973 234  
info@fisiooolimpicomdj.com  
www.fisiooolimpicomdj.com

**FISIOTERAPIA PATRICIA PEÑA**  
C/ Águila, 23  
18002-GRANADA (GRANADA)  
Tfno.: 958 523 322  
info@fisioterapiapatriciapena.com  
www.fisioterapiapatriciapena.com

**HOSPITAL DE LA INMACULADA  
CONCEPCIÓN**  
C/ Dr. Alejandro Otero , 8  
18004-GRANADA (GRANADA)  
Tfno.: 958 187 700  
informacion@hospital-inmaculada.es  
www.hospital-inmaculada.es  
facebook.com/hospitalinmaculadagranada  
@Hosp\_Inmaculada

**HOSPITAL SAN RAFAEL GRANADA**  
C/ San Juan de Dios, 19-29  
18001-GRANADA (GRANADA)  
Tfno.: 958 275 700  
granada1.sanrafael@sjd.es  
www.sjdgranada.es

**HOSPITAL VITHAS NTRA. SRA. DE LA SALUD**  
Avda. Ntra. Sra. de la Salud, s/n  
18014-GRANADA (GRANADA)  
Tfno.: 958 808 880  
info@vithas.es  
www.vithas.es/Granada

**SMD CENTRO INTEGRAL TRATAMIENTO DEL  
DOLOR**  
C/ Camino de Ronda 57, B3  
18004-GRANADA (GRANADA)  
Tfno.: 958 089 703  
info@sinmasdolor.es  
www.sinmasdolor.es  
facebook.com/sinmasdolor  
@sinmasdolor

**CENTRO CONQUERO REHABILITACIÓN**  
Paseo de los Naranjos, 15  
21004-HUELVA (HUELVA)  
Tfno.: 959 255 526  
centroconquerorehabilitacion@hotmail.es

**CLÍNICA LOS NARANJOS**  
Paseo de los Naranjos, 1  
21004-HUELVA (HUELVA)  
Tfno.: 959 243 900  
admon.naranjoscitra@asisa.es  
www.clinica-losnaranjoshuelva.es  
www.facebook.com/Clinica-Los-Naranjos  
@LosNaranjos\_Hue

**HOSPITAL COSTA DE LA LUZ**  
C/ Punta Umbria, 8  
21002-HUELVA (HUELVA)  
Tfno.: 959 242 100  
info@hospitalcostadelaluz.com  
www.hospitalcostadelaluz.com  
facebook.com/HospitalCostaDeLaLuz  
@Hcostadelaluz

**BIOCLINIC**  
C/ Carretera de las Mercedes, 20  
23680-ALCALÁ LA REAL (JAÉN)  
Tfno.: 958 452 690  
bioclinicmaycor@gmail.com

**FELIPE GIL MORENO**  
C/ Larga, 3 2º Izda.  
23740-ANDÚJAR (JAÉN)  
Tfno.: 953 525 959  
felppegilmoreno@telefonica.net

**CLÍNICA CRISTO REY**  
Paseo de la Estación, 40  
23008-JAÉN (JAÉN)  
Tfno.: 953 250 440  
garciaj@clinicacristorey.es  
www.clinicacristorey.com

**CLÍNICA DEL DEPORTE R.F.A.F.**  
Carretera de Madrid, N° 2  
23008-JAÉN (JAÉN)  
Tfno.: 953 332 022  
infojaen@clinicadeldeporte.es  
www.clinicadeldeporte.es

**CENTRO DE FISIOTERAPIA  
PEDRO LUIS UTRERA DEL CASTILLO**  
C/ Dr Fleming , 5 bajo  
23700-LINARES (JAÉN)  
Tfno.: 953 650 203  
utrerafisio@hotmail.com  
www.fisioterapeutilinares.com  
facebook.com/utrerafisio

**POLICLÍNICA ÚBEDA**  
C/ Explanada, 23  
23400-ÚBEDA (JAÉN)  
Tfno.: 953 755 907  
info@policlinicaubeda.com  
WWW.policlinicaubeda.com

**POLICLÍNICA SAN JUAN**  
Avd. del Mediterráneo, 20  
29130-ALHAURÍN DE LA TORRE (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 417 400  
info@policlinicasanjuan.com  
www.policlinicasanjuan.com

**CLÍNICA GUADALHORCE**  
C/ Ilusión, 16  
29120-ALHAURÍN EL GRANDE (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 499 023  
repcion@clincasguadalhorce.com  
www.clinicaguadalhorce.com

**CLÍNICA CUME**  
Avd. De la Constitución, 61. Local 2-3  
29631-BENALMÁDENA (MÁLAGA)  
Tfno.: 951 248 394  
info@clincascume.com  
www.clinicascume.es

**HOSPITAL VITHAS XANIT INTERNACIONAL**  
Avd. de los Argonautas s/n  
29630-BENALMÁDENA (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 367 190  
info@xanit.es  
www.xanit.es/www.vithas.es  
facebook.com/xanitinternacional  
@Xanit\_HospitalCLÍNICA

**CLÍNICA CHURRIANA**  
Carretera de Coin, 84  
29140-CHURRIANA (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 437 146  
info@clinchurriana@gmail.com  
facebook.com/Clinica-Churriana

**CLÍNICA PREMIUM ESTEPONA**  
Avd. Andalucía, 2  
29680-ESTEPONA (MÁLAGA)  
Tfno.: 902 300 031  
www.clinicapremium.com

**HOSPITEN ESTEPONA**  
Carretera Nacional 340, Km.162  
29680-ESTEPONA (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 760 600  
estepona@hospiten.com  
www.hospiten.com  
facebook.com/Hospiten  
@HospitenE

**EPSYLON REHABILITACIÓN**  
C/ Ricardo León, 17. Esq. Almachar  
29640-FUENGIROLA (MÁLAGA)  
Tfno.: 674 269 145  
clinicaepsylon@gmail.com  
www.clinicaepsylon.com

**ALAMEDA 16**  
Alameda Principal N° 16, 2ª y 3ª planta  
29005-MÁLAGA (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 062 034 - 608 311 428  
info@alameda16.com  
www.alameda16.com  
facebook.com/alameda16

**CENTRO DE FISIOTERAPIA ROBERTO DE LA  
VEGA RUIZ**  
C/ Barroso, 7, 2º Izda.  
29001-MÁLAGA (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 603 986  
direccion@delavegaruiz.es  
www.delavegaruiz.es  
facebook.com/Centro-De-Fisioterapia-  
Roberto-De-La-Vega-Ruiz

**CHIP**  
(Complejo Hospitalario Integral Privado)  
Avd. Carlos Haya, 121  
29010-MÁLAGA (MÁLAGA)  
Tfno.: 902 121 001  
info@chiphospital.es  
www.chiphospital.es  
facebook.com/Complejo-Hospitalario-  
Integral-Privado-CHIP  
@chiphospital

**CLÍNICA DE FISIOT. Y OSTEOPATÍA VÍCTOR  
LLUCH**  
C/ Héroe de la Sostoa, 33  
29002-MÁLAGA (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 325 307  
fisioterapiavictorlluch@gmail.com  
www.fisioterapialluchmalaga.es

**CLÍNICA DEL PILAR S.A.**  
Paseo de Sancha, 15  
29016-MÁLAGA (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 217 606  
clinicadelpilar@clinicadelpilar.com  
www.clinicadelpilar.com  
facebook.com/clinicadelpilar

**CLÍNICA RINCÓN MÁLAGA**  
Paseo Martiricos, s/n  
Estadio de Fútbol La Rosaleda  
29011-MÁLAGA (MÁLAGA)  
Tfno.: 951 000 100  
info@clincasincon.com  
www.clinicasincon.com

**FISIOTERAPIA AGUILAR**  
Alameda Principal N° 20, 2º izqda.  
29005-MÁLAGA (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 222 267  
fisioterapiaaguilar@hotmail.com  
www.fisioterapiaaguilar.com

**HOSPITAL DOCTOR GÁLVEZ**  
C/ San Agustín, 1  
29015-MÁLAGA (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 224 295  
info@hospitalgalvez.com  
www.hospitalgalvez.com  
facebook.com/HospitalGalvez  
@HospitalGalvez

**HOSPITAL EL ÁNGEL**  
C/ Corregidor Nicolás Isidro, 16  
29007-MÁLAGA (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 045 000  
dgonzal@asisa.es  
www.hospital-elangel.es

**INSTITUTO DE REHABILITACIÓN  
ESPECIALIZADA**  
Avd. Imperio Argentina, 5  
29004-MÁLAGA (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 174 550  
www.institutorehabilitacionespecializada.es

**INALTA CLINIC Rehabilitación Avanzada**  
C/ Víctor Hugo nº 5  
29190-MÁLAGA (MÁLAGA)  
Tfno.: 951 088 938  
info@inaltaclinic.com  
www.inaltaclinic.com  
facebook.com/Inaltaclinic

**CLÍNICA OCHOA**  
Paseo Marítimo Marbella,  
Edif. Mayoral, Bajos  
29603-MARBELLA (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 861 400  
clinicaochoa@clinicaochoa.com  
www.clinicaochoa.com  
facebook.com/CLINICA-OCHOA-Marbella

**LIFE AND SUN CLINIC**  
Hotel Gran Meliá Don Pepe  
29602-MARBELLA (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 448 020  
lifeandsunclinic@gmail.com

**CLÍNICA RINCÓN Nerja**  
C/ Antonio Ferrandis Chanquete, Edf. Riosol  
29780-NERJA (MÁLAGA)  
Tfno.: 951 000 100  
info@clincasincon.com  
www.clinicasincon.com

**FISIOTERAPIA AGUILAR**  
C/ Batanes, 5  
29190-PUERTO DE LA TORRE (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 107 378  
fisioterapiaaguilard@hotmail.com  
www.fisioterapiaaguilard.com

**CLÍNICA RINCÓN** Rincón de la Victoria  
Avda. de la Torre, 24 Residencial Los Claros  
29730-RINCÓN DE LA VICTORIA (MÁLAGA)  
Tfno.: 951 000 100  
info@clincasincon.com  
www.clincasincon.com

**MÉDICOS DE RONDA**  
Avda. Andalucía, 16  
29400-RONDA (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 161 328  
administracion@medicosderonda.es  
www.medicosderonda.es  
facebook.com/MédicosdeRonda  
@MédicosdeRonda

**CLÍNICA RINCÓN** Torre del Mar  
C/ San Andrés, 23  
29740-TORRE DEL MAR (MÁLAGA)  
Tfno.: 951 000 100  
info@clincasincon.com  
www.clincasincon.com

**CLÍNICA RINCÓN** Torremolinos  
C/ Hoyo, 15  
29620-TORREMOLINOS (MÁLAGA)  
Tfno.: 951 000 100  
info@clincasincon.com  
www.clincasincon.com

**CLÍNICA SANTA ELENA**  
C/ Los Álamos  
29620-TORREMOLINOS (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 385 555  
csantaelena@csantaelena.com  
www.csantaelena.com

**CLÍNICA DE FISIOTERAPIA Y REHABILITACIÓN**  
RyC  
C/ Huerto Carrión  
29700-VÉLEZ-MÁLAGA (MÁLAGA)  
Tfno.: 952 508 328  
administracion@rc-fisioterapia.com  
www.rc-fisioterapia.com

**SERVICIOS SANITARIOS PARQUE CENTRO**  
C/ General Prim, Local 1  
41500-ALCALÁ DE GUADAÍRA (SEVILLA)  
Tfno.: 954 102 875  
sparquecentro@gmail.com  
www.servicios-sanitarios-parque-centro.es

**HOSPITAL NISA ALJARAFE**  
Avda. Plácido Fernández Viagas, s/n  
41950-CASTILLEJA DE LA CUESTA (SEVILLA)  
Tfno.: 954 464 000  
seradmisionhnsa@hospitales.nisa.es  
www.hospitales.nisa.es  
facebook.com/HospitalesNisa  
@HospitalesNisa

**CENTRO MÉDICO ANDALUCÍA**  
C/ Méjico, 3  
41100-CORIA DEL RÍO (SEVILLA)  
Tfno.: 954 771 390  
informacion@clincanovo.es  
www.premedios.com

**CLÍNICA LOBO**  
Avda. España 57. Local 43  
41704-DOS HERMANAS (SEVILLA)  
Tfno.: 955 399 777 / 645 797 067  
info@clincaslobo.es  
www.clincaslobo.es  
facebook.com/clincaslobo  
@ClincasLobo

**HOSPITAL SAN AGUSTÍN**  
C/ Doctor Fleming, 13  
41701-DOS HERMANAS (SEVILLA)  
Tfno.: 955 050 570  
jfdominguez@hsanagustin.com  
www.hsanagustin.com  
facebook.com/Hospital-San-Agustin  
@hospanagustin

**CENTRO MÉDICO NUESTRA SEÑORA DEL**  
ROCÍO  
C/ Jesús Centeno, 24  
41960-GINES (SEVILLA)  
Tfno.: 954 717 120  
centro.medico.rocio@gmail.com

**LEBRISALUD**  
C/ Eduardo Dato, s/n  
41740-LEBRIJA (SEVILLA)  
Tfno.: 955 971 524  
lebrisalud@gmail.com

**MEDICALSUR**  
C/ Argensola, 16  
41720-LOS PALACIOS (SEVILLA)  
Tfno.: 955 819 006  
medicalsur1@hotmail.com

**SPORTPLUS CENTER**  
C/ Artesanía, 9  
41927-MAIRENA DE ALJARAFE (SEVILLA)  
Tfno.: 954 182 963  
centrosportclub@gmail.com  
www.sportpluscenter.com

**POLICLÍNICA SAN JOSÉ**  
C/ Miguel Delibes 12-18  
41300-SAN JOSÉ DE LA RINCONADA  
(SEVILLA)  
Tfno.: 954 791 477  
policlinicasanjose@hospisur.es  
www.andaluzadeclinicas.es

**CLÍNICA BEIMAN SEVILLA**  
Glorieta de las Cigarreras, 1. Local 3  
41011-SEVILLA (SEVILLA)  
Tfno.: 954 089 703  
infosevilla@clinicabeiman.com  
www.clinicabeiman.com  
facebook.com/Clinica-Beiman

**CLÍNICA ESPERANZA DE TRIANA**  
(INFANTA LUISA)  
C/ San Jacinto, 87  
41010-SEVILLA (SEVILLA)  
Tfno.: 954 330 100  
cristina@infantaluisa.com  
www.infantaluisa.es  
facebook.com/HospitalInfantaLuisa  
@InfantaLuisaHos

**CLÍNICA MEDICA ZENTRUM SL**  
Avda. De La Innovación s/n Local 1  
41020-SEVILLA (SEVILLA)  
Tfno.: 954 702 040  
info@clinicazentrum.es  
www.clinicazentrum.es

**CLÍNICA SANTA ISABEL**  
C/ Luis Montoto, 100  
41018-SEVILLA (SEVILLA)  
Tfno.: 954 919 000  
smedica@clincasantaisabel.es  
www.clincasantaisabel.es  
facebook.com/Clinica-Santa-Isabel  
@Santaisabel\_SEV

**HOSPITAL FÁTIMA**  
Avda. de la Palmera, 2  
41012-SEVILLA (SEVILLA)  
Tfno.: 954 613 300  
info@hospitalfatima.es  
www.hospitalfatima.es  
facebook.com/hospitalfatima.es

**HOSPITAL VIAMED SANTA ÁNGELA DE LA**  
CRUZ  
Avda. de Jerez, 59  
41014-SEVILLA (SEVILLA)  
Tfno.: 954 032 000  
admin@viamedsantaangeladelacruz.com  
www.viamedsantaangeladelacruz.com  
facebook.com/viamedsantaangeladelacruz  
@ViamedStangelaC

**HOSPITAL VICTORIA EUGENIA**  
(CRUZ ROJA ESPAÑOLA)  
Avd. Cruz Roja, 1  
41009-SEVILLA (SEVILLA)  
Tfno.: 954 351 400 / 954 352 082  
hospital@hospitalveugenia.com  
www.hospitalveugenia.com  
facebook.com/HospitalVictoriaEugenia  
@HVICTEugenia

**INSTITUTO MEDICALJARAFE**  
C/ Rafael Alberti, 35  
41806-UMBRETE (SEVILLA)  
Tfno.: 955 715 063/603 661 142  
grupomarmedicos@gmail.com  
facebook.com/Instituto-MedicAljarafe  
@MedicAljarafe

**CLINICA UTREMEDI**  
C/ Ponce de León, 1  
41710-UTRERA (SEVILLA)  
Tfno.: 954 861 002 / 955 864 130  
clincasemud@hotmail.com  
www.clincasemud.es

## ARAGÓN

**CENTRO MÉDICO DE ESPECIALIDADES GOYA**  
C/ Félix Latassa, 6, Bajo  
50006-ZARAGOZA (ZARAGOZA)  
Tfno.: 976 351 234 / 976 351 238  
administracion@cmedicogoya.com  
www.cmedicogoya.com  
facebook.com/Centro-Médico-de-  
Especialidades-Goya

**CLÍNICA MONTPELLIER**  
Vía de la Hispanidad, 37  
50012-ZARAGOZA (ZARAGOZA)  
Tfno.: 976 765 400  
secretaria.montpellier@clinicamontpellier.es  
www.clinicamontpellier.com

**HOSPITAL QUIRÓN ZARAGOZA**  
Paseo de Mariano Renovales, s/n  
50006-ZARAGOZA (ZARAGOZA)  
Tfno.: 976 720 000  
www.quiron.es  
facebook.com/hospitalesquiron

**HOSPITAL VIAMED MONTECANAL**  
C/ Franz Schubert, 2  
50012-ZARAGOZA (ZARAGOZA)  
Tfno.: 876 241 818  
admi@viamedmontecanal.com  
www.viamedmontecanal.com  
facebook.com/ViamedMontecana  
l@ViamedMtecanal

**INSTITUTO EUROPEO DE BIOMEDICINA**  
(BIOSALUD)  
Residencial Paraíso, 9  
50008-ZARAGOZA (ZARAGOZA)  
Tfno.: 976 221 133  
secretaria@biosalud.org  
www.biosalud.org  
facebook.com/BiosaludBiomedicina  
@biosalud

## ASTURIAS

**FUNDACIÓN HOSPITAL DE AVILÉS**  
C/ Cabruñana, 19  
33400-AVILÉS (ASTURIAS)  
Tfno.: 985 563 954  
gerencia@fhaviles.org

**FUNDACIÓN HOSPITAL DE JOVE**  
Avda. Eduardo Castro, s/n  
33290-GIJÓN (ASTURIAS)  
Tfno.: 985 320 050  
correo@hospitaldejove.com  
www.hospitaldejove.com

**HOSPITAL BEGOÑA GIJÓN**  
Avda. Pablo Iglesias, 92  
33204-GIJÓN (ASTURIAS)  
Tfno.: 985 367 711  
gerencia@hospitalbegona.com  
www.hospitalbegona.com

**SANATORIO COVADONGA**  
C/ General Suárez Valdés, 40  
33204-GIJÓN (ASTURIAS)  
Tfno.: 985 365 122  
atencionalpaciente@sanatoriocovadonga.com  
www.sanatoriocovadonga.com  
facebook.com/sanatoriocovadonga  
@SANACOVA

**FUNDACIÓN SANATORIO ADARO**  
C/ Jove y Canella, 1 Sama  
33900-LANGREO (ASTURIAS)  
Tfno.: 985 692 111  
gerencia@sanatorioadaro.com  
www.sanatorioadaro.com

**CLÍNICA ASTURIAS**  
C/ Naranjo de Bulnes, 4-6  
33012-OVIEDO (ASTURIAS)  
Tfno.: 985 286 000  
info@clinica-asturias.com  
www.clinica-asturias.com  
facebook.com/Clinica-Asturias

**CLÍNICA DE FISIOTERAPIA VITALIA**  
C/ Hermanos Menéndez Pidal, 32 BAJO  
33005-OVIEDO (ASTURIAS)  
Tfno.: 985 234 260  
vitalia@fisioterapiavitalia.com  
www.fisioterapiavitalia.com

**CLÍNICA SAN RAFAEL OVIEDO**  
C/ La Estrecha, 33  
33011-OVIEDO (ASTURIAS)  
Tfno.: 985 282 526  
clincasr@sanrafael.es  
www.sanrafael.es

## CANTABRIA

**HOSPITAL RAMÓN NEGRETE**  
(Mutua Montañesa)  
Avd. del Faro – Pintor Eduardo Sanz nº 19  
39012-SANTANDER (SANTANDER)  
Tfno.: 942 204 100  
t.usle@mutuamontanesa.es  
www.mutuamontanesa.es  
@mutuamontanesa

**HOSPITAL SANTA CLOTILDE**  
C/ General Dávila, 35  
39006-SANTANDER (SANTANDER)  
Tfno.: 942 217 711  
hsantaclotilde@hsjd.es  
www.hospitalsantaclotilde.es  
facebook.com/Hospital-Santa-Clotilde

**INSTITUTO CÁNTABRO DE OFTALMOLOGÍA**  
C/ Menéndez Pelayo, 48  
39006-SANTANDER (SANTANDER)  
Tfno.: 942 281 828  
info@cosantander.com  
www.clinica-cotero.es

## CASTILLA LA MANCHA

**CLÍNICA NTRA. SRA. DEL ROSARIO**  
Rosario, 10  
22003-ALBACETE (ALBACETE)  
Tfno.: 967 221 850  
mjmoreno@clinica-elrosario.es

**CLÍNICA SANTA CRISTINA**  
Pérez Galdós 7 – 9  
22003-ALBACETE (ALBACETE)  
Tfno.: 967 223 300  
svillanueva@clincasantacristina.es  
www.clinicasantacristina.es

**CENFIS CENTRO DE FISIOTERAPIA**  
C/ Hidalgo, 22  
13004-CIUDAD REAL (CIUDAD REAL)  
Tfno.: 926 252 628  
cenfis@cenfis.es

**CLÍNICA DE HEMODIÁLISIS NTRA. SRA. DEL**  
PRADO  
Av. Tablas de Daimiel, 13  
13004-CIUDAD REAL (CIUDAD REAL)  
Tfno.: 926 220 617  
8049CiudadReal-Sup@fmc-ag.com

**IDCSALUD HOSPITAL CIUDAD REAL**  
Alisos 19  
13002-CIUDAD REAL (CIUDAD REAL)  
Tfno.: 926 255 008  
www.idcsalud.es/hosp\_ciudad\_real  
facebook.com/quironsalud.es@quironsalud

**CLÍNICA LA ANTIGUA**  
Constitución, 18  
19003-GUADALAJARA (GUADALAJARA)  
Tfno.: 949 223 600  
info@clincalaantigua.es  
www.clinicalaantigua.es  
facebook.com/Clinica-La-Antigua

**FUNDACIÓN MÉNDEZ BONAL**  
CLÍNICA VIRGEN DE GRACIA  
Hotel Cumbria, Ctra. Toledo, 26 Local 202  
13005-CIUDAD REAL (CIUDAD REAL)  
Tfno.: 926 924 166  
fundacionmendezbonal@gmail.com  
www.clinicasmendezbonal.es

**CENTRO MÉDICO Y DE FISIOTERAPIA CALMAR**  
Campo, 51, Local 1  
13700-TOMELLOSO (CIUDAD REAL)  
Tfno.: 926 514 608  
calmar@centromedicoydefisioterapiacalmar.es  
www.calmar.es  
facebook.com/CentroMedicoYDeFisioterapiaCalmar  
@calmartomelloso

**CLÍNICA MARAZUELA**  
Avda. de Extremadura nº 5  
45600-TALAVERA DE LA REINA (TOLEDO)  
Tfno.: 925 815 281  
clinica@clinicamarazuela.com  
www.clinicamarazuela.es  
facebook.com/Clinica-Marazuela

**IDCSALUD HOSPITAL TRES CULTURAS**  
Urb. Tres Culturas, s/n  
45005-TOLEDO (TOLEDO)  
Tfno.: 925 266 100  
informacion.tresculturas@idcsa.net  
www.idcsalud.es/hosp\_tres\_culturas  
facebook.com/quironosalud.es  
@quironosalud

## CASTILLA Y LEÓN

**CLÍNICA SAN FRANCISCO**  
C/ Marqueses de San Isidro, 11  
24004-LEÓN (LEÓN)  
Tfno.: 987 251 012  
info@clinicasanfrancisco.es  
www.clinicasanfrancisco.es  
facebook.com/clinicasanfrancisco.leon  
@CSFLeon

**MASQFISIO**  
Avd. Padre Isla, 24  
24002-LEÓN (LEÓN)  
Tfno.: 987 259 343  
strenc@hotmail.com

**OBRA HOSPITALARIA NUESTRA SEÑORA DE REGLA**  
C/ Cardenal Landazuri, 2  
24003-LEÓN (LEÓN)  
Tfno.: 987 236 900  
gerencia@hos-regla.org  
www.hos-regla.org  
facebook.com/ohnsr.leon

**CLÍNICA ALTOLLANO**  
C/ La Fuentina, s/n  
24193-NAVATEJERA (LEÓN)  
Tfno.: 987 286 000  
info@altollano.org  
www.altollano.org

**CLÍNICA PONFERRADA**  
Avda. Galicia, 1  
24404-PONFERRADA (LEÓN)  
Tfno.: 987 423 732  
info@clinicaponferrada.com  
www.clinicaponferrada.com  
facebook.com/ClinicaDePonferrada

**REAL FUNDACIÓN HOSPITAL DE LA REINA**  
C/ Hospital, 28  
24401-PONFERRADA (LEÓN)  
Tfno.: 987 409 109  
felixrapun@hospital-reina.com  
www.hospitaldelareina.com  
facebook.com/Real-Fundación-Hospital-de-la-Reina  
@HospitalReina

**HOSPITAL GENERAL SANTISIMA TRINIDAD**  
Paseo Carmelitas, 74  
37007-SALAMANCA (SALAMANCA)  
Tfno.: 923 269 300  
info@fhgst.es  
www.fhgst.es

**HOSPITAL SAN JUAN DE DIOS DE LEÓN**  
Avda. San Ignacio de Loyola, 73  
24010-SAN ANDRÉS DEL RABANEDO (LEÓN)  
Tfno.: 987 232 500  
leon.hospital@hsjd.es  
www.hospitalsanjuanediost.es

## CATALUÑA

**ASOCIACIÓN CATALANA DE ENTIDADES DE SALUD (ACES)**  
C/ Muntaner, 262, 2º 2ª  
08021-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 091 992  
www.aces.es  
aces@aces.es  
@ACEScat

**BADAMEDIC**  
C/ Baldomer Solà, 80  
08912-BADALONA (BARCELONA)  
Tfno.: 933 878 059  
www.badamedic.com

**CENTRE DE RECUPERACIÓ FUNCIONAL MONTIGALÀ**  
C/ Còrcega, 13  
08917-BADALONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 607 928  
www.crfmontigala.com

**CENTRE DE REHABILITACIÓ L'EIVAX, SA**  
C/ Sant Pau, 30  
08911-BADALONA (BARCELONA)  
Tfno.: 933 894 140

**CENTRE DE TRAUMATOLOGIA I ORTOPÈDIA, SL**  
C/ Enric Borràs, 14  
08912-BADALONA (BARCELONA)  
Tfno.: 933 841 811

**INSTITUTS ODONTOLÒGICS-C.O. BADALONA, SL**  
Av. Martí Pujol, 254-256  
08911-BADALONA (BARCELONA)  
Tfno.: 933 894 331

**UTSET. DIAGNOSTIC PER LA IMATGE**  
C/ Laietania, 1-11  
08911-BADALONA (BARCELONA)  
Tfno.: 933 894 166  
www.utset.net

**AMBULÀNCIES CONDAL**  
Av. Josep Tarradellas, 8-10, 6º-5ª  
08029-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 541 122  
www.tscambulancias.com

**ANALISTAS PROFESIONALES ASOCIADOS-APA LABORATORIS**  
C/ Aribau, 212  
08006-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 412 282  
www.apalaboratoris.com

**ASSISTÈNCIA AVANÇADA BARCELONA, SL (AGRUPACIÓ)**  
C/ Aribau, 168  
08036-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 810 000/932 810 003  
www.agrupaciomutua.es

**BARCELONA IVF, SLP**  
C/ Escoles Pies, 103  
08017-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 176 916

**BCN PATOLEGS**  
C/ Josep Llovera, 9  
08021-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 145 727

**BIOPAT SL. HOSPITAL DE BARCELONA**  
Av. Diagonal, 660 -1º  
08034-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 030 837/ 932 542 470

**CENTRE DE RECUPERACIÓ ESPORTIVA JMS**  
C/ Dr. Roux, 8-10  
08017-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 523 510  
www.cerede.es

**CENTRE DE REHABILITACIÓ I LENGUATGE, SL**  
C/ Manso, 41  
08015-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 255 354

**CENTRE DE REHABILITACIÓ SASTRE-ROCA**  
C/ Aribau, 298-300  
08006-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 021 366  
www.sastre-roca.com

**CENTRE DIAGNÒSTIC IMATGE DR. MANCHÓN**  
C/ Balmes, 460  
08022-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 450 600/32  
www.dr-manchon.com

**CENTRE FAIXAT, SL**  
C/ Ausiàs Marc, 48 - 1º  
08010-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 652 965

**CENTRE MÈDIC DE RECUPERACIÓ FUNCIONAL, SA**  
C/ Marià Cubí, 10  
08006-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 184 376

**CENTRE MÈDIC MUTUA GEN. DE CATALUNYA**  
C/ Tuset, 5-11  
08006-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 143 600  
www.mgc.es

**CENTRE MÈDIC PASSEIG DE GRACIA, SL**  
Pg. de Gràcia, 121  
08008-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 070 547  
www.cmpg.cat

**CENTRE MÈDIC TRAUMA S.L.**  
Dr. Letamendi, 34-35  
08007-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 880 022  
www.traumaclinik.cat

**CENTRO DE OFTALMOLOGÍA BARRAQUER, SA**  
C/ Muntaner, 314  
08021-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 095 3 11  
www.barraquer.com

**CENTRO MÉDICO CATALUNYA**  
C/ Consejo de Ciento, 96  
08015-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 124 566  
www.centromedicocatalunya.com

**CENTROS E INST. ASIST. DE ASISA, SA**  
C/ Balmes, 123  
08008-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 933 233 808

**CETIR CENTRE MÈDIC**  
C/ Londres, 6  
08029-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 935 035 401  
www.cetir.es

**CLÍNICA PLANAS, SL**  
C/ Pere II de Moncada, 16  
08034-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 032 812  
www.clinica-planas.com

**CLÍNICA CORACHAN, SA**  
C/ Buigas, 19  
08017-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 545 800 ext.1405  
www.corachan.com

**CLÍNICA DENTAL MIRAVÉ, SL**  
Trav. de Gràcia, 71  
08006-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 176 889  
www.clinicamirave.es

**CLÍNICA LONDRES ENTENÇA**  
C/ Entença, 321  
BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 391 696  
lCosta@clinalondres.es  
www.clinicalondres.es/clinica-cirurgia-estetica-barcelona-entencia

**CLÍNICA NTRA. SRA. DEL REMEI**  
C/ Escorial, 148  
08024-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 850 0 10  
www.clinicaremei.org

**CLÍNICA OLIVÉ GUMÀ, SA**  
C/ Torrent de l'Olla, 1  
08012-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 705 400  
www.clinicaoliveguma.com

**CLÍNICA PSICOTER. I PSICOSOMAT. KUR KLINIKUM**  
C/ Balmes, 129 - 3º 1a  
08008-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 5365 10  
www.kurklinikum.com

**CLÍNICA SAGRADA FAMILIA, SA**  
C/ Torras i Pujalt, 1  
08022-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 122 300

**CLÍNICA SANT ANTONI - HUCASVE, SL**  
C/ Sant Eloi, 6-8  
08038-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 974 010  
www.csantantoni.com

**CLÍNICA SANT JORDI, SA**  
Pl. De l'estació, 12  
08030-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 935 047 100

**CLÍNICA TRES TORRES, SA**  
C/ Dr. Roux, 76  
08017-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 041 300

**CLINSAFA, INSTITUT OFTALMOLÒGIC, SL**  
C/ Torras i Pujals, 1  
08022-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 064 831  
www.ioi.es

**CORGOS SERVEIS DE SALUT, SL**  
C/ Sant Antoni Maria Claret, 265  
08041-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 083 487  
www.corgos.com

**CORPORACIÓ MÈDICA CATALANA, SL**  
Avd. Tibidabo, 20  
08022-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 184 397

**DIAGNOSIS MÈDICA - CREU BLANCA**  
Pg. Reina Elisenda de Montcada, 17  
08034-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 522 522  
creu-blanca.es

**EDELWEISS IBERICA, SL**  
C/ Pau Claris, 157 sobre àtic 2º  
08037-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 266 767  
www.edelweiss.es

**EFIRE, SL (EIRE)**  
C/ Sant Ignasi de Loiola, 106 - Local A  
08912-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 933 887 051

**EUGENOMIC, SL**  
Trav. de Gràcia, 98  
08012-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 922 963  
www.eugenomic.com

**EUVITRO, S.L. (Clínica Eugin)**  
C/ Travessera de Les Corts, 322  
08029-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 933 221 122  
www.eugin.net

**FERTILAB, INSTITUT CATALÀ DE FERTILITAT, SL**  
Via. Augusta, 249  
08017-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 411 414  
www.fertilab.com

**FISIOTERAPIA MANFRED, S.A.**  
C/ Girona, 84  
08009-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 318 384  
www.manfred-sa.com  
FRESENIUS MÉDICAL CARE SERVICES CATALUNYA, S.L.  
Avda. Diagonal, 22-26  
08013-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 150 084  
www.nofhrocare.com

**FUNDACIÓ ACE. INST. CAT. NEURO. APLICAD.**  
C/ Gran Via Carlos III, 85 BIS  
08028-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 447 318  
www.fundacioaces.com

FUNDACIÓ ESCLERÒSIS MÚLTIPLE  
C/ Tamarit, 104 - entlo 1ª  
08015-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 289 699  
www.fem.es

FUNDACIÓ ESCLERÒSIS MÚLTIPLE-HOSP.DIA  
BCN (CEMCA)  
Pg. de la Vall d'Hebron, 119-129  
08035-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 175 000  
www.fem.es

GESTIÓ SANITÀRIA EG 92, SL  
(GRUP ATLÀNTIDA)  
C/ Enric Granados, 90-92  
08008-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 172 299  
www.grupatlantida.cat

GNATION, CENTRO CIRURGIA ORAL Y  
MAXILOFACIAL BCN, SL  
C/ Casanova 101 - Pral. 1ª  
08011-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 537 965  
www.gnation.com

HOSPITAL QUIRÓN BARCELONA  
Pl. Alfonso Comín, 5-7  
08023-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 554 001

HOSPITAL DE BARCELONA, SCIAS  
Avd. Josep Tarradellas, 123-127  
08029-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 542 400  
www.scias.com

HOSPITAL DELFOS, SA  
Avd. Vallcarca, 151-161  
08023-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 545 000 / 932 545 184  
www.centromedicodelfos.es

HOSPITAL QUIRÓN TEKNON  
C/ Vilana, 12  
08022-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 906 200  
www.teknon.es

HOSPITAL SANITAS CIMA  
Pg. Manuel Girona, 33  
08034-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 935 522 700  
www.sanitas.es

HOSPITAL UNIVERSITARIO QUIRÓN DEXEUS  
C/ Sabino de Arana, 5-19  
08028-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 274 747  
www.quiron.es

ICATME SERVICIOS MÉDICOS, SL  
C/ Sabino de Arana, 5 -2º  
08028-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 054 362  
www.icatme.com

IDCSALUD CLÍNICA DEL PILAR,  
CENTRE CARDIOVASCULAR SANT JORDI  
C/ Balmes, 271  
08006-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 360 500  
info@clinicadelpilar.org  
www.clinicadelpilar.org

INST. RADIOL.TOMODENSITOMETRÍA  
Dra. Guirado, SLP  
C/ Muntaner, 239 - Ent 1  
08021-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 003 200  
www.dr-guirado.com

INSTITUT CATALÀ DE RETINA, SL  
C/ Pau Alcover, 67-71  
08017-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 547 922 / 20 - 934 340 553  
www.icrcat.com

INSTITUT IMOR.INST.  
MÈDIC D'ONCO-RADIOTER, SL  
C/ Escoles Pies, 81  
08017-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 055 120  
www.imor.org

INSTITUT MARQUÈS OBST.  
I GINECOLOGIA, SLP  
Pg. Capitàn Arenas, 33  
08034-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 858 216  
www.institutomarques.com

INSTITUT OFTALMOLÒGIC INTEGRAL, SL  
Pl. Manuel Corachán, 4  
08017-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 064 831  
www.ioi.es

INSTITUTO CATALÀ D'URO.  
I NEFROL., SLP (ICUN)  
C/ Brusí, 45  
08006-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 145 806  
www.icun.es

INSTITUTO CONDAL DE OFTALMOLOGÍA, SL  
Via. Augusta, 48-54 -2n  
08006-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 155 6 37  
www.icoftalmologia.es

INSTITUTO DE RESONANCIA MAGNÈTICA  
Dra. Guirado, SLP  
C/ Bellesguard, 3  
08022-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 184 545  
www.dr-guirado.com

INSTITUTS ODONTOLÒGICS ASSOCIATS, SL  
C/ Diputació, 238  
08007-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 933 426 400

INSTITUTS ODONTOLÒGICS-SERNADENT, S.L.  
C/ Ramón Turro, 246  
08005-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 214 416

LABORATORIO DE ANÁLISIS  
DR. ECHEVARNE, SA  
C/ Provença, 312  
08037-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 902 525 500  
www.echevarne.com

MDB LABORATORI D'ANÀLISIS  
CLÍNQUES, SA  
C/ Comte d'Urgell, 161  
08036-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 538 636

MILLENNI INSTITUT CATALÀ  
D'ODONTOLOGIA-MIRAVÉ  
C/ Tuset, 36  
08006-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 172 009

NOU HOSPITAL EVANGÈLIC  
C/ Camèlies, 15-17  
08024-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 859 9 55  
www.hospitalevangelic.com

POLICLÍNICA BARCELONA  
C/ Guillermo Tell, 4  
08006-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 161 616

QCA QUIRÚRGICA BARCELONA SLP  
Pge. de la Bonanova, 71 - 1ª  
08017-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 184 7 15  
www.quirurgica.com

QUALITY MEDICAL SERVICE, SL  
C/ Aribau, 192-198  
08036-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 933 944 5 00  
www.centromedicoqms.com

REHABILITACIÓ EIXAMPLE CORACHAN, SLU  
C/ Gironella, 6 -2º  
08017-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 872 324

SERVEIS CLÍNICS, SA  
C/ García Mariño, 4  
08022-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 174 602

SERVIDIGEST  
C/ Balmes, 334  
08006-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 935 450 990/934 153 464  
www.servidigest.com

SPHERA GLOBAL GESTIÓ MÈDICA INTER., SL  
Av. Sarrià, 137 Bis  
08017-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 932 520 945

TRANSPORT SANITARI DE CATALUNYA, SLU  
Av. Josep Tarradellas, 8-10 -6º 5ª  
08029-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 541 1 22  
www.tscambulancias.com

UNITED LABORATORIES BARCELONA, SL  
Av. Meridiana, 361  
08016-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 933 114 603

UTE GIMCODECRIL  
C/ Manso, 41  
08015-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 934 255 354

BRUGUES ASSISTENCIAL S.A. (UAB)  
Campus Universitari de Bellaterra s/n  
08193-BARCELONA (BARCELONA)  
Tfno.: 936 333 670

D2 CENTRE DE FISIOTERÀPIA, SCP  
C/ Anna Mogas, 138  
08415-BIGUES I RIELLS (BARCELONA)  
Tfno.: 938 658 621

VECTIS - POLICLÍNICA CALELLA, SL  
C/ Anselm Clavé, 148  
08370-CALELLA (BARCELONA)  
Tfno.: 937 694 588  
www.grupclinicselvamaresme.cat

CAFYR REHABILITACIÓ, SL  
C/ Llibertat, 30  
08860-CASTELLDEFELS (BARCELONA)  
Tfno.: 936 362 065

CENTRE MÈDIC CASTELLDEFELS  
Av. Constitució, 183 - Local 2  
08860-CASTELLDEFELS (BARCELONA)  
Tfno.: 936 656 011  
www.centremedic.net

BRUGUES ASSISTENCIAL S.A. (CERDANYOLA)  
C/ Església, 3  
08290-CERDANYOLA (BARCELONA)  
Tfno.: 936 628 059

ORTEX, SL  
Av. Canaletes, 29  
08290-CERDANYOLA (BARCELONA)  
Tfno.: 935 948 970

INSTITUTS ODONTOLÒGICS CORNELLA, SL  
C/ Mossen J. Verdaguer, 6  
08940-CORNELLÀ (BARCELONA)  
Tfno.: 934 741 932

CORNELLÀ, CENTRO DE TRAUMAT.  
Y REHABIL., SL  
Av. Del Parque, 18-20  
08940-CORNELLÀ DE LLOBREGAT (BARCELONA)  
Tfno.: 933 754 253

CENTRE ASSISTENCIAL BAIX LLOBREGAT  
C/ Joaquim Rubio i Ors 280  
08940-CORNELLÀ DE LLOBREGAT (BARCELONA)  
Tfno.: 937 451 440  
www.cabll.com

CENTRO RECUPERACIÓ FUNCIONAL  
ARTROS, SL  
Via. Mil.lenari, 4  
08292-ESPARRAGUERA (BARCELONA)  
Tfno.: 937 777 723

CLÍNICA DE MEDICINA INTEGRAL  
DIAGONAL, SL  
C/ Sant Mateu, 24-24  
08950-ESPLUGUES DE LLOBREGAT (BARCELONA)  
Tfno.: 932 053 213  
www.clinicadiagonal.com

CLÍNICA NTRA. SRA. DE GUADALUPE, SA  
C/ Francesc Moragues, 2  
08950-ESPLUGUES DE LLOBREGAT (BARCELONA)  
Tfno.: 934 702 970

FUNDACIÓ PRIVADA PRO-DISM.  
PSÍQUICS FINESTRELLES  
C/ Sometens, 46-54  
08950-ESPLUGUES DE LLOBREGAT (BARCELONA)  
Tfno.: 933 713 441/934 990 609  
www.fundaciofinestrelles.com

GENERAL LAB, S.A.-  
LABCO QUALITY DIAGNÒSTICS  
C/ del Mestre Joan Corrales, 99  
08950-ESPLUGUES DE LLOBREGAT (BARCELONA)  
Tfno.: 933 636 000  
www.general-lab.com

BRUGUES ASSISTENCIAL, SA  
Ctra. Santa Creu de Calafell, 100-102  
08850-GAVÀ (BARCELONA)  
Tfno.: 936 333 670

DIATROS, SLP  
Avd. Mas Sellares, 16  
08850-GAVÀ (BARCELONA)  
Tfno.: 936 620 500  
www.diatros.com

CENTRO RECUPERACIÓ FUNCIONAL VALLÉS  
C/ Princesa, 26-30  
08400-GRANOLLERS (BARCELONA)  
Tfno.: 938 708 0 53  
www.crfvalles.com

FISMED FISIOTERÀPIA I MEDICINA  
FUNCIONAL, SCP  
C/ Girona, 301  
08402-GRANOLLERS (BARCELONA)  
Tfno.: 938 401 726  
www.fismed.com

INSTITUTS ODONTOLÒGICS CALABRIA, SL  
Pl. Josep Barangé, 10-11  
08400-GRANOLLERS (BARCELONA)  
Tfno.: 938 793 228

CENTRE MÈDIC COLLBLANC  
C/ Dr. Jaume Ferran i Clua, 6 -1º  
08903-GRANOLLERS (BARCELONA)  
Tfno.: 933 332 550  
www.centremedic-collblanc.com

DIIVERUM SERVICIOS RENALES, SL  
C/ Amadeu Torner, 109 2º  
08902-HOSPITALET DE LLOBREGAT (BARCELONA)  
Tfno.: 934 222 020  
www.diaverum.com

FISIO CENTRO DE FISIOTERÀPIA, SLP  
C/ Rodés, 31  
08901-HOSPITALET DE LLOBREGAT (BARCELONA)  
Tfno.: 932 601 635  
www.fisios.net

PRYTANIS HOSPITALET CENTRO  
SOCIOSANITARIO  
C/ Aprestadora, 43-45  
08902-HOSPITALET DE LLOBREGAT (BARCELONA)  
Tfno.: 932 988 090

QD HOSPITALET  
Avd. Josep Molinos, 29-41  
08906-HOSPITALET DE LLOBREGAT (BARCELONA)  
Tfno.: 934 407 500  
www.qdiagnostica.com

CLÍNICA SANT JOSEP (IGUALADA)  
C/ Carme Verdaguer, 54  
08700-IGUALADA (BARCELONA)  
Tfno.: 938 032 650

MIPS FUNDACIÓ PRIVADA  
C/ Delícies, 8  
08700-IGUALADA (BARCELONA)  
Tfno.: 938 050 404

CENTRE MÈDIC DR. VALLS, SLP  
Nova, 125 - Local 10  
8530-LA GARRIGA (BARCELONA)  
Tfno.: 938 605 858

GRUP 9 SERVEIS MÈDICOS, SL  
Avd. Del Bosque, 25  
08906-L'HOSPITALET DE LLOBREGAT (BARCELONA)  
Tfno.: 934 373 322

FISIO7 MANRESA-KINEYO, SL  
C/ Mossén Serapí Farré, 25-27  
08242-MANRESA (BARCELONA)  
Tfno.: 938 784 286  
www.fisio7manresa.com

IT&GESTION, SL-POLICLÍNIC BAGES  
C/ Sansa, 10  
08240-MANRESA (BARCELONA)  
Tfno.: 938 749 851/934 948 666

CENTRE MÈDIC MARTORELL  
Avd. Francesc Riera, 9  
08760-MARTORELL (BARCELONA)  
Tfno.: 937 752 300  
www.cmcdicmartorell.com

GABINET D'ESP. MÈDI. ASSOC. - GEMA  
C/ Nou, 13-15  
08301-MATARÓ (BARCELONA)  
Tfno.: 937 964 444  
www.gemasl.com

INSTITUTS ODONTOLÒGICS  
C.O. DEL MARESME, SL  
C/ Iluro, 90  
08302-MATARÓ (BARCELONA)  
Tfno.: 937 577 181

MEDITRAUMA, SL  
C/ Miquel Biada, 119  
08302-MATARÓ (BARCELONA)  
Tfno.: 937 414 400  
www.meditrauma.com

CENTRE MÈDIC MOLINS, SL  
Pg. Del Terraple, 97  
08750-MOLINS DE REI (BARCELONA)  
Tfno.: 936 685 530

TRAMVIA PARC CLINIC, S.L.  
Avda. Can Serra, 7  
08390-MONTGAT (BARCELONA)  
Tfno.: 934 690 302  
www.mi-clinicadental.com

SERVICIOS AUXILIARES DE MEDICINA  
INTEGRAL  
C/ Anselm Clave, 177  
08640-OLESA DE MONTSERRAT (BARCELONA)  
Tfno.: 937 785 303

POLICLINICA MARESME, SL  
C/ Garbí, 40  
08397-PINEDA DE MAR (BARCELONA)  
Tfno.: 937 621 717  
www.policlinicamaresme.com

RESSONÀNCIA OBERTA SELVA MARESME, SL  
C/ Garbí, 41  
08397-PINEDA DE MAR (BARCELONA)  
Tfno.: 937 621 717  
www.policlinicamaresme.com

CENTRE FISIOTERÀPIA POLINYÀ  
C/ Ramoneda, 29  
08213-POLINYÀ (BARCELONA)  
Tfno.: 657 721 541  
www.centrefisioterapiapolinya.com

FISIOSPORT MARESME  
Pl. Romà Piera, 4 Local 26  
08330-VILASAR DE MAR (BARCELONA)  
Tfno.: 937 522 492  
www.fisiosportmaresme.com

CENTRE MÈDIC RUBÍ, SL  
C/ Duran i Bas, 6  
08191-RUBÍ (BARCELONA)  
Tfno.: 936 970 037  
www.centremedicrubi.com

CENTRE MEDICINA CORRECTIVA  
C/ Casanovas i Bosch, 48  
08202-SABADELL (BARCELONA)  
Tfno.: 937 257 199  
www.cmcsll.org

IMAGEN MÈDICA DIGITAL SERVICIOS  
DIAGNÒSTICOS, SA  
C/ Illa, 52  
08202-SABADELL (BARCELONA)  
Tfno.: 937 484 885  
www.imdsd.es

INSTITUTS ODONTOLÒGICS DEL VALLÈS, SL  
C/ Sant Joan, 23-29, 1<sup>o</sup>1<sup>a</sup>  
08202-SABADELL (BARCELONA)  
Tfno.: 937 275 396

NAEKO  
C/ Zurbano, 7  
08201-SABADELL (BARCELONA)  
Tfno.: 937 261 935/937 278 501  
www.naeko.net

CENTRO MÉDICO MESRO, SLP  
C/ Santa Caterina, 8  
08930-SANT ADRIÀ DE BESÒS (BARCELONA)  
Tfno.: 934 620 911

FISIOMED, SL  
Pl. Catalunya, 8  
08740-SANT ANDREU DE LA BARÇA (BARCELONA)  
Tfno.: 936 532 261  
www.fisiomed.net

CENTRO SOCIO SANITARIO L'ESTADA  
C/ De l'Alzina, 61-36  
08392-SANT ANDREU DE LA BARÇA (BARCELONA)  
Tfno.: 937 926 612/937 926 287

CENTRE MÈDIC BENVIUERE  
C/ Benviuere, 7  
08830-SANT BOI (BARCELONA)  
Tfno.: 936 811 499  
www.centromedicobenviuere.com

PRYTANIS SANT BOI CENTRO SOCIO SANITARIO  
C/ Torres i Bages, 55  
08830-SANT BOI (BARCELONA)  
Tfno.: 936 300 931

IVAN MAÑERO CLÍNIC  
C/ Victor Hugo, 24  
08174-SANT CUGAT DEL VALLÉS (BARCELONA)  
Tfno.: 933 013 0 40  
www.ivanmanero.com

CENTRE SANITARI CAN MORA  
C/ Sant Jordi, 37  
08172-SANT CUGAT DEL VALLÉS (BARCELONA)  
Tfno.: 935 894 344  
www.centrecanmora.com

IDCSALUD  
HOSPITAL GENERAL DE CATALUNYA  
C/ Pere i Pons, 1  
08195-SANT CUGAT DEL VALLÉS (BARCELONA)  
Tfno.: 902 533 333  
www.idsalud.es

ARACAB  
C/ Miquel Reverter, 18  
08960-SANT JUST DESVERN (BARCELONA)  
Tfno.: 933 728 598  
www.aracab.com

ÀPTIMA CENTRE CLÍNIC, SL  
Pl. Dr. Robert, 5  
08221-TERRASSA (BARCELONA)  
Tfno.: 937 365 0 40  
www.aptimacentreclinic.com

ARCMEDIC REHABILITACIÓ, SLP  
C/ Galileu, 341  
08224-TERRASSA (BARCELONA)  
Tfno.: 937 882 295

CLÍNICA SANT JOSEP  
(HNA. JOSEFINAS CARIDAD)  
C/ St. Segimon, 3  
08500-VIC (BARCELONA)  
Tfno.: 938 861 700/938 861 0 90  
www.clinicasjv.com

CENTRE MÈDIC MEISA, SL  
Pl. Sant Herblain s/n  
08840-VILADECANS (BARCELONA)  
Tfno.: 936 591 566

INSTITUTS ODONTOLÒGICS DE LA  
MEDITERRANEA, SL  
C/ Llibertat, 89 bxos.  
08800-VILANOVA (BARCELONA)  
Tfno.: 938 105 858

CENTRE DE REHABILITACIÓ SPAL  
C/ Del Carme, 8  
08340-VILASSAR DE MAR (BARCELONA)  
Tfno.: 937 540 222  
www.centrespal.com

CLÍNICA BOFILL PROACTIVE HEALTH, S.L.  
C/ Rusiñol s/n  
17250-CASTELL-PLATJA D'ARO (GIRONA)  
Tfno.: 872 598 000  
www.clinicabofill.net/costabrava

CLÍNICA SANTA CREU  
C/ Santa Llogaia, 27  
17600-FIGUERAS (GIRONA)  
Tfno.: 972 503 650

CLÍNICA BOFILL  
C/ Sant Antoni M<sup>a</sup>, Claret, 20  
17001-GIRONA (GIRONA)  
Tfno.: 972 204 350

CLÍNICA ONYAR  
C/ Heroïnes Santa Bàrbara, 6  
17004-GIRONA (GIRONA)  
Tfno.: 972 222 644

FISIOMÈDIC GIRONA GROUP 2013, SLP  
Avda. Luis Pericot, 49-51  
17003-GIRONA (GIRONA)  
Tfno.: 872 037 599

GIROMÈDIC, SL  
C/ Juli Garreta, 12  
17002-GIRONA (GIRONA)  
Tfno.: 972 224 7 71  
www.montepiogirona.cat

INSTITUTS ODONTOLÒGICS DE L'EIX, SL  
C/ de la Rutlla, 49-51 bxos.  
17002-GIRONA (GIRONA)  
Tfno.: 972 426 400

BARNÈS KINÉ, S.L.  
Avda. Josep Pla, 14-15  
17310-LLORET DE MAR (GIRONA)  
Tfno.: 972 349 371

CENTRE DE FISITERÀPIA TARS  
C/ Ample, 51  
17200-PALAFRUGELL (GIRONA)  
Tfno.: 972 305 281

CENTRE MÈDIC PALAFRUGELL  
Pl. Catalunya, 5-7  
17200-PALAFRUGELL (GIRONA)  
Tfno.: 972 306 565

GABIMEDI SSANTA COLOMA DE FARNERS  
C/ Camprodon, 40  
17430-SANTA COLOMA DE FARNERS (GIRONA)  
Tfno.: 972 877 473  
www.gabimedi.com

CLÍNICA NTRA SRA. PERPETUO SOCORRO, SA  
C/ Bisbe Meseguer, 3  
25003-LLEIDA (LLEIDA)  
Tfno.: 973 266 100  
www.asisa.es

FUNDACIÓ ESCLERÒSIS MÚLTIPLE  
HOSP.DIA "M. M. POL" LLEIDA  
Avd. Rovira Roure, 80  
25198-LLEIDA (LLEIDA)  
Tfno.: 973 705 364

INSTITUT LLEIDA D'OFTALMOLOGIA - ILO  
Avd. Dr. Fleming, 14  
25006-LLEIDA (LLEIDA)  
Tfno.: 973 245 380

SERVEIS SOCIO SANITARIS GENERALS, SL  
C/ nau 59, 3  
25190-LLEIDA (LLEIDA)  
Tfno.: 973 257 249

VITHAS HOSPITAL MONTSERRAT  
C/ Bisbe Torres, 13  
25002-LLEIDA (LLEIDA)  
Tfno.: 973 266 300

POLICLÍNICA COMARCAL DEL VENDRELL  
Avd. Santa Oliva 1-11  
43700-EL VENDRELL (TARRAGONA)  
Tfno.: 977 660 140  
elvendrell@policlinicacomarcaldelvendrell.com  
www.policlinicacomarcaldelvendrell.com

FISIOTERÀPIA I REEDUCACIÓ  
C/ Lleona, 12  
43201-REUS (TARRAGONA)  
Tfno.: 977 310 835

FUNDACIÓ ESCLERÒSIS MÚLTIPLE-  
HOSP.DIA "MAS SABATER" REUS  
Avd. Ceferi Olivé s/n  
43203-REUS (TARRAGONA)  
Tfno.: 977 128 024

HOSPITAL VIAMED MONEGAL  
C/ López Peláez, 15-17  
43002-TARRAGONA (TARRAGONA)  
Tfno.: 977 225 0 12  
www.clinicamonegal.es

INSTITUT ODONTOLÒGICS DEL  
TARRAGONÈS, S.L.  
C/ Prat de la Riba, 23-25  
43001-TARRAGONA (TARRAGONA)  
Tfno.: 977 249 966

## CEUTA-MELILLA

CLÍNICA SEPTEM  
C/ Marina Española, 9  
51011-CEUTA (CEUTA)  
Tfno.: 856 201 446  
urgenciasceuta@rusadirmedia.com  
www.rusadirmedia.com

CLÍNICA RUSADIR  
C/ Teniente Morán, 41  
52006-MELILLA (MELILLA)  
Tfno.: 952 670 652  
www.clinicarusedir.net

## EXTREMADURA

CLIDEBA  
C/ Eladio Salinero de los Santos, 6  
06011-BADAJÓZ (BADAJÓZ)  
Tfno.: 924 229 050  
www.idcsalud.es/clideba  
facebook.com/quironsalud.es  
@quironsalud

LOS ANGELES-SMU  
Avd. Santa Marina, 7  
06005-BADAJÓZ (BADAJÓZ)  
Tfno.: 924 242 425 / 924 271 911  
administracion@clinicosalangeles.es  
www.clinicalosangeles.es

PHERMO DIALISIS  
C/ Manuel Saavedra Martínez, 2  
(Edf. Seminario)  
06006-BADAJÓZ (BADAJÓZ)  
Tfno.: 924 270 366  
8196badajoz-med.clinica-es  
@fmc-ag.com

CENTRO DE FISIOTERÀPIA INTEGRAL  
Avda. Constitución, 40  
06800-MÉRIDA (BADAJÓZ)  
Tfno.: 924 373 737  
contacta@centrofisioterapiaintegral.es  
www.centrofisioterapiaintegral.es  
facebook.com/CentrodeFisioterapiaIntegral

CLÍNICA IANA  
Avda. Reina Sofía, 34  
06800-MÉRIDA (BADAJÓZ)  
Tfno.: 924 311 216  
clinicadiana@clinicadiana.es  
www.clinicadiana.es  
facebook.es/clinicadiana  
twitter.com/clinicadiana

HOSPITAL DE SANTA JUSTA  
C/ Concepción, 24  
06700-VILLANUEVA DE LA SERENA (BADAJÓZ)  
Tfno.: 924 840 746  
pnieto@idcsalud.es  
www.idcsalud.es/hosp\_santa\_justa

CENTRO DE FISIOTERÀPIA KINES 88  
C/ Lima, 2, Bajo  
10005-CÁCERES (CÁCERES)  
Tfno.: 927 242 015  
fisioterapia@kines88.es  
www.kines88.es

CLÍNICA QUIRÚRGICA CACEREÑA S.A.  
(CLÍNICA SAN FRANCISCO)  
Ronda de San Francisco, 1  
10002-CÁCERES (CÁCERES)  
Tfno.: 927 012 200  
info@clinicasanfranciscocaceres.com  
www.clinicasanfranciscocaceres.com  
facebook.com/Clinica-San-Francisco  
@ClinicaCaceresidcsalud

HOSPITAL VIRGEN DE GUADALUPE  
Avd. de la universidad s/n  
10004-CÁCERES (CÁCERES)  
Tfno.: 927 181 360  
www.idcsalud.es/virgen\_guadalupe  
facebook.com/quironsalud.es  
@quironsalud

## GALICIA

**ASOCIACIÓN DE HOSPITALES DE GALICIA (AHOSGAL)**  
C/ Santiago León de Caracas, 1  
15701-SANTIAGO DE COMPOSTELA (A CORUÑA)  
www.ahosgal.es  
info@ahosgal.org  
facebook.com/asociacionhospitalesgalicia  
@Ahosgal

**HOSPITAL GENERAL JUAN CARDONA -SANTO HOSPITAL DE CARIDAD**  
Pardo Bazán s/n  
15406-FERROL (LA CORUÑA)  
Tfno.: 981 312 500  
secretaria@hjcardon.org  
www.hospitaljuancardon.org

**HOSPITAL MODELO**  
C/ Virrey Ossorio, 30  
15011-LA CORUÑA (LA CORUÑA)  
Tfno.: 981 147 320  
modelo@hospitalmodelo.com  
https://cms.hospitalmodelo.com

**HOSPITAL POLICLÍNICO LA ROSALEDA**  
C/ Santiago León de Caracas, 1  
15701-SANTIAGO DE COMPOSTELA (LA CORUÑA)  
Tfno.: 981 551 200  
rosaleda@hospitalrosaleda.com  
www.hospitalrosaleda.com

**HOSPITAL SAN RAFAEL LA CORUÑA**  
C/ Las Jubias, 82  
15006-LA CORUÑA (LA CORUÑA)  
Tfno.: 981 179 000  
ade@imqsanrafael.es  
www.imqsanrafael.es  
@IMQsanrafael

**HOSPITAL POLICLÍNICO LUCENSE (POLUSA)**  
C/ Dr. Iglesias Otero, s/n  
27004-LUGO (LUGO)  
Tfno.: 982 222 854  
info@polusa.es  
www.polusa.es  
Facebook.com/hospitalpolusa  
@hospitalpolusa

**SANATORIO NOSA SRA. DOS OLLOS GRANDES**  
C/ Montevideo, 23  
27001-LUGO (LUGO)  
Tfno.: 982 284 040  
administracion@nsog.es  
www.nsog.es

**CENTRO MÉDICO EL CARMEN (SANATORIO DEL CARMEN)**  
Avda. de la Habana, 50-52 y 71  
32004-ORENSE (ORENSE)  
Tfno.: 988 223 400  
info@centromedicoelcarmen.es  
www.centromedicoelcarmen.es  
facebook.com/Centro-Medico-El-Carmen  
@CM\_ElCarmen

**HOSPITAL COSAGA**  
C/ Sáenz Díez, 11  
32003-ORENSE (ORENSE)  
Tfno.: 988 371 710  
correo@cosaga.com  
www.cosaga.com

**CENTRO MÉDICO LA ROSALEDA LALIN**  
Avda. Buenos Aires, 102  
36500-LALIN (PONTEVEDRA)  
Tfno.: 986 787 464  
citaslalin@hospitalrosaleda.com  
www.hospitalrosaleda.com

**HOSPITAL MIGUEL DOMÍNGUEZ**  
C/ Fray Juan Navarrete, 9  
36001-PONTEVEDRA (PONTEVEDRA)  
Tfno.: 986 866 296  
info@grupohmd.com  
www.grupohmd.com  
facebook.com/GrupoHospitalesMiguelDominguez  
@grupohmd

**CLÍNICA MÉDICA LA MERCED**  
C/ Andurique, 11  
36005-POYO (PONTEVEDRA)  
Tfno.: 986 866 296  
info@grupohmd.com  
www.grupohmd.com  
facebook.com/GrupoHospitalesMiguelDominguez  
@grupohmd

**CENTRO MÉDICO CESANTES**  
C/ Rua Loural, 7 Bajo  
36693-REDONDELA (PONTEVEDRA)  
Tfno.: 986 495 985  
administracion@cmcesantes.com  
www.centromedicoelcastrocesantes.es

**CENTRO MÉDICO EL CASTRO**  
C/ Manuel Olivé, 11  
36203-VIGO (PONTEVEDRA)  
Tfno.: 986 411 466  
administracion@elcastrovigo.com  
www.elcastrovigo.com

**HOSPITAL POVISA**  
C/ Salamanca, 5  
36211-VIGO (PONTEVEDRA)  
Tfno.: 986 413 144  
povisa@povisa.es  
www.povisa.es  
facebook.com/HospitalPovisa  
@HospitalPovisa

**HOSPITAL VITHAS NUESTRA SEÑORA DE FÁTIMA**  
Via Norte, 48  
36206-VIGO (PONTEVEDRA)  
Tfno.: 986 821 100  
infovigo@vithas.es  
www.vithas.es/vigo-pontevedra

**SANATORIO CONCHEIRO (RACONSA, S.L.)**  
Avd. Madrid, 4  
36204-VIGO (PONTEVEDRA)  
Tfno.: 986 413 244  
documentacion@sanatorioconcheiro.com  
www.sanatorioconcheiro.com

## ISLAS BALEARES

**UNIÓN BALEAR DE ENTIDADES SANITARIAS (UBES)**  
C/ Aragón, 215  
07008-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 476 049  
www.ubes.es  
ubes@caeb.es

**AMA CENTRO DE REHABILITACIÓN Y FISIOTERAPIA**  
C/ Cannes, 40 El Arenal  
07600-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 263 522  
ama.arenal@gmail.com

**ATENZIA Servicios de Teleasistencia**  
Avinguda Via Alemania, 17-Baixos  
07003-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 718 393  
balears@atenzia.com  
www.atenzia.com  
facebook.com/AtenziaEspana  
@AtenziaEspana

**CENTRE COT MANACOR**  
Rambla Rei en Jaume I, 6-A, 3º-A  
07500-MANACOR (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 551 872  
info@cotmanacor.com

**CLÍNICA CAPISTRANO**  
C/ Miquel Rosselló i Alemany, 46  
07015-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 401 484  
info@clinicacapistrano.com  
www.clinicacapistrano.com  
facebook.com/Clinica Capistrano  
@Clinicacapistrano

**CLÍNICA MUTUA BALEAR**  
C/ Bisbe Campins, 4  
07012-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 213 400 / 971 213 419  
admonclinica@mutuabaleares.es  
www.mutuabaleares.es  
facebook.com/mutuabaleares  
@mutuabaleares

**CLINICA ROTGER**  
Via Roma, 3 - Santiago Rusiñol, 9  
07012-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 448 500  
info@clinicarotger.es  
www.clinicarotger.es  
facebook.com/clinica.rotger  
@clinicarotger

**DENTAL PALMAPLANAS**  
Camí dels Reis, 308 Ed. Clínica Palmaplanas  
07010-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 918 005  
palma@dentalpalmaplanas.com  
www.dentalpalmaplanas.com

**EIVILUXURY**  
C/ Canarias, 41  
07800-IBIZA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 312 902  
info@eiviluxury.com  
www.eiviluxury.com  
facebook.com/Eiviluxury  
@eiviluxury

## GRUPO POLICLÍNICA

**EIVCONSULTA**  
Via Romana, s/n  
07800-IBIZA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 301 916  
info@grupopoliclinica.es  
www.grupopoliclinica.es  
facebook.com/grupopoliclinica  
@grupopoliclinic

**POLICLÍNICA NUESTRA SRA. DEL ROSARIO**  
Via Romana, s/n  
07800-IBIZA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 301 916  
info@grupopoliclinica.es  
www.grupopoliclinica.es  
facebook.com/grupopoliclinica  
@grupopoliclinic

**SA RESIDENCIA - CASA PARA MAYORES**  
Carretera de Santa Eulalia, Km 3,5  
07819 - SANTA EULALIA DEL RÍO - IBIZA  
Tfno.: 971 932 440  
info@saresidencia.es  
www.saresidencia.es  
facebook.com/saresidenciaibiza  
@saresidencia

**HOSPITAL CLINIC BALEAR**  
Passeig L'arbreda, s/n (Urb. Son Verí Nou)  
07609-LLUCMAJOR (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 443 030  
repcion@hospitalclinicbalear.com  
www.hospitalclinicbalear.com  
facebook.com/clinicbalear

**HOSPITAL CRUZ ROJA PALMA**  
C/ Pons i Gallarça, 90  
07004-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 751 445  
tacaji@cruzroja.es  
www.cruzroja.es

**HOSPITAL DE LLEVANT**  
C/ Escamarià, 6  
07680-PORTO CRISTO (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 822 400/971 815 259  
info@hllevant.com  
www.hllevant.com  
facebook.com/cslevant

**HOSPITAL QUIRÓN PALMAPLANAS**  
Camí dels Reis, 308  
07010-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 918 000  
info.palmaplanas@quiron.es  
www.quiron.es/es/mallorca\_palmaplanas  
facebook.com/Hospital Quirón  
@Hospital\_Quirón

**HOSPITAL SANT JOAN DE DÉU DE PALMA**  
C/ Sant Joan de Déu, 7  
07007-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 265 854  
hsjdpalma@ohsjd.es  
www.hsjdpalma.es

**INSTITUT OFTÀLMIC DE MALLORCA (IOM)**  
C/ Anselm Turmeda, 10  
07010-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 201 512  
contabilidad@iom.es  
www.iom.es  
facebook.com/InstitutOftalmicdeMallorca  
@iom\_mallorca

**IBILAB**  
C/ Antoni Villalonga, 6  
07011-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 902 627 777  
palmaibi@ibilab.com  
www.ibi-es.com  
facebook.com/ibilabmallorca  
@IBI\_LAB

**INSTITUTO BALEAR DE OFTALMOLOGÍA (IBO)**  
Camí de la Vileta, 30  
07011-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 767 172  
secretaria@ibo.es  
www.ibo.es  
facebook.com/IBOftalmologia  
@ibomallorca

## JUANEDA Red Asistencial

**CLÍNICA JUANEDA**  
C/ Company, 30  
07014-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 731 647  
info@clinicajuaneda.es  
www.juaneda.es  
facebook.com/grupojuaneda  
@grupojuaneda

**CLINICA JUANEDA MENORCA (JUANEDA MAHÓN)**  
Avda. Vives Llull, 6  
07703-MAHÓN-MENORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 351 115  
info@juanedamenorca.es  
www.juaneda.es  
facebook.com/RED-Asistencial-Juaneda-Menorca  
@grupojuaneda

**CLÍNICA JUANEDA MENORCA (JUANEDA MENORCA)**  
C/ Canonge Moll, nº 1  
07700 CIUTADELLA- MENORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 480 505  
info@juanedamenorca.es  
www.juaneda.es  
facebook.com/RED-Asistencial-Juaneda-Menorca  
@grupojuaneda

**CLINICA JUANEDA MURO**  
C/ Veler, 1  
07458 PLATJA DE MURO-MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 891 900  
info@hgm.es  
www.juaneda.es  
facebook.com/grupojuaneda  
@grupojuaneda

**POLICLÍNICA MIRAMAR**  
Camí de la Vileta, 30  
07011-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 767 000  
info@policlinicamiramar.com  
www.juaneda.es  
facebook.com/grupojuaneda  
@grupojuaneda

**MAPFRE FAMILIAR**  
Camí dels Reis, 308  
07011 PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 788 900  
www.mapfre.es/wps/portal/redoficinasmapfre/oficina/oficina-palma-cami-dels-reis-00710/inicio/

**OFTALMEDIC / CLÍNICA SALVÀ**  
Camí de Son Rapinya, Nº 1  
07013 PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 730 055  
info@oftalmedic.com  
www.oftalmedic.com  
facebook.com/Oftalmedic.clinicasalva

**REHABILITACIÓN 2010**  
Avd. Arquitecte Gaspar Bennàssar, 23  
07004-PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 292 9 77  
repcion@rehabilitacion2010.es  
www.rehabilitacion2010.es

**SERVICIOS SOCIO SANITARIOS GENERALES DELEGACIÓN ISLAS BALEARES:**  
C/ Pocomano, 3 - Polígono Can Valero  
07011 PALMA DE MALLORCA (ISLAS BALEARES)  
Tfno.: 971 426 206  
www.gruposog.com/es

## ISLAS CANARIAS

**CIUDAD SAN JUAN DE DIOS LAS PALMAS**  
Ctra. a Ciudad San Juan de Dios, 1  
35016-LAS PALMAS DE G. CANARIA  
(LAS PALMAS)  
Tfno.: 928 339 080  
laspalmas@sjd.es  
www.sanjuandedios-oh.es  
facebook.com/SanJuanDeDiosPB  
@SanJuanDeDios\_

**CLÍNICA CAJAL**  
C/ Senador Castillo Olivares, 15  
35003-LAS PALMAS G.CANARIA  
(LAS PALMAS)  
Tfno.: 928 369 166  
info@clinicacajal.es  
www.clinicacajal.es

**CLÍNICA PARQUE FUERTEVENTURA**  
C/León y Castillo, 48  
35600-PUERTO DEL ROSARIO  
(LAS PALMAS)  
Tfno.: 928 851 500  
fuerteventura@parquehospital.es  
www.clinicaparque.es

**CLÍNICA SAN ROQUE**  
C/ Dolores de la Rocha, 5  
35001-LAS PALMAS G.CANARIA  
(LAS PALMAS)  
Tfno.: 928 012 630  
gerencia@clincasanroque.com  
www.hospitallessanroque.com  
facebook.com/HospitalesSanRoque  
@HHSanRoque

**HOSPITAL PERPETUO SOCORRO**  
C/ León y Castillo, 407  
35007-LAS PALMAS G.CANARIA  
(LAS PALMAS)  
Tfno.: 928 499 900  
gerencia@hospitalperpetuosocorro.es  
www.hospitalperpetuosocorro.es

**HOSPITAL POLICLÍNICO LA PALOMA**  
C/ Maestro Valle, 20  
35005-LAS PALMAS G.CANARIA  
(LAS PALMAS)  
Tfno.: 928 234 466  
info@hospitallapaloma.com  
www.hospitallapaloma.com

**HOSPITAL SAN JOSÉ**  
(FUNDACIÓN CASA ASILO SAN JOSÉ)  
C/ Padre Cueto, 26  
35008-LAS PALMAS DE G. CANARIA  
(LAS PALMAS)  
Tfno.: 928 263 708-20-24  
administracion@asilosanjose.e.telefonica.net

**HOSPITAL SAN ROQUE MAS PALOMAS**  
Mar de Siberia, 1 -Urb. Meloneras  
35100-SAN BARTOLOMÉ DE TIRAJANA  
(LAS PALMAS)  
Tfno.: 928 063 625  
esantana@sanroquemaspalomas.com  
www.hospitallessanroque.com  
www.facebook.com/HospitalesSanRoque  
@HHSanRoque

**HOSPITAL SANTA CATALINA**  
C/ León y Castillo, 292  
35005LAS PALMAS G.CANARIA  
(LAS PALMAS)  
Tfno.: 928 297 151  
infofaspalmas@vithas.es  
www.vithas.es  
facebook.com/Hospital-Santa-Catalina  
@HSantaCatalina/

**HOSPITEN CLÍNICA ROCA**  
C/ Bugánvilla, 1  
35100-SAN AGUSTÍN-GRAN CANARIA  
(LAS PALMAS)  
Tfno.: 928 769 004  
croca@clinicaroca.com  
www.hospiten.com

**HOSPITEN LANZAROTE**  
C/ Lomo Gordo, s/n  
35510 TIAS-LANZAROTE (LAS PALMAS)  
Tfno.: 928 596 100  
lanzarote@hospiten.com  
www.hospiten.com

**CLÍNICA VIDA**  
C/ Magnolias, 2 Urb. San Miguel La Orotava  
38300-LA OROTAVA (TENERIFE)  
Tfno.: 922 330 550  
clincasvida@clincasvida.es  
www.clinicasvida.es

**CLÍNICA OFTALMOLÓGICA MUIÑOS**  
C/ Emilio Serra Fernández de Moratín, 6  
38006-SANTA CRUZ DE TENERIFE (TENERIFE)  
Tfno.: 922 205 474  
info@clincamuinos.com  
www.clinicamuinos.com

**CLÍNICA PARQUE**  
Méndez Núñez, 40  
38002-SANTA CRUZ DE TENERIFE (TENERIFE)  
Tfno.: 922 274 400  
dadmisiones@parquehospital.es  
www.parquehospital.es

**HOSPITAL SAN JUAN DE DIOS TENERIFE**  
Ctra. General Santa Cruz-La Laguna, 53  
38009-SANTA CRUZ DE TENERIFE (TENERIFE)  
Tfno.: 922 645 511/922 235 512  
tenerife@sjd.es  
www.sanjuandedios.es/tenerife  
facebook.com/HSJD.Tenerife  
@sanjuandediostf

## LA RIOJA

**HOSPITAL VIAMED LOS MANZANOS**  
Hermanos Maristas s/n  
26140-LARDERO (LA RIOJA)  
Tfno.: 941 499 490  
info@viamediosmanzanos.com  
www.viamediosmanzanos.com  
facebook.com/viamediosmanzanos  
@ViamedLosManzanos

## MADRID

**ASOCIACIÓN DE CLÍNICAS PRIVADAS DE LA  
COMUNIDAD DE MADRID (ACPM)**  
C/ Alcántara, 20  
28006-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 914 585 765  
secretaria@acpmadrid.es  
www.acpmadrid.es

**CLÍNICA VALLÉS**  
C/ Santiago, 14  
28801-ALCALÁ DE HENARES (MADRID)  
Tfno.: 918 883 262  
info@vallessalud.com  
www.vallessalud.com  
facebook.com/vallessalud  
@Vallessalud

**CLÍNICA VIRGEN DEL VAL**  
C/ Zaragoza, 6  
28804-ALCALÁ DE HENARES (MADRID)  
Tfno.: 918 805 362  
info@vallessalud.com  
www.vallessalud.com  
facebook.com/vallessalud  
@Vallessalud

**DAVIDA REHABILITACIÓN CENTER**  
C/ Marqués de la Valdavia, 87  
28100-ALCOBENDAS (MADRID)  
Tfno.: 916 626 011  
info@davidarehabilitacion.com  
www.davidarehabilitacion.com  
facebook.com/davidarehabilitaciondavidarehabilit

**UNIDAD DE REPRODUCCIÓN ASISTIDA  
ALCOBENDAS (SANITAS)**  
Boulevard Salvador Allende, 2 28108-  
Alcobendas (MADRID)  
Tfno.: 902 102 400  
unireproduccionmac@sanitas.es  
www.centromedicomilenium-alcobendas.sanitas.es

**REPROFIV**  
C/ Tablas de Daimiel, 8  
28924-ALCORCÓN (MADRID)  
Tfno.: 912 260 401  
info@reprofiv.com  
www.reprofiv.com  
facebook.com/reprofivalcorcon

**HOSPITAL LOS MADROÑOS**  
Ctra. M-501, Km. 17,900 (vía de Servicio)  
28690-BRUNETE (MADRID)  
Tfno.: 918 163 526  
info@lmh.es  
www.hospitallosmadronos.es

**CENTRO DE CIRUGÍA AVANZADA Y  
SERVICIOS HOSPITALARIOS**  
C/ General Rodrigo, 13  
28003-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 911 591 200  
info@ccavpaloma.com  
www.ccavpaloma.com

**CENTRO MÉDICO MAESTRANZA**  
C/ Téllez, 30  
28007-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 915 020 301  
informacion@cmaestranza.com  
www.cmaestranza.com

**CLÍNICA CETA**  
C/ Lagasca 95  
28006-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 902 13 31 23  
madrid@clinicaceta.es  
www.clinicaceta.es  
facebook.com/clincasceta  
@ClinicasCeta

**CLÍNICA FUENSANTA**  
C/ Arturo Soria, 17  
28027-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 914 100 200  
info@grupofuensanta.com  
www.clinicafuensanta.com  
facebook.com/clinicafuensanta  
@FuensantaMadrid

**CLÍNICA GINEFIV**  
C/ José Silva, 18  
28043-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 915 197 541  
www.ginefiv.com  
facebook.com/Ginefiv  
twitter.com/ClinicaGinefiv

**CLÍNICA SALUD Y EJERCICIO**  
C/ Ríos Rosas, 44  
28003-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 915 346 9 05  
clinica@saludyejercicio.com  
www.saludyejercicio.com  
facebook.com/Fisioespa%C3%B1a-  
Wellness-SL  
@FisioeWellness

**CLÍNICA SAN VICENTE**  
Avda. Ventisquero de la Condesa, 46. Pl. 4.ª.  
28035-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 916 318 212  
info@clincasanvicente.es  
www.clinicasanvicente.es

**FUNDACIÓN JIMÉNEZ DÍAZ**  
Avda. Reyes Católicos, 2  
28040-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 915 504 8 00  
fjd@fjd.es  
www.fjd.es

**FUNDACIÓN SAN FRANCISCO DE PAULA**  
C/ Valdebernardo, 29  
28030-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 913 710 158  
franciscodepaula@telefonica.net

**HOSPITAL SANITAS LA MORALEJA**  
Avd. Francisco Pi y Maragall, 81  
28050-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 917 679 100  
facturacion.hlm@sanitas.es  
www.sanitas.es  
facebook.com/sanitas  
@sanitas

**HOSPITAL UNIVERSITARIO MONCLOA**  
Avd. de Valladolid 83  
28008-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 915 957 000  
direccion@hospitalmoncloa.es  
www.hospital-moncloa.es  
facebook.com/HospitalMoncloa  
@HospitalMoncloa

**HOSPITAL UNIVERSITARIO SANITAS LA  
ZARZUELA**  
C/ Pleyades, 25  
28023-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 915 858 000  
dirgerenciahlz@sanitas.es  
www.sanitas.es  
@sanitas

**HOSPITAL VIRGEN DE LA PALOMA**  
Loma, 1  
28003-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 915 348 207  
rrpp@hospitalvpaloma.com  
www.hospitalvpaloma.com  
facebook.com/Hospital-Virgen-de-la-Paloma  
@hospitalvpaloma

**INNOVA OCULAR IOA MADRID**  
C/ Galileo, 104  
28003-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 915 353 570  
info@ioamadrid.com  
www.ioamadrid.com  
facebook.com/InstitutoDeOftalmologiaAvanzada  
@ioamadrid

**INSTITUTO MADRILEÑO DE FERTILIDAD**  
C/ Joaquín María López  
28015-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 915 498 976  
info@imfertilidad.com  
www.imfertilidad.com  
www.facebook.com/IMF.Fertilidad

**NEFROLOGÍA Y HEMODIÁLISIS S.A.**  
C/ Arturo Soria, 17  
28027-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 914 100 200  
info@grupofuensanta.com  
www.clinicafuensanta.com  
facebook.com/clinicafuensanta  
@FuensantaMadrid

**OFTALMOS SLP**  
C/ Santa Engracia 6  
28010-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 914 464 000  
info@oftalmos.es  
www.oftalmos.es  
facebook.com/ClinicasOftalmos  
@clinicaoftalmos

**PROCREATEC**  
C/ Manuel de Falla, 6  
28036-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 914 585 804  
info@procreatec.com  
www.procreatec.com  
facebook.com/Procreatec

**QD FUENSANTA**  
C/ Arturo Soria, 17  
28027-MADRID (MADRID)  
Tfno.: 914 100 200  
info@grupofuensanta.com  
www.clinicafuensanta.com  
facebook.com/clinicafuensanta  
@FuensantaMadrid

**SALUDDIA CENTRO MÉDICO**  
Plaza de la Constitución, 2 Local A20  
28522-RIVAS VACIAMADRID (MADRID)  
Tfno.: 917 372 953  
administracion@saluddia.com  
www.saluddia.com

**CLÍNICA CELLOSA**  
C/ Solana 12  
28850 TORREJÓN DE ARDOZ (MADRID)  
Tfno.: 916 753 072  
cortiz@novacensalud.com  
www.novacensalud.es  
facebook.com/GrupoNovacensalud  
@novacensalud

## MURCIA

**UNIÓN MURCIANA DE HOSPITALES Y  
CLÍNICAS (UMHC)**  
C/ Acisclo Díaz, 5, 3ª Planta  
30005-CROEM (MURCIA)  
Tfno.: 616 579 203  
secretaria@unionmurcianadehospitales.com  
www.unionmurcianadehospitales.com  
facebook.com/UnionMurcianaDeHospitales  
yClinicas  
@UMHC1

**HOSPITAL BERNAL**  
C/ Dr. Robles, s/n.  
30400-CARAVACA DE LA CRUZ (MURCIA)  
Tfno.: 968 705 541  
administracion@hospitalbernal.com  
www.hospitalbernal.com

**CENTRO MEDICO VIRGEN DE LA CARIDAD**  
C/ Jorge Juan, 30  
30204-CARTAGENA (MURCIA)  
Tfno.: 968 506 666  
a.cliente@cmvcaridad.com  
www.cmvcaridad.com  
facebook.com/Clinica.Estetica.CMVCaridad  
@puricmv

**HOSPITAL PERPETUO SOCORRO**  
C/ Sebastián Feringán, 12  
30205-CARTAGENA (MURCIA)  
Tfno.: 968 510 500  
administracion@perpetuosocorro.es  
www.perpetuosocorro.es

**POLICLÍNICA VIRGEN DE LOS DOLORES**  
C/ Alfonso XIII, 103  
30310-CARTAGENA (MURCIA)  
Tfno.: 968 535 030  
policlinica@pvdolores.com  
www.clinicavirgendolores.es

**CENTRO MÉDICO VIRGEN DE LA CARIDAD FUENTE ÁLAMO**  
C/ Lorca, 30 bajo  
30320-FUENTE ÁLAMO (MURCIA)  
Tfno.: 968 59 60 86  
fuentealamo@cmvcaridad.com  
www.cmvcaridad.com

**HOSPITAL VIRGEN DEL ALCÁZAR DE LORCA**  
Alameda de los Tristes S/N  
30800-LORCA (MURCIA)  
Tfno.: 968 468 600  
cmva@virgendelalcazar.com  
www.virgendelalcazar.com  
facebook.com/hospitalvirgendelalcazar  
@Hvirgenalcazar

**CENTRO MÉDICO VIRGEN DE LA CARIDAD MAZARRÓN**  
C/ Libertad, 10  
30870-MAZARRÓN (MURCIA)  
Tfno.: 968 590 587  
mazarron@cmvcaridad.com  
www.cmvcaridad.com

**HOSPITAL DE MOLINA**  
C/ Asociación, s/n  
30500-MOLINA DE SEGURA (MURCIA)  
Tfno.: 968 644 030  
hospitaldemolina@hospitaldemolina.com  
www.hospitaldemolina.com  
facebook.com/hospitaldemolinahospital\_molina

**CENTRO MÉDICO VIRGEN DE LA CARIDAD MURCIA**  
C/ Olof Palme, 9  
30009-MURCIA (MURCIA)  
Tfno.: 968 280 023  
info@cmvcaridadmurcia.com  
www.cmvcaridad.com

**CLÍNICA NUESTRA SEÑORA DE BELÉN**  
C/ Almirante Gravina, 2  
30007-MURCIA (MURCIA)  
Tfno.: 968 233 500  
lirados@hospitallavega.es

**CLINITRAFC**  
C/ Luis Fernández, 6  
30011-MURCIA (MURCIA)  
Tfno.: 968 353 203  
info@clinitrafic.es

**HOSPITAL LA VEGA**  
C/ Román Alberca, s/n  
30008-MURCIA (MURCIA)  
Tfno.: 968 278 100  
lirados@hospitallavega.es  
www.hospitallavega.es  
facebook.com/Hospital-La-Vega  
@clinicalavega

**QD ABENARABI**  
C/ Abenarabi 3, bajo  
30007-MURCIA (MURCIA)  
Tfno.: 968 239 812  
repcionabenaarabi.lista@qdiagnostica.com  
www.qdiagnostica.com

**QD ABENARABI**  
C/ Abenarabi 3, bajo  
30007-MURCIA (MURCIA)  
Tfno.: 968 239 812  
repcionabenaarabi.lista@qdiagnostica.com  
www.qdiagnostica.com

**CENTRO MÉDICO VIRGEN DE LA CARIDAD SAN JAVIER**  
Avd. Pinatar, 34  
30730-SAN JAVIER (MURCIA)  
Tfno.: 868 06 48 68  
sanjavier@cmvcaridad.com  
www.cmvcaridad.com

**CENTRO MÉDICO VIRGEN DE LA CARIDAD PINATAR**  
Avd. Salinas, s/n  
30740-SAN PEDRO DEL PINATAR (MURCIA)  
Tfno.: 968 181 815  
pinatar@cmvcaridad.com  
www.cmvcaridad.com

**CENTRO MÉDICO TORRE PACHECO**  
Avd. Europa, 2  
30700-TORRE PACHECO (MURCIA)  
Tfno.: 968 585 058  
info@cmtorrepacheco.com  
www.cmtorrepacheco.com

## NAVARRA

**CLÍNICA SAN MIGUEL**  
C/ Beloso Alto, 32  
31006-PAMPLONA (NAVARRA)  
Tfno.: 948 296 000  
jmbarrain@imqnavarra.com  
www.clinicasanmiguel.es

**CLÍNICA UNIVERSIDAD DE NAVARRA**  
Avd. Pio XII, 36  
31008-PAMPLONA (NAVARRA)  
Tfno.: 948 255 400  
atpaciente@unav.es  
www.cun.es  
facebook.com/clinicauniversidadnavarra  
@ClinicaNavarra

**HOSPITAL SAN JUAN DE DIOS PAMPLONA**  
C/ Beloso Alto, 3  
31006-PAMPLONA (NAVARRA)  
Tfno.: 948 231 800  
hsjdpamplona@ohsjd.es  
www.hsjdpamplona.com  
facebook.com/hsjdpamplona  
@HSJD\_pamplona

## PAIS VASCO

**FUNDACIÓN ONKOLOGIKOIA FUNDAZIOA**  
P<sup>a</sup> Dr. Bequiristain, 121  
20014-DONOSTIA-SAN SEBASTIÁN (GUIPÚZCOA)  
Tfno.: 943 328 000  
info@onkologikoa.org  
www.onkologikoa.org  
facebook.com/Onkologikoa  
@Onkologikoa

**POLICLÍNICA GUIPÚZCOA**  
Paseo Miramon, 174  
20014-SAN SEBASTIÁN (GUIPÚZCOA)  
Tfno.: 943 002 800  
dirmed@policlinicagipuzkoa.com  
www.policlinicagipuzkoa.com

**CLÍNICA STA. M<sup>a</sup> DE LA ASUNCIÓN**  
Ctra. De Izaskun, 9  
20400-TOLOSA (GUIPÚZCOA)  
Tfno.: 943 697 000  
info@clnicadelaasuncion.com  
www.clinicadelaasuncion.com  
facebook.com/clinicadelaasuncion  
@clinicaasuncion

**CLÍNICA IMQ VIRGEN BLANCA**  
C/ Maestro Mendiri, 2  
48006-BILBAO (VIZCAYA)  
Tfno.: 944 127 011  
info@clinica.imq.es  
www.clivb.com

**CLÍNICA IMQ ZORROTZAURRE**  
C/ Ballets Olaeta, 4  
48014-BILBAO (VIZCAYA)  
Tfno.: 944 755 000  
info@clinica.imq.es  
www.clinicaimqzorrotzaurre.es

**CLÍNICA INDAUTXU**  
C/ Godorniz, 9  
48010-BILBAO (VIZCAYA)  
Tfno.: 944 445 012  
administracion@clinicaindautxu.com  
www.clinicaindautxu.com

**CLÍNICA INDAUTXUNO**  
HOSPITAL SAN JUAN DE DIOS SANTURCE  
Avd. Murrieta, 70  
48980-SANTURCE (VIZCAYA)  
Tfno.: 944 939 900  
santurce.secretaria@hsjd.es  
www.hospital-sanjuandedios.es

## VALENCIA

**CLÍNICA VISTAHERMOSA**  
Avd. Denia, 103  
03015-ALICANTE (ALICANTE)  
Tfno.: 965 264 200  
fjmarin@clinicavistahermosa.es  
www.clinicavistahermosa.es  
www.facebook.com/Clivistahermosa  
@Clivistahermosa

**INSTITUTO BERNABEU**  
Avd. de la Albufereta, 31  
03016-ALICANTE (ALICANTE)  
Tfno.: 965 504 0 00  
info@institutobernabeu.com  
www.institutobernabeu.com  
facebook.com/InstitutoBernabeu  
@InstBernabeu

**HOSPITAL CLÍNICA BENIDORM**  
Avd. Alfonso Puchades, 8  
03501-BENIDORM (ALICANTE)  
Tfno.: 965 853 850  
nbaldo@clinicabenidorm.com  
www.clinicabenidorm.com

**HOSPITAL IMED LEVANTE**  
C/ Dr. Ramón y Cajal, 7  
03503-BENIDORM (ALICANTE)  
Tfno.: 966 878 787  
levante@imedhospitales.com  
www.imedlevante.com  
facebook.com/IMEDLevante  
@IMEDHospitales

**CENTRO MÉDICO VIRGEN DE LA CARIDAD CAMPOAMOR**  
Avd. de las Adelfas, 45  
03189-CAMPOAMOR (ALICANTE)  
Tfno.: 965 322 280  
campoamor@cmvcaridad.com  
www.cmvcaridad.com

**HOSPITAL CENTRO MÉDICO DENIA**  
C/ Beniarmut, 1 Bajo  
03700-DENIA (ALICANTE)  
Tfno.: 902 120 244  
admin.cmd@centro-medico.com  
www.centro-medico.com

**POLICLÍNICO SAN CARLOS**  
Ptda. Madrigueres Sud a-14  
03700-DENIA (ALICANTE)  
Tfno.: 902 300 124  
central@sancarlos-denia.net  
www.sancarlos-denia.net

**CLÍNICA ANTONIO VICENTE**  
C/ José M<sup>a</sup> Pemán, 16  
03201-ELCHE (ALICANTE)  
Tfno.: 965 435 454  
antonio@clinicaantoniovicente.com

**CLÍNICA RAQUIS**  
C/ Antonio Cartagena 18  
03208-ELCHE (ALICANTE)  
Tfno.: 966 611 478  
gasparvalero@clinicaraquis.com  
facebook.com/raquisfisioterapia

**HOSPITAL IMED ELCHE**  
Calle Max Planck, s/n  
Elche Parque Empresarial Torrellano  
03203-ELCHE (ALICANTE)  
Tfno.: 965 503 030  
elche@imedhospitales.com  
www.imedelche.com  
facebook.com/imedelche

**CENTRO DE FISIOTERAPIA Y RECUPERACIÓN FUNCIONAL VICENTE TOLEDO**  
C/ Cervantes, 24, 1<sup>a</sup> Derecha  
03690-SAN VICENTE DEL RASPEIG (ALICANTE)  
Tfno.: 965 673 691  
informacion@fisioterapiavtoledo.com  
www.fisioterapiavtoledo.com

**CLÍNICA TECMA**  
Avd. Dret de Reunio 4  
46600-ALZIRA (VALENCIA)  
Tfno.: 962 455 892  
info@clinatecma.es  
www.clinicatecma.es  
facebook.com/clinicaTecmaAlzira  
@CLINICATECMA

**CLÍNICA OFTALMOLÓGICA VILA**  
C/ Cirilo Amorós, 6, bajo  
46004-VALENCIA (VALENCIA)  
Tfno.: 963 511 404  
info@clinicavila.es  
www.clinicavila.es  
facebook.com/clinicavila  
@ClinicaVila

**EXPLORACIONES RADIOLÓGICAS ESPECIALES (ERESA)**  
Avd. Campanar, 114 bajo  
(entrada por c/ Marqués de San Juan, nº 6)  
46015-VALENCIA (VALENCIA)  
Tfno.: 963 404 077  
info@eresasa.com  
www.eresasa.com  
@EresaCientifica

**HOSPITAL CASA DE SALUD**  
C/ Dr. Manuel Candela, 41  
46740-GANDÍA (VALENCIA)  
Tfno.: 963 897 700  
casadesalud@casadesalud.es  
www.casadesalud.es

**HOSPITAL CENTRO MÉDICO GANDÍA**  
C/ Daimuz, 26 Bajos  
46701-GANDÍA (VALENCIA)  
Tfno.: 966 435 322  
juanramon@centro-medico.com  
www.centro-medico.com

**HOSPITAL NISA AGUAS VIVAS**  
Ctra. Alzira-Tavernes de Valldigna,  
CV 50-km 11. Urbanización Aguas Vivas s/n.  
46740-CARCAIXENT (VALENCIA)  
Tfno.: 962 588 800/962 588 933  
hav@hospitales.nisa.es  
www.hospitales.nisa.es  
facebook.com/HospitalesNisa  
@HospitalesNisa

**HOSPITAL NISA VIRGEN DEL CONSUELO**  
C/ Callosa de Ensarria, 12  
46007-VALENCIA (VALENCIA)  
Tfno.: 963 177 800  
cvconsuelo@hospitales.nisa.es  
www.hospitales.nisa.es  
facebook.com/HospitalesNisa  
@HospitalesNisa

**HOSPITAL VALENCIA AL MAR**  
C/ Río Tajo, 1  
46011-VALENCIA (VALENCIA)  
Tfno.: 963 352 500  
mar@hospitales.nisa.es  
www.hospitales.nisa.es  
facebook.com/HospitalesNisa  
@HospitalesNisa

# Unit4 Health 2015

## La salud de tu centro sanitario, en buenas manos

La salud de tus pacientes es demasiado importante como para dejar su gestión en manos del software equivocado

Unit4 Health 2015 es una solución ERP desarrollada para el sector salud, orientada a facilitar la optimización de los procesos, la gestión de historias clínicas y la automatización de actividades. Un software centrado en el paciente y en los profesionales, que cuenta con todas las características y ventajas asociadas a la tecnología cloud.

**Unit4, in business for people.**



CONSULTAS  
MÉDICAS



SOCIOSANITARIO



SALUD  
MeNTAL



HOSPITALIZACIÓN



QUIRÚRGICO



pLANeS  
De ACTUACIÓN  
y TRATAMieNTO



HISTORIA  
De SALUD



# HYGEHOS

## smart-medicine

Soluciones tecnológicas para una gestión sanitaria inteligente

### HYGEHOS MOBILITY

Seguimiento remoto de pacientes a través de smartphones y dispositivos móviles para una asistencia más exhaustiva y eficaz

### HYGEHOS

Software para el manejo de las historias clínicas y la gestión hospitalaria



### HYGEHOS HOME

Acceso a la Historia Clínica Online



+ info: [www.hygehos.com](http://www.hygehos.com)